Nr. 2 – 2020

LÅSESMEDEN

Korona fikk ansatte tilbake på skolebenken side 6-7

Frir til låsesmedene i Oslo
Nytt partnerprogram side 9-10

Følger sin far
Trivsel for alle gutta side 22-24

NORSKE LÅSESMEDER

innhold

s. 4-5 Lite trøbbel, tross annerledes tid

s. 6-7 Korona fikk ansatte tilbake på skolebenken

s. 9-10 Frir til låsesmedene i Oslo Nytt partnerprogram

s. 11 Låsesmedtreff 2021 blir et sommerarrangement

s. 12-13 Vil skille seg ut og bli mer konkurransedyktig

s. 15 Et litt annerledes årsmøte i NL 2020

s. 17 Bransjenytt

s. 18-19 NL Styreleder Knut Kildahl 60 år - fortsatt i hundre

s. 20 Bransjenytt

s. 22-24 Følger sin far Trivsel for alle gutta

s. 26,28,30 Produktnytt

s. 32-33 Foto: René Rignes

s. 34 Pressemelding

s. 36 Medlemsnytt

s. 38-39 Medlemsregister NL

Forsidefoto: Geir Olsen

OFFISIELT ORGAN FOR FORENINGEN NORSKE LÅSESMEDER

August 2020 – Nr 2 – 36. årgang
Redaktør: Anne Line M. Sagbakken

Annonser: Norske Låsesmeder
Postboks 26, 2601 Lillehammer,
tlf: 91 80 72 79, faks: 21 06 27 35
www.nl–lasesmed.no
email: post@nl–lasesmed.no

Design og grafisk produksjon:
Konsis Grafisk AS
www.konsis.no

Opplag: 2000 eks.

Låsesmeden utkommer tre ganger i året; april, august og desember. Den sendes NL–, DLF– og SLR–medlemmer, beslag– og låsgrossister, produsenter, banker, forsikringskontor, arkitekter, entreprenører, byggmestere, postkontor, borettslag, politikammere og lensmannskontor og andre sikringsinteresserte grupper. Redaksjonen forbeholder seg rett til å redigere innsendte manuskript og bilder.

Foreningen Norske Låsesmeder
Stiftet i 1977; en landsdekkende forening av godkjente medlemsbedrifter

Våre målsetninger er:
- Heve forståelsen for fysisk sikring og kriminalforebyggende tiltak.
- Bevare og utvikle låsesmedhånd–verket i takt med teknologisk utvikling
- Sikre tilgang til faget gjennom samarbeid om fagopplæring og lærlingeplasser
- Kvalitetssikring av medlemsbedriftene gjennom opplæring og etterutdanning

ISSN 0804-5054 (trykt utgave)
ISSN 1894-065X (online utgave)

2/20

KNUT KILDAHL,
FORMANN

Leder

Jeg og styret i NL takker medlemsbedrifter og personlige medlemmer for tilliten vi ble til del på vårt digitale årsmøte. Det er med stor ydmykhet vi fortsetter å forvalte NL sin formålsparagraf.

Koronasituasjonen i Norge er i skrivende stund under ganske god kontroll. Dette er en vekker og en påminnelse om hvor sårbare vi er når vår felles, og etter hvert så lille verden, forandrer seg over natten.

Regjering og storting har sammen med FHI gitt oss råd og informasjon som det norske folk har fulgt i stor grad. Vi har sett at noen trosser rådene og bidrar dermed til å forsinke normaliseringen i samfunnet. NL oppfordrer alle sine medlemmer og samarbeidspartnere til å følge myndighetenes råd, slik som vi gjør i andre sammenhenger.

Låsesmedtreff i 2021 er utsatt til juni. NL mener at arrangementet da kan ha en større sjanse til å kunne gjennomføres med tilnærmet normalt program lik det vi vanligvis kjører i januar. Det er forhåpentligvis litt varmere i været og vi håper på finvær slik at vi kan gjennomføre en del uteaktiviteter og gjøre dette til et vellykket og attraktivt arrangement med mange deltakere.

Bransjen vår er i stor endring. Låsesmedene er i større grad blitt gode til å drive forretning, trimme sine forretningsideer, innkjøp og kvalitet på leveranser. Leverandørene våre er i større grad blitt leverandører og i mindre grad konkurrenter. Dette er sunt og på tide. Vi i NL ønsker selvfølgelig at all prosjektering, salg og montasje skal utføres av en FG-godkjent låsesmed. Det trygger kundene og bidrar til at NL-låsesmeden har muligheter til å bygge en lokal fremtidsrettet bedrift med ansatte som ønsker å utvikle seg i faget og bidra til rekruttering med sterk faglig tilvekst.

Den nye utdannelsen i låsesmedfaget starter nå fra i høst med de første elevene i VG1 elektrofag. De fortsetter med VG2 atomatisering og deretter 2 år som lærling. Læreplanen er ute til høring og jeg er fornøyd med at vi har fått bevare det meste som omhandler det vi forbinder med låsesmedfaget og som har vært med faget siden 1994. Selv om noen av kjerneelementene kan virke klassiske og tradisjonelle og ikke alle vil spesialisere seg i dette, er det viktig at det tradisjonelle ikke glemmes. Det er f.eks. bare vi låsesmeder som kan beregne sammendrag og løse mekaniske låssystemer av forskjellige typer. Det finnes datasystemer som gjør dette, men vi må vite hvordan det fungerer for å kunne lage de beste datasystemene for å løse oppgavene på en riktig måte. Vi må alltid huske at dataprogrammer er hjelperne våre og ikke kan noen ting før vi sier hva de skal utføre.

Med de beste ønsker om en smittefri og fruktbar høst!
Knut Kildahl

KORONAKRISEN

Lite trøbbel tross
Annerledes tid
men ting blir nok ikke helt som før

De første ukene av korona-krisen var en uvirkelig affære. Låsesmeder valset rundt i heldekkende beskyttelsesdrakter med munnbind, hansker og skotrekk. På baklomma hadde de gjerne ei halv ei. Med håndsprit. Men etter noen uker vendte verden tilbake mot normalen, og låsesmedene likeså.

TEKST OG FOTO GEIR OLSEN

- Ting ser ut til å ha gått langt bedre enn fryktet. Enkelte melder om at man nå spiser av ordrereserven, og fremtiden virker litt usikker. Men optimismen har ikke sluppet taket, er omkvedet i bransjen.

VIL TA SEG INN IGJEN

I forbindelse med utarbeidelsen av denne utgaven, har vi spurt litt rundt i bransjen om virkningene av koronakrisen. Intervjuene er gjort i mai og juni.

Da var status at det var noe nedgang i omsetning og ordretilgang den første tiden. - Spesielt i mars, april og deler av mai da hele landet var i hardt vær, sier styreleder i NL Knut Kildahl.

Han tror de fleste vil ta seg inn igjen utover høsten og inn mot jul.

ERFARING FRA TIDLIGERE KRISER

- Låsbransjen har vært gjennom urolige tider tidligere, men de har kommet greit fra det, minner Kildahl om. For tredve år siden var det virkelig tøft.

- Mange husker kanskje krisene som har oppstått fra tid til annen. Blant annet i 1988 og 1989. Da var det veldig tøft i bygge bransjen, minnes Kildahl.

Maskineriet Norge gikk for full guffe. Så bremset aktiviteten. Og den gang var rentene nesten tidoblet i forhold til i dag, og gjelden tynget mange aktører. Mange røk overende.

Men de fleste låsesmedene sto imot og klarte å hamle opp med utfordringene.

- I vår bransje har vi alltid vært flinke til å omstille oss. Det er nøkkelen. Jeg er ganske sikker på at vi skal klare oss greit gjennom dette også, sier Kildahl.

MØRKT

Denne gangen har bransjen har vært gjennom en ny prøvelse. Kanskje en vekker for mange. I vinter gikk Norge så det suste. Budsjetter og prognoser pekte opp opp opp. Børsen satte stadig nye rekorder. Norges Bank økte rentene og signaliserte ytterligere økt rentebane grunnet oppsvinget. Ivrige nordmenn måtte tøyles.

Nyhetsinnslagene fra Kina om korona-viruset var en fjern greie. «Medieskapt» var omkvedet.

Norge var langt fra normalt under den verste koronakrisen. Iført smittevernutstyr utførte Erland Ruggesæter og Andreas Haugan vedlikeholdsoppdrag i en eldrebolig i Horten tidligere i år.

Så rammet det oss. I løpet av noen få dager gikk hele landet i stå. Smittefrykten var stor.

Karl Jensen på Lillestrøm merket godt koronafrykten blant kundene. Men bare for en kort periode.

- Det var som å skru av lyset. Slik var det i noen uker, men da man åpnet opp igjen, spesielt da skolene gjenåpnet, så vendte livet sakte men sikkert mot lysere tider igjen, forteller Roy Jensen.

- Det var nesten uvirkelig. Men vi sto på knallhardt og kom oss forholdsvis greit gjennom disse ukene. Allerede i mai var vi tilbake på normal omsetning, sier Jensen som ser lyst på fremtiden.

KJENNER SEG IGJEN

Omtrent samme historien blir fortalt da temaet bringes på bane hos andre i bransjen også. Det var lite aktivitet de første ukene. Men trafikken tok seg opp igjen når skolene gjenåpnet.

- Vi merket egentlig ikke så mye. Men service-oppdrag måtte utsettes, spesielt hos eldre. De ønsket ikke besøk på grunn av smitte-faren. Måtte vi ut var det med fullt smitte-vernutsyr. Fortsatt må vi være nøye med smittevernet. Men vi har kunnet sløyfe full smittevernmundur. Ellers kan jeg melde at det er fullt kok hos oss, fortalte Låsesmed Espen Haugan i Horten til oss i juni.

Hos Bergersen Sikkerhet og Design har de nesten ikke merket noe. Litt stille i begynnelsen, men ellers normalt.

- Omtrent business as usual hos oss, kan salgssjef Svein-André Hovde fortelle.

HJEMMEKONTOR OG TEAMS

Ny salgssjef Hege Breivik hos Assa Abloy Opening Solutions var akkurat begynt å bli varm i trøya da koronaen traff.

- Hjemmekontor er oppskrytt. Jeg lengtet veldig etter kolleger og kunder, forteller hun.

Hovedkontoret på Ski var folketomt i våres. - Vi omstilte oss allikevel raskt til å bli mer digitale og opplevde god aktivitet hos de fleste av våre kunder, forteller hun.

KRISESCENARIER

Hos Norlock i Kristianssand så de for seg flere forskjellige krisescenarier, men ingen har slått til.

Her går ting ganske som normalt. Bygge-aktiviteten vil jo ingen ende ta. Så dette bekymrer oss ikke nevneverdig, sier daglig leder Hans-Erik Tharaldsen hos Norlock.

VANSKELIG Å SPÅ

Låsesmeden har ikke lykkes å få noen prognose på hva man kan forvente frem-over. Men det ser ut til at økonomien klarer å stå imot.

Børsen raste i vinter, men tok seg nesten inn igjen før sommeren. Boligprisene gjorde et oppsiktsvekkende oppsving før sommeren og arbeidsledigheten sank. Likevel spår mange at det blir tøffe tider.

Tiden fremover vil vise om myndighetenes redningspakker vil klare å demme opp for månedene med stillstand fra vinter og vår. Samt om vi klarer å holde oss friske, er oppsummeringen fra mediebildet.

HJULENE IGANG IGJEN: Kundene kom tilbake til butikken hos Karl Jensen i løpet av mai. Her er Edgar Jensen Hermansen, Tor-Inge Bakkeby og Roy Jensen klare til å hjelpe.

Korona fikk ansatte tilbake på skolebenken

Da smitteverntiltakene slo inn for fullt i mars, ventet tøffe tider. Og det slo til umiddelbart.

TEKST OG FOTO GEIR OLSEN

HELT SYKT

- Det var som å skru av en bryter. Bang! - Så ble det helt stille, forteller Roy Jensen hos Karl Jensen på Lillestrøm.

Regjeringens Koronanedstengning førte til at flere av de ansatte ble permittert.

- Hos oss måtte vi gå til det skrittet å permittere fire av våre i april. Heldigvis begynte hjulene å rulle i gang igjen når skolene åpnet igjen. Det var akkurat som om samfunnet våknet igjen fra dvalen, forteller Roy Jensen.

FIKK OFFENTLIG KORONATILSKUDD

I april tipset foreningen Norske Låsesmeder NL-medlemmene om at det var mulig å søke om offentlig støtte til Bedriftsintern Opplæring (BIO).

Dette var en ekstraordinær tilskuddsordning for kompetanse-heving og bedriftsintern opplæring i de ulike regionene. I skrivet fikk medlemmene vite hvor man kunne søke tilskudd, samt linker til regionene hvor man kunne henvende seg og søke.

- Vi slo til på dette, og fikk raskt svar. Etter ti dager fikk vår bedrift tilsagn om nær en kvart million fra Viken fylkeskommune, så nå er snart fem av oss i gang med kurs, fortalte Roy Jensen da Låsesmeden var innom i midten av mai.
Studiene gjøres ved siden av det daglige arbeidet, og har også medvirket til at alle ansatte kom raskt tilbake i full jobb.

- Alle var tilbake i jobb etter fire uker, forteller Roy Jensen.

FIKK KVART MILLION I STØTTE: Marion og ektemannen Edgar Jensen Hermansen, Lene Jensen Gullen, Roy Jensen og Tor-Inge Bakkeby vil benytte de litt roligere Koronatidene til å etterutdanne seg etter at de fikk 245 000 kroner i ekstraordinært tilskudd gjennom en ordning fra det offentlige.

STUDERER: Lene Jensen Gullen skal oppgradere seg innen markedsføring, og er i full gang med nettkurset innen Digital Markedsføring.

VIA NETTET

På grunn av smittevernhensyn foregår utdanningen via internett. Skolearbeidet gjøres både i arbeidstiden og på kveldstid.

- Det blir jo egentlig som et selvstudium, forteller Lene Jensen Gullen mens hun fordyper seg i den engelskspråklige læreboken nede i kjelleren på jobben.

Lene er i gang med kurs i digital markedsføring. Et område de innrømmer har vært noe forsømt i bedriften. Men nå vil de komme skikkelig frempå også på det området.

Hun klager litt over det engelske læremiddelet. - Det er litt trælsomt med engelsk lærebok, men det går da fremover, smiler hun fra «skolebenken».

FORSKJELLIGE KURS

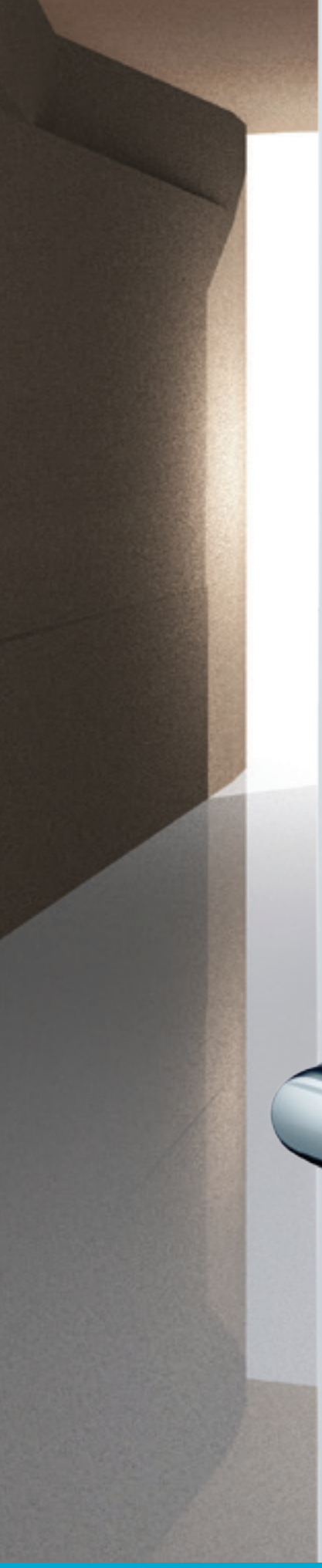
De ansatte har meldt seg opp på forskjellige kurs. Det spenner fra rent administrative kurs som lønn- og personal. Til ganske tekniske kurs innen den digitale verden. Kursene varer fra et halvt år til 18 måneder.

- Vi skal mer opp å gå innen markedsføring. Vi skal kurses innen markedsføring digitalt og også innen sosiale medier, samt også mer IT-teknisk med blant annet Google Analytics. Én skal også ta grønt kort innen brannvern og brannslokkingsutstyr, forteller de.

NY TID VENTER

Hos Karl Jensen ser de for seg at verden vil se annerledes ut fremover.

- Dette vil nok dempe en del på aktiviteten fremover. Det blir nok både rolig og ting vil gå tregere, spår de i Jensens familiebedrift.



Nå snakker vi!

Vi snakker til låsene våre. Og de snakker tilbake til oss. De forteller hvordan de har det, og om de trenger oppmerksomhet av noe slag.

Løsningen heter Hi-O, og er bare ett av mange høyteknologiske produkter fra ASSA ABLOY.

Vi utvikler kontinuerlig nye, avanserte og trygge adgangssystemer. Både mekaniske og digitale.

Våre produkter består altså av så mye mer enn bare nøkler og beslag. Vi har, tross alt, blitt rangert blant verdens hundre mest innovative selskaper.

Fire ganger.

Ikke for å skryte altså.

Eller... joda.

ASSA ABLOY
Opening Solutions

www.assaabloyopeningsolutions.no

Frir til låsesmedene i Oslo:
nytt partnerprogram

Med det klingende navnet Nøkkelpartner ønsker R. Bergersen Sikkerhet & Design AS alle låsesmeder i Oslo-området hjertelig velkomne til å bli med i deres lojalitetsprogram. Per nå har omkring 10 låsesmeder fattet interesse og deltar stadig på arrangementene som tilbys.

TEKST OG FOTO GEIR OLSEN

BESTE BETINGELSER

- Dette er en avtale for de som ønsker å gjøre seg nytte av våre aller beste betingelser, forteller markeds og innkjøpssjef Torfinn Rossland.

- Hva må til?
- Det eneste låsesmedene forplikter seg til er å forsikre oss om at vi er deres foretrukne leverandør.- Når man handler for en viss sum kvalifiserer det til bonus.

- Hva tilbyr dere utover gode priser?
- Vi tilbyr bla. tilgang til vår skyløsning som kan hjelpe låsesmedene til lettere innsalg av adgangskontroll som kan styres via vår skyløsning. Dette er kostnadseffektivt, enkelt og ikke minst trygt, forteller Rossland.

UTVIDER KAPASITET

Nå utvides serverløsningen slik at de sikrer kapasiteten med tanke på å tilknytte seg enda flere låsesmeder i Nøkkelpartner programmet.

- De får også med en ferdig salgspakke fra oss. Samt masse salgs- og brosjyremateriell, slik at de lett kan sikre seg et mersalg, forteller salgssjef Svein-André Hovde.

TILBYR MØTEROM OG VERKSTED

I tillegg til å arrangere regelmessige frokostkurs med interessante temaer i sine lokaler, kan Nøkkelpartnerne også benytte Bergersens møtelokaler til møtevirksomhet, samt låne verksted dersom de trenger å ordne noe.

- Dette har etterhvert blitt et populært sosialt samlingspunkt hvor vi pleier å telle en ti-tolv låsesmeder i tillegg til våre egne folk. Stadig flere stikker innom disse proff-frokostmøtene, forteller Rossland.

- Vi oppfordrer enda flere av låsesmedene i Oslo-området om å kikke litt mer på dette tilbudet, avslutter Rossland.

NØKKELPARTNERE:
Svein-André Hovde og Torfinn Rossland hos R. Bergersen Sikkerhet & Design er godt igang med sitt lojalitetsprogram Nøkkelpartner som stadig tiltrekker seg nye kunder blant låsesmedene.

Fornyet begge butikkene

I løpet av det siste året har lokalene til R. Bergersen Sikkerhet & Design AS fått en skikkelig ansiktsløftning.

- Er det ikke blitt fint?, spør Svein-André Hovde og viser frem Proff-utstillingen i Sinsenveien.

Da Låsesmeden var innom i mai var det fortsatt litt kaos i SOGD´s lokaler i Trondheimsveien.

Men nå er også de ferdig med oppussingen og har kommet i orden.

FRESHT: Torfinn Rossland og Svein-André Hovde i den "nye" proffbutikken ved Sinsen.

Nyhet! ASSA ABLOY 992

Dobbelt elektrisk sluttstykke.

Én variant for alle løsninger

www.assaabloyopeningsolutions.no

ASSA ABLOY

Sommer på Lillehammer

Låsesmedtreff 2021 blir et sommerarrangement!

På grunn av koronasituasjonen har NL valgt å flytte Låsesmedtreff 2021 fra januar til juni.

Dato for arrangementet blir 3.- 6. juni

TEKST ANNE LINE M. SAGBAKKEN

Vi har som alltid reservert hele Scandic Lillehammer Hotel fredag til søndag. Vi har også reservert de fleste rommene allerede fra torsdag. – I tillegg har vi reservert leiligheter og rom på Birkebeineren Hotel samt mange av rommene på Scandic Victoria i sentrum.

Birkebeineren Hotel & Apartments har pusset opp og bygd ut resepsjon og fellesarealer og skal også i løpet av 2020/2021 pusse opp hotellrommene.

Scandic Victoria bygger ut med 55 nye rom og vil med dette ha en romkapasitet på 161 rom når nybygget står ferdig i desember 2020. Resten av rommene, samt fellesarealer ble totalrenovert i 2019.

Det skal bli spennende med et sommerarrangement på Lillehammer!

Scandic Lillehammer Hotel har et flott hageanlegg som vi håper vi kan benytte i løpet av arrangementet vårt – med eller uten telt.

Vi forholder oss til gjeldende retningslinjer for større arrangement og mer informasjon om arrangementet sendes ut etter hvert.

Vi planlegger for påmelding fra 1.februar.

Scandic Lillehammer Hotel

Scandic Victora

Birkebeineren Hotel & Apartments

VIL FORENKLE: For å gjøre alle mer fornøyd brenner Hege Breivik for at både kunder og selgere skal dra nytte av digitale løsninger i hverdagen. Slik skal de bli enda mer konkurransedyktige.

Vil skille seg ut og bli mer **konkurransedyktige!**

Hege Breivik startet opp sin nye jobb november i fjor. Litt ut på nyåret syntes hun at de begynte å få ting på skinner igjen etter de store endringene hos ASSA ABLOY Opening Solutions den siste tiden. Organisasjonen begynte å komme skikkelig på tak og hun så veldig lyst på mulighetene i sin nye jobb. Hun debuterte på Låsesmedtreffet på Lillehammer i januar, og alt bar bud om lysere tider. Så kom Koronakrisen…

TEKST OG FOTO GEIR OLSEN

DIGITAL

- Ja, takk!, sier hun og lar ting henge litt i luften. Så smiler hun. Da vi møtte henne i mai var det fortsatt hjemmekontor som gjaldt.

Det er ikke bare enkelt for en som er relativt fersk i sin nye stilling. Våren bød på utfordringer.

- Jeg gleder meg veldig til å komme i normalt gjenge igjen. Savner kolleger rundt meg. Dessuten ivrer jeg etter å komme meg ut på veien for å møte kundene våre, sier hun og viser frem bilen de har dekorert til formålet.

Tross Koronakrisen er det nær business as usual.

- Vi er i veldig godt gjenge. Ordreinngangen er god. Omsetningen likeså. Det meste går som normalt. Prosjektene går som planlagt, opplyser hun.

FORENKLE

Men hun legger heller ikke skjul på at det er en spennende tid. Det er usikkerhet.

- Vi er avhengig av at det bygges. Men vi forventer endring. Men endring er ikke nytt for oss. Vi er vant med at det kommer nye planer og at ting endres. Så dette skal vi parere, sier hun.

- HVA BRENNER DU FOR?

- He he. Jeg har ingen formell utdanning eller lang bakgrunn fra denne bransjen. Men jeg ønsker å bidra til å gjøre ting enklere. Både for oss og ikke minst kundene våre, sier hun.

Selv har hun jobbet mye digitalt, og brenner for slike løsninger. Hun er klar på at den digitale verden er til for å gjøre hverdagen enklere.

-Vi skal være en pådriver for å få flere til å utnytte de moderne digitale løsningene. Men det må være enkelt. Jeg vet det er mange som har vært med lenge i denne bransjen. Alle er ikke like ivrige etter å ta steget inn i denne nye verdenen. Skal vi få med alle er det helt sentralt at ting må gjøres enkelt, forteller hun.

INTERNASJONAL ERFARING

Breivik har mye erfaring fra internasjonale stillinger. Nå skal hun lære det norske markedet å kjenne.

Hun er forøvrig en av de yngste i salgsavdelingen som teller 10 personer. To inneselgere, to systemselgere og seks utegående.

- Det er de andre hos oss som er ekspertene. Jeg kom fra stilling som salgsleder i mine forrige jobber, hvor jeg jobbet mye med prosess. Nå blir mitt fokus å finne måter å få oss til å jobbe smartere, både internt og eksternt. Slik at vi tilrettelegger for best mulig salg - og mest mulig fornøyde kunder, sier hun.

Hun er i gang med å fornye dagens partnerprogram for Låsesmeden. Vi har hatt dagens program i mange år og vi ønsker å modernisere og tilpasse oss dagens marked. Kundene våre er involvert i prosessen og veien videre. Når dette rulles ut er ikke klart. Korona har dessverre påvirket dette arbeidet også.

SOLID BAKGRUNN

Breivik har som nevnt begrenset bakgrunn fra bransjen. Men vi skynder oss å legge til at hun har flere år bak seg som markedssjef fra tiden i VingCard. Hun har sågar vært med å montere VingCard på selveste Grand Hotel i Paris.

ERFARING: Hege var med å montere låser for Ving Card på ærverdige Grand Hotel Paris i 1996. - Så jeg har da litt erfaring, smiler hun.

UT Å GJØRE SEG KJENT: Hege Breivik vil prioritere å møte kundene og gjøre seg mer kjent med låsesmedene. Her er hun ved bilen de har dekorert til slike formål.

- Det er riktig det. Det var i 1996. Jeg jobbet ved datterselskapet til VingCard i Paris en periode og når anledningen bød seg, så hev jeg meg rundt og bidro med 3 uker installasjon med «gutta». Det var veldig lærerikt, smiler hun.

I disse dager ivrer hun for å få AAOSN til å skille seg ut litt fra mengden.
- Tidene er annerledes, og vi må endre oss i takt med det, sier hun og sender følgende spørsmål ut i luften:

- Hvordan kan vi skille oss ut?
- Hvordan kan vi bli enda mer attraktive?
- Hvilke tjenester skal vi tilby i fremtiden?

For å svare på slike utfordringer er det greit med solid bakgrunn og relevant erfaring. - Sammen med alle våre gode og erfarne kolleger skal vi finne ut av dette, forsikrer hun.

Breivik kom til ASSA ABLOY fra Canon Norge der hun har vært salgsleder de siste par årene. Før det var hun 10 år i Visma. Dit kom hun etter å ha avsluttet sitt arbeidsforhold som markedssjef i VingCard. Det som nå er ASSA ABLOY Global Solutions.

HYTTE I GUDBRANDSDALEN

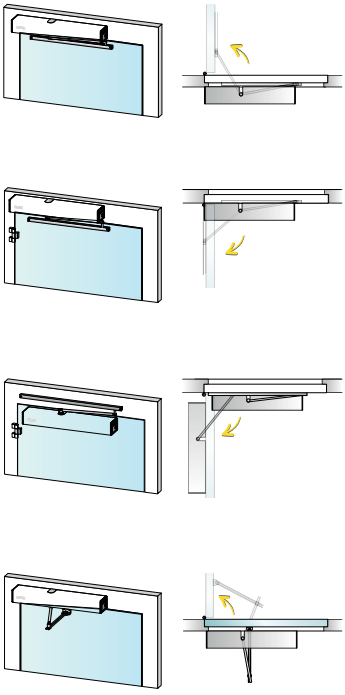
Fritiden benyttes gjerne på hytta med familien. For noen år siden bygde familien hytte på Musdalssæter ved Tretten i Gudbrandsdalen. Derfra kan de se både til Hafjell og Skeikampen.

- Vi trives veldig godt. Det er ikke så mange med klubbmerke på ryggen - og mord i blikket - som farer rundt i skiløypene der oppe, ler hun.

- Hvem er vi?
- Det er min mann og to barn hver fra tidligere, samt en aktiv Dansk Svensk Gårdshund, avslutter hun.

GILGEN DOOR SYSTEMS

BOYESEN MUNTHE



SLAGDØRSAUTOMATIKK GILGEN FD10 og FD20 designet for enkel montering, høy ytelse, svært stille drift og maksimal levetid!

- Elektromekanisk åpning og kontrollert fjærlukking støttet av motor
- For bruk på branndør
- Vindlastfunksjon for bruk på ytterdør i utsatte miljø
- Full energy som standard og low energy kan velges ved montering
- Inversfunksjon for åpning uten strøm (røykventilasjon)
- Montering på karm eller dørblad med glideskinne eller standard arm
- Glideskinne kan monteres både trekkende og skyvende!
- FD10 (150kg) og FD20 (250kg) benytter for det meste samme tilbehør som armsystem, akselforlengere, ekstern programvelger, impulsgivere og sikkerhetssensorer

UPS BM611 MODUL FOR GILGEN FD10

- BM611 Nødstrømsmodul monteres i forlengelse av FD10
- BM611 gir 230VAC via blybatteri i 30 til 60 minutter ved strømbrudd

UTVALG AV IMPULSGIVERE OG SIKKERHETSSENSORER

Albuebrytere

Berøringsfrie åpneknapper er et hygienisk alternativ i krevende miljøer

Radar

Radiokontroller

Sikkerhetssensorer

BOYESEN MUNTHE

www.boyesen-munthe.no

Boyesen & Munthe AS
Haavard Martinsens Vei 19A, 0978 Oslo
+47 23 34 70 00
post@boyesen-munthe.no

Et litt annerledes
årsmøte i NL 2020

Vi hadde opprinnelig planlagt årsmøte på Losby Gods i 2020, med utdeling av diplomer til nye medlemmer, aktiviteter og sosialt samvær som vi pleier. – Så kom koronakrisen, restriksjoner og stengt hotell og vi ble nødt til å tenke annerledes.

TEKST ANNE LINE M. SAGBAKKEN **FOTO** STEIN SPJELDNÆS

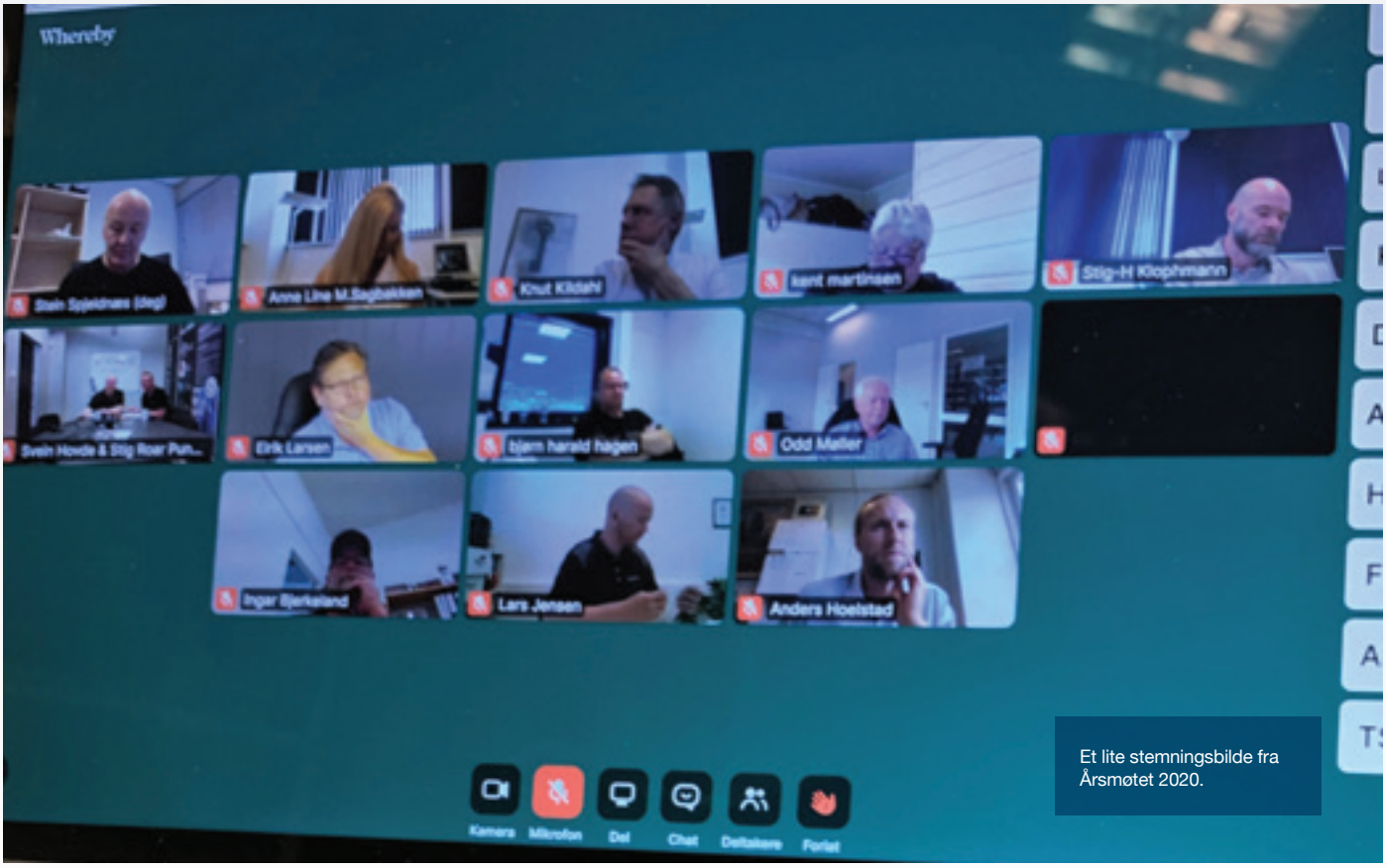
Etter å ha testet ut gjennomføring av styremøter på plattformen Whereby.com valgte vi å gå for denne også ved gjennomføringen av årsmøtet 3. juni.

Alle påmeldte til årsmøtet fikk en forklaring på forhånd på hvordan vi tenkte i forhold til gjennomgang av dokumenter, hvordan man skulle ta ordet, stemme og så videre.

Rolf Riediger, Svein Hovde og Stig Roar Punnerud tok ansvar som tellekorps. Stig Henrik Klophmann var ordstyrer og vi fikk gjennomført årets årsmøte innenfor alle frister.

Diplomer til våre nye medlemmer har i år blitt sendt pr post og nye opptaksprøver er planlagt denne høsten.

Selv om årsmøtet lot seg gjennomføre på denne måten, håper vi jo å komme tilbake til vanlige møteforhold til årsmøtet 2021.



Et lite stemningsbilde fra Årsmøtet 2020.

Referensbild: Munchmuseet. Oslo, Norge.

Høy sikkerhet på det nye Munchmuseet

Vår verdenskjente kunstner Edvard Munch testamenterte alt av malerier, skisser, fotografier og skulpturer som han selv eide til Oslo kommune. I 2008 ble det bestemt at det skulle bygges et nytt museum for Munchs kunst og Stenersen-samlingen i Bjørvika. Etter en arkitekturkonkurranse, ble det i 2009 klart at Juan Herreros' forslag Lambda var utpekt som vinner.

Det nye Munchmuseet er et tretten-etasjers, relativt smalt bygg som står på en tre-etasjers base. Basen vil huse ulike publikumsrettede funksjoner, mens den vertikale strukturen vil ha rom for utstillinger, verksteder og andre interne funksjoner.

Bygget vil fungere som en motsats til byggene rundt, spesielt det horisontalt orienterte Operahuset. Det nye Munchmuseet er designet med en fasade med mye glass, slik at fjordlandskapet bringes inn i bygget.

STEP elektromekaniske låser
Bygget har ulike elektromekaniske låser som er del av løsningene som sikrer krav mot rømning, brann og innbrudd. For å ivareta alle de ulike kravene overfor alle brukere er det blant annet benyttet et utvalg av STEP el-sluttstykker.

STEP 90 Preload™ – branngodkjent el-sluttstykke med listetrykkteknikk
STEP 90 Preload er markedets minste brannklassifiserte el-sluttstykke. Det er et lite men sterkt el-sluttstykke utrustet med STEPs unike listetrykkteknikk.

STEP 18 Secure™ – FG godkjent el-sluttstykke for hakereilelås
STEP 18 Secure gir høyeste innbruddssikkerhet med en slitesterk og rask låsing og opplåsing. Perfekt egnet for installasjon i dører med et høyt antall inn- og utpasseringer tross høye krav på innbruddssikkerhet.

Felles for STEP produktene er den velkjente listetrykkteknikken ivaretar dørens åpning selv om den utsettes for høyt trykk.

Byggherre: Oslo kommune ved Kultur- og idrettsbygg
Entreprenør: Hent Entreprenør

Når det må fungere.

Les mer på www.steplock.no

GEZE har flyttet inn i nye lokaler på Skedsmokorset

Etter 17 år med adresse på Dal i Eidsvoll, har nå GEZE flyttet inn i større og helt nye lokaler i Bølerveien 71 på Skedsmokorset.

Beslutningen om å flytte har vært planlagt i et par år, hvor vekst i personalgruppen, omsetning og lokal produksjon har vært stigende og skapt utfordringer i GEZE's tidligere lokaler på Dal. Daglig leder Hallvard Banken har samarbeidet tett med utbygger Ole M. Almeli AS for å utvikle lokaler som passer til dagens og fremtidens GEZE.

"Vi måtte erkjenne at lokalene på Dal ikke lengere var optimale for vår forretning og dagligdagen for personalet," sier Hallvard og tilføyer; "Vår lokale produksjon har steget betydelig de seneste år, og lageret var helt enkelt alt for lite."

På den nye lokasjonen på Skedsmokorset har GEZE fått et super lager med plass til en optimal produksjonslinje samt enkel og oversiktlig håndtering av varer inn og ut. Samtidig har GEZE plass til å vokse i årene fremover, som også har vært viktig for valg av lokaler og lokasjon.

"Det er klart at vi er nødt til å planlegge for fremtiden, og vekst er en del av vår strategi" sier Hallvard og tilføyer "Det er et stort prosjekt å flytte lokaler, og ikke noe vi ønsker å gjøre hvert år. Nå har vi funnet trivelige og riktige lokaler på Skedsmokorset og vi gleder oss til å ønske både kunder og samarbeidspartnere velkommen både nå og i fremtiden."

En viktig og verdsatt del av GEZE sin support til låsesmeder, fasadebyggere og samarbeidspartnere har vært produktopplæring. Etterspørselen etter dette har vært stor i alle år.

"Produktopplæringen har tidligere foregått i våre lokaler på Dal eller i eksterne lokaler når gruppene har vært for store. I våre nye lokaler på Skedsmokorset har vi store og lyse møtelokaler som passer perfekt til alle typer opplæring. Vi gleder oss til å starte opp med GEZE Skolen på nytt etter sommeren," sier Hallvard.

GEZE's nye lokaler vil også inneholde et nytt showroom, som allerede er under planlegging.

"Her vil vi samle alle produktgrupper. Det blir fantastisk og vi gleder oss til showroomet er ferdig" tilføyer Hallvard, som forventer å ønske alle velkommen etter sommerferien.

Nytt fra Prosero Security

Mikael Rahm inn som finansdirektør for Prosero Security Group

Prosero forbereder seg på fremtiden og en fortsatt høy ekspansjonsgrad. Deres nytilsatte finansdirektør Mikael Rahm har lang erfaring i å utvikle selskaper i det nordiske og internasjonale miljøet, kunngjorde konsernet i en pressemelding på forsommeren.

"Vi er glade for å ønske Mikael Rahm velkommen som finansdirektør for Prosero Security Group. Mikael har en bred erfaring og en sterk merittliste fra både økonomiske og operasjonelle roller. Han har vært med på å bygge og utvikle fantastiske selskaper både organisk og gjennom anskaffelser. Profilen hans passer perfekt i den ekspansive fasen vi er i, kommenterer Mikael Norlander, administrerende direktør i Prosero.

ENDELIG I RO: Ellers så travle Knut Kildahl fant roen på bryggekanten i Oslo.

NL Styreleder Knut Kildahl 60 år

fortsatt i hundre

Det var en sommerlig kledt 60-åring som møtte til fotografering på bryggekanten ved Sjølyst på forsommeren. Men hopp og sprett foran kameraet ble avslått.
- Jeg er alt for gammel til slike sprell, smilte jubilanten bak solbrillene. Knut ville heller foreviges i sittende positur. Og slik ble det.

TEKST OG FOTO GEIR OLSEN

TIDSKLEMMA

Knut Kildahl er en travel mann. For å få til dette jubilantintervjuet jaktet vi 60-åringen i ukesvis. Ønsket var et møte på fritiden. Knut har mange jern i ilden, og er følgelig en travel mann. Fritid er begrenset, og en kort stund fryktet vi at dette kunne ende med intervju i forbindelse med 61-års dagen. Altså ett år frem i tid…

Men jammen fant vi en åpning. Vi klemte inn både foto og intervju mellom årsmøte i Låsesmedforeningen, elgjaktlagets sommerdugnad samt møte i Faglig Råd i forbindelse med den nye læreplanen for Låsesmedene som nå er ute på høring. Dette er altså noe av det han driver med på fritiden.

Når vi i tillegg kan opplyse at mannen har ledet flere låsesmedbedrifter opp gjennom årene, hatt både stor og liten fritidsbåt, han fisker og har dykkersertifikat, elsker å være på hytta i skogen ved Budor utenfor Løten hvor han driver med alt fra bærplukking til skiløping, så skjønner man at dette er en driftig fyr.

HOBBY?

Innledningsvis, før vi fikk røyket ut all denne informasjonen, spurte vi om han hadde eventuelle fritidsysler?

Han tenkte seg om litt før han avleverte det litt underfundige og typiske Kildahl-svaret: Foreningen. Det er vel min hobby, svarte han ærlig og humret. Etterhvert kom det altså flere ting for dagen. Hyttekos med matauk og skiløping, båtturer i Oslofjorden med fiske og dykking og storviltjakt.

- Elg og hjort. Både i Løten og i Skjåk, forteller han.

TILFELDIG

At Kildahl ble låsesmed var egentlig en tilfeldighet. Løtensokningen vokste opp som en av fem søsken i trygge omgivelser hjemme på gården Bakken Øvre, startet sin yrkesopplæring med elektro ved ELVIS, Elverum videregående skole. Deretter ventet mer utdannelse i Tønsberg med mål om å bli Skipselektriker.

- Etter endt skolegang på Elverum i 1977 fikk jeg sommerjobb hos Trio Ving i Oslo. Så fikk jeg lønning da vet du. Da var det gjort, minnes han. Det ble ingen hyre på sjøen.

Han ble isteden fast ansatt i fabrikken. Med fartstid fra fabrikken og montør gikk det ikke mange årene før han satset på egenhånd.

- I 1983 startet jeg Knut Kildahls Låsservice i Løten, hvor jeg også leide meg ut en del, i tillegg til at jeg jobbet på hjemgården, forteller han.

KOMPANISKAP

I 1987 gikk ferden tilbake til Oslo da trioen Steinar Jensvold, Terje Krogstad og Knut etablerte firmaet Eiendomssikring. Tre gode kollegaer med bakgrunn fra TrioVing i Seilduksgata.

Firmaet var ekspansivt og underveis kjøpte de opp Joh. Olsen pengeskapfabrikk. Etterhvert ble Eiendomssikring solgt til Hafslund Sikkerhet, senere Infratek og så igjen kjøpt opp av Låsservice.

Så kom Assa Abloy og tok over Låsservice. Slik ble de innlemmet i Certego.

JEGER: Elg og hjortejakt er blant favorittene på fritiden.

TIL RORS: Knut elsker å ta en tur ut i Oslofjorden med kona. Både for fiske og dykking.

SKILØPER: Den opprinnelige Løtensokningen er en ivrig skiløper når han er på hytta på Budor i Løten.

SKILTE LAG

Etter å ha jobbet en stund i Certego gikk Knut videre til Arve Karlsen AS som han har hatt, og fortsatt har, et tett forhold til. De startet opp avdeling på Kalbakken under navnet Låssenteret, med Knut som avdelingsleder. På 60 årsdagen til Knut, 16. april i år, tok Lars Jensen over som avdelingsleder der.

- Lars er yngre i hodet og har det der genet som må til for å tilegne seg det nye digitale mønsteret som brukes i dagens forretningsdrift, sier jubilanten.

- Det var også godt å slippe unna det administrative. Jeg vil være mer ute. Så dette var en meget fin løsning, sier han, som sammen med Steinar Jensvold fortsatt skal være Lars sine støttespillere i avdelingen på Kalbakken.

- Trapper du ned?
- Såvisst ikke. Jeg har alt for mye å drive med. Er mye på jobb og trives veldig godt. Kunne ikke tenke meg noe annet, sier han. Kollegaene på jobben min gjør at jeg er veldig glad for å kunne gå på jobb hver dag.

Dessuten har jeg et så godt samarbeid med Anne Line, styret, opptakskomité, kurskomité og andre bransjevenner i NL og kan ikke tenke meg å kutte ut det. Har fått seniluke da, så det blir vel ei viku ekstra med elgjakt, flirer han.

Hos Låssenteret er sønnen Martin (18) med som lærling. Datteren Lene (28) har også jobbet litt innimellom for Låssenteret på Kalbakken.

BRENNER FOR DE SMÅ

- Jeg brenner for de mindre aktørene i bransjen, sier han. Men berømmer også de større aktørene. Han har jo selv vært med på etableringen av en i dag stor aktør.

- Vi setter stor pris på at de store er med oss i NL. Sammen med alle våre seriøse og skikkelige leverandører blir vi en betydelig og sammensveiset bransje, sier Knut.

- Jeg har vært og er veldig glad i bransjen og faget og ikke minst i alle gode kollegaer og venner jeg har fått, og som inspirerer meg hver dag til å yte det jeg lyt. Samtidig er det ting han ikke er like blid på.

- Det er begredelig når store utenlandske aktører kommer på banen med oppkjøp og nedleggelser av norske arbeidsplasser. Jeg er mye mer for å bygge opp norske arbeidsplasser, sier han med alvorlig mine.

MÅ FØLGE MED

På vegne av NL-medlemmene ivrer han stadig etter ny kunnskap og løsninger og er engasjert i Standard Norge, FG, NHO Sikkerhet og beredskap, i tillegg til å sette sammen kurs og instruktører til kurs på Kuben, der han også iblant bidrar som lærer.

- Det er mye å følge med på og vi må være fremme i skoa skal vi klare å holde konkurrentene på avstand. Det er mange som er ute etter markedsandelene som låsesmedene sin business utgjør. Ikke minst må vi demme opp for useriøse aktører.

- Dette gjelder ikke bare her i Norge, men er et viktig tema for den europeiske låsesmedforeningen ELF, der Knut sitter i styret. Han er i dag også leder i ELF region Norden.

Sett i lys av dette er jeg veldig glad og fornøyd med at vi fikk til FG-godkjenning for NL firmamedlemmer.

Knut kom inn i foreningen som styremedlem i 1989, ble valgt som viseformann i 1990 og formann i 1991. Med unntak av noen år på slutten av 90 tallet har han vært med i styret. Enten som leder eller nestleder. Han ble gjenvalgt som leder på Årsmøtet nå i juni, et møte som denne gang ble gjennomført digitalt.

Jeg setter stor pris på den tilliten medlemmene, valgkomiteen og styret gir meg år etter år sier Knut, som samtidig ønsker at flere yngre medlemmer engasjerer seg aktivt og vil være med å drive foreningen videre fremover.

VIKTIG PÅDRIVER

NL har vært en viktig pådriver på mange områder. Knut ramser opp prosjektene han har vært med på i løpet av alle disse årene:

- Vi fikk i gjennom krav om uttømmende politiattest. Vi har jobbet og vært en pådriver for tilpasning av regelverk mot Standard Norge, FG, Skoleverket, NKOM, DIBK med flere. Det er blitt gjennomført årlige låsesmedtreff, to ELF Conventions, ett i Trondheim og ett på Lillehammer. Vi har laget verdens første lærebøker i Låsesmedfaget.

Låsesmed har blitt et eget fag med svennebrev og mesterbrev. Vi har laget læreplaner for låsesmedfaget, den første i forbindelse med Reform-94. Siden har det kommet enda to læreplaner til i faget. Hvorav den siste er ute på høring i disse dager, forteller han.

Uten å virke stresset.
- Neida. Dette er som en hobby for meg. Jeg trives. Trives med å ha det travelt, sier han.

FAMILIEN

Men Knut er også en familiemann. Han og kona Anita elsker å være på hytta på Budor, ute i marka i nærområdet eller ute på Oslofjorden.

- Akkurat nå har vi bare en liten båt. Men jeg er ganske sikker på at vi kommer til å kjøpe att ei snekke neste år, avslutter han på Løten-dialekt.

Det er viktig å ha nok å finne på…

Advance-S fra Stansefabrikken. Uimotståelig enkelt.

- **Enkelt**
  Kun 1 leserpanel for hele anlegget
- **Brukervennlig**
  Vrider på døren for åpning
- **Sikkert**
  Direkte koblet til adgangs kontrollen

Lever klart til bruk:

- Advance-S postkasser
- Kortleser
- Reléstyring
- Installasjon
- Administrasjon av adgangskontroll systemet

STANSEfabrikken
Home

Ta kontakt for tilbud!

www.postkasse.no post@stansefabrikken.no tlf: 458 65 935

StepLock Norway flytter inn i nye lokaler

Som en del av etableringen i Norge flytter StepLock Norway inn i større lokaler, snaut 2 år etter oppstart.

De nye lokalene i Øvre Storgate 86 er tilpasset spesifikt for virksomheten. StepLock sine nye lokaler består av lager m/varemottak, showroom, kursrom, kontorer samt utendørs- og innendørs parkering. Dette gjør at StepLock i større grad kan levere ut fra kundenes forventninger.
Beliggenheten gir en unik tilknytning til både E-18 via Bragernestunellen og E-134 mot Kongsberg. Omgivelsene er harmoniske og attraktive for både ansatte og forretningsforbindelser. Beliggenheten gir en unik tilgang til servicefunksjoner som Flytoget, Hoteller og spisesteder. Alt dette er tilgjengelig i gåavstand og via den flotte promenaden ved elven. Til høsten kommer det store nyheter som det er holdt av plass til på lageret. Den nye adressen er:
StepLock Norway AS, Øvre Storgate 86, 3018 Drammen

Ny KAM for SALTO Systems AS

SALTO Systems AS er i en rivende utvikling, og for å dekke behovene for lokal tilstedeværelse og engasjement for kundene, har vi ansatt Arnstein Lereggen som KAM for Midt-Norge.

Arnstein har jobbet 14 år i Dormakaba, 10 år som montør/servicemontør, og 4 år som prosjektselger. Som prosjektselger gjorde han kalkulasjon, prosjektering og prosjektledelse. Før det jobbet han i Pilkington, med fagbrev som fasadebygger i glassfaget.

- Med sin brede og lange fartstid som montør og prosjektselger blir Arnstein en meget god ressurs for SALTO Systems Nordic teamet sier Jan-Christen "Bulle" Danielsen, Salgssjef i Norge.

Arnstein blir en god salgsressurs, som både gamle og nye partnere vil få hjelp av, i de gamle fylkene: Trøndelag, Møre og Romsdal og Sogn og Fjordane. Arnstein startet 2. juni 2020 og vil ha SALTO-kontor i Trondheim.

For mer informasjon:
Kjetil Lundberg, SALTO Systems Country Manager Norway; k.lundberg@saltosystems.com

NY KAM: Arnstein Lereggen er ansatt som KAM for Salto Systems AS Midt-Norge.

Samarbeid mellom Assa Abloy Opening Solutions og Inlet

Gjør smart-system smartere
Skal noe skille seg ut og engasjere i dag, vil mange hevde at det minst må være innovativt, etterspurt og konkurransedyktig på pris. Men noen ganger handler det egentlig om å finne den riktige puslespillbiten for å skape et helhetlig bilde. Det har selskapet Inlet gjort, og deres nye teknologi er allerede på markedet.

– Konseptet ble opprinnelig utviklet for leilighetshoteller, basert på ASSA ABLOYs ARX og SMARTair-løsninger, sier Thomas A. Wisur som er daglig leder i Inlet.

Inlet hevder at de nevnte ASSA ABLOY-systemene ARX og SMARTair blir enda smartere når man integrerer denne løsningen. Jan André Mikalsen er business manager i ASSA ABLOY, og han bekrefter at det er en interessant løsning.

– Det interessante for oss er å være integrert med Inlet slik at våre dørløsninger og låser fungerer med deres system. De har bygget en integrasjon slik at Inlet snakker med ARX, og systemet kan da bruke våre adgangssystemer. Man booker et rom, og får en bekreftelse på hvilke dører og rom man har tilgang til – og i hvilken periode. Det kan da brukes til bookingsystemer på overnattingssteder, sier Mikalsen.

ALLEREDE TATT I BRUK

Løsningen ble først tatt i bruk på et splitter nytt bygg i Fredrikstad sentrum. Ved den nyoppussede sentrumsstoltheten Nygaardsplassen har det blitt oppført flere, mye omtalte bygg i rustikk teglsten. På bakkeplan er det næringslokaler, men oppover i etasjene driver selskapet Wex et ubetjent leilighetshotell. Her har man tatt i bruk ASSA ABLOY-systemer og integrert Inlet-løsningen.

For mer informasjon, kontakt
Jan André Mikalsen eller Thomas Bratlien i Assa Abloy Opening Solutions Norway www.assaabloyopeningsolutions.no

ALLE GUTTA: Erland Ruggesæter, Espen Haugan med eldstesønnen Andreas og hans yngre bror Mathias.

Følger sin far

Trivsel for alle gutta

Godt humør er viktigst hos Låsesmed E. Haugan i Horten

Ettersom tiden har gått har den ene sønnen etter den andre havnet i businessen til opphavet. Nå venter de på at yngstemann av de tre brødrene skal komme krypende også.

TEKST OG FOTO GEIR OLSEN

LÆRLING: Mathias Haugan er faglig ansvarlig og har ansvar for å lære opp sin storebror Andreas.

- Vi regner med at Thomas kommer rekende etter hvert han også, forteller sjefen sjøl Espen Haugan med glimt i øyet der han sitter og ser rundt seg.

- Jeg beklager at det ikke ser ut her. Men det har vært litt kaos i det siste i forbindelse med at vi har pusset opp butikken, forteller han fra bakrommet.

FAMILIE

Inntil Thomas (23) eventuelt melder seg til tjeneste er Mathias Haugan (24) yngstemann av brødrene som har sitt daglige virke i familiebedriften. Han er faglig ansvarlig og sørger for at lærling og eldstebror Andreas (27) får riktig opplæring. Andreas er utdannet elektriker, men meldte overgang for en tid tilbake. Inntil videre må han finne seg i å stå under brorens kommando.

- Det går greit, flirer han inne i skjegget.

Den eneste uten Haugan i navnet er Erland Ruggesæter. Han virker å trives med Haugan-slekta.

- Humør og humor er sentralt hos oss, forteller Espen Haugan. Det er han som styrer det administrative og har hovedansvaret i butikken. Den yngre garde er mest ute på montasje og serviceoppdrag.

MYE RART

- Vi driver egentlig med alt mulig rart vi, flirer Haugan sjøl. Så skynder han seg å utbrodere litt:

- Det er en del serviceoppdrag. Både for næring og privatkunder. Vi har rammeavtale med kommunen. I tillegg driver vi litt med prosjekter. Ikke mye. I fjor var vi med på seks prosjekter samtidig. Det gikk litt over stokk og stein, sier han tankefullt.

- Vi tilbyr jo det vanlige, som lås og beslag, adgangskontroll, porttelefon, kameraovervåking og alarm. Til en viss grad er vi også tilgjengelige døgnet rundt. Om det er virkelig krise, legger han til.

Av og tilkommer det henvendelser de ikke skjønner mye av. Men er det penger å tjene, så går de ikke av veien for å gjøre og tenke litt utenfor boksen.

- Det er en del jobber som vi stusser over at vi får. Vi har jo ikke klart å få vår egen hjemmeside opp å gå engang, sier Haugan og virker litt flau. Med triumferende mine skynder han seg å legge til: - Det er vi som har domenenavnet Laasesmed.no. Det sikret vi oss allerede for over 15 år siden. Men siden har det stått litt stille, medgir han.

Men nå skal det kanskje skje noe. Snart…

GRAVERING TIL MANILA

Gravering er en kjærkommen inntektskilde. Det virker som jungeltelegrafen ordner med markedsføringen av dette tilbudet.

- Vi stusser jo stadig over innkomne oppdrag. Men vi har alltid gravert, så et visst ry må vi ha. Forleden graverte vi 900 rustfrie skilt som skulle offshore. Antagelig til Asia en plass.

«NY» BUTIKK: I vår fikk butikken i Horten en skikkelig ansiktsløftning. En fornøyd innehaver Espen Haugan flankeres av sønnene Andreas og Mathias i de nyrenoverte butikklokalene.

HER ER DET: E.Haugan har holdt på siden 1998, men har hatt tilhold her i Storgata 66 de siste 15 årene.

FØLGER SIN FAR: Låsesmed Espen Haugan med sønnen Andreas.

- Forleden fikk vi jammen en bestilling på gravering av inskripsjonen på seierspokalen i forbindelse med en pokerturnering i Manila på Filippinene.

- Jeg så ikke den komme for å si det slik, smiler Haugan.

STORE PLANER

Espen Haugan eier bygården hvor de holder til.

Storgata 66 i Horten består av flere gamle bygninger som huser både butikk, lager, systemavdeling, graveringsvirksomheten samt et verksted i bakgården.

- Nå er det noen som muligens vil kjøpe seg inn på eiendommen og bygge leiligheter, avslører Haugan.

Det vil være en grei mulighet for oss. Vi beholder vår næringsvirksomhet og utbyggingen sørger for mer tumleplass enn vi har i dag.

Så blir vi kanskje millionærer også, avslutter Haugan på rene Olsenbanden vis. Og flirer.

DETTE ER LÅSESMED E. HAUGAN I HORTEN:

- 4 ansatte
- 2 servicebilder
- Butikk med verksted og systemavdeling
- Tradisjonell låsesmed med salg og service til både private og næring. Graverer en del.
- Grunnlagt 1998 av Espen Haugan.

ARX - Sikkerhetssystem med helsesjekk

www.assaabloyopeningsolutions.no

ASSA ABLOY

R. Bergersen
SIKKERHET & DESIGN

Totalleverandør av beslag, låser og adgangskontroll

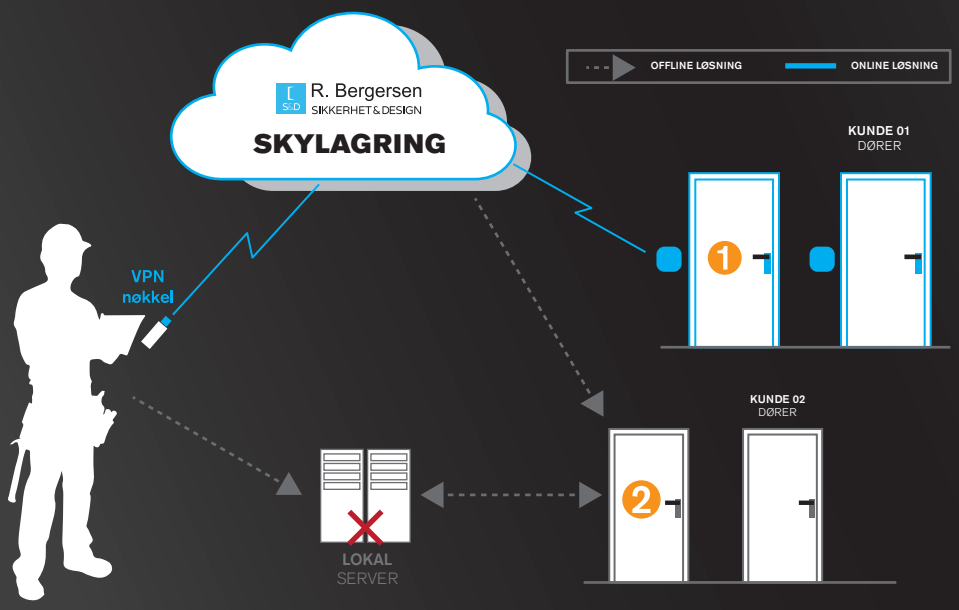
se utvalget og løsninger på www.sogd.no

Behov for servertjenester?

Vi har løsningen for deg som selger Salto XS4 Offline og Online

Selg og monter adgangskontroll fra Salto, så håndterer vi lagring av brukerdata.

Ved å velge servertjenester fra R. Bergersen Sikkerhet & Design så får du tilgang til din egen virtuelle server bak vår brannmur. Her kan du gi dine kunder egne områder hvor de kan administrere sine brukertilganger, du kan gjøre det for de, eller du kan velge å overlate det til oss dersom du skulle ønske å bruke tiden på noe annet.



- Enkelt og trygt
- Oversiktlige kostnader
- Online løsninger
- Offline løsninger
- Spesialrabatter
- Unikt fagmiljø
- Tilleggstjenester

Ønsker du mer informasjon?

Ta kontakt med oss på **post@sogd.no** eller på **tel. 22 04 07 50** slik at vi kan avtale et møte for å gi dere en presentasjon og gjennomgang. / last ned brosjyren vår på sogd.no

R. Bergersen
SIKKERHET & DESIGN

Avdeling: Trondheimsveien 47, 0560 OSLO · Butikk · Stort utvalg av møbelhåndtak og dørvridere
Avdeling: Sinsenveien 4, 0572 OSLO · Proff-butikk · Prosjekt og systemavdeling · Hovedkontor
nettside: www.sogd.no · epost: post@sogd.no · Telefon: 22 04 07 50

Boyesen & Munthe AS

LASERGRAVERING

Merking av nøkler og sylindere før og etter Lasermaskinen er som overgangen fra hest og kjerre til bilen.

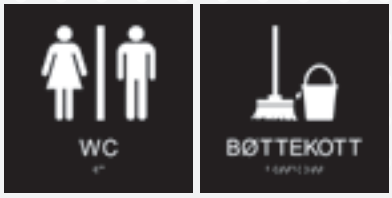
Flere positive fordeler oppnås ved anskaffelse og bruk av lasergraveringsmaskin i forbindelse med produksjon av sylindere og nøkler. I forhold til mekanisk gravering er støynivået mye lavere og det blir ikke metallspon/-støv, viktige elementer for de som har denne aktiviteten i et kontor eller butikkmiljø. Hastigheten og fleksibiliteten er også en helt annen og det er svært enkelt å endre skrifttype og størrelse samt å gravere figurer og logoer. Laseren som Boyesen & Munthe leverer kan også justeres til å gravere på en rekke forskjellige metaller, også herdet stål og enkelte plasttyper.

ANTIBAKTERIELLE PRODUKTER

Produkter med gode antibakterielle egenskaper er for tiden etterspurt. ISEO panikkbeslag leveres med en antibakteriell overflate som gir aktiv beskyttelse i hele produktets levetid. Dette skjer ved at sølv-ioner sakte frigjøres fra lakken i en kontinuerlig prosess og aktivt reduserer bakterienivået 99%. ISEO panikkbeslag er derfor særlig godt egnet på offentlige steder og i andre områder der hygiene og helsetjenester er grunnleggende forutsetninger som sykehus, klinikker og behandlingshjem, barnehager, skoler og andre krevende miljø.

Berøringsfrie "trykknapper" / impulsgivere til elektrisk styrte dører finnes nå i flere varianter (85x85mm) både i hvit plast og i rustfritt stål. De kan monteres innfelt i standard veggboks eller som utenpåliggende produkter.

MERSALGSPRODUKT



For skilting i offentlig tilgjengelige bygg finnes et stort utvalg av Taktile piktogram i henhold til Universell Utforming. De har opphøyde symboler og tekst med god kontrast samt blindeskrift for lesing med fingrene. Produsert i lysabsorberende og ikke reflekterende akrylplast for optimal lesbarhet. Standard størrelse er 180x180 mm med hvit tekst og symboler på sort bunn, men kan leveres i farger som gul, rød, blå, grønn, grå, hvit, marineblå og koksgrå.

KONTRASTMARKERING AV GLASSFELT

I følge TEK17 skal glassfelt i inngangsparti og kommunikasjonsvei der det kan være fare for sammenstøt, være kontrastmerket med glassmarkør, synlig fra begge sider og i to høyder, med senter 0,9 m og 1,5m over gulv. Mønsteret i glassmarkøren i døren skal være forskjellig fra glassmarkøren i nærliggende glassfelt. Godt synlig markering av hele glassfeltet oppfyller kravet om merking i to høyder. Et utvalg av ulike mønster er tilgjengelig.

pro dib
prodibas

www.prodib.no

Nycklar | Maskiner | Hänglås | Låsprodukter

UNOCODE PRO

Datorstyrd maskin för cylinder, bil, mc och båtnycklar. Utrustad med optisk läsare. Med en PC och Silca Key Program får du tillgång till miljontals koder. d-12 back finns och maskinen är förberedd för "Digitala Låssmeden".

Prodib AS • Tronstadveien 4 • 1820 SPYDEBERG
www.prodib.no • post@prodib.no
SILCA

GEZE ActiveStop

Utenpåliggende montasje.

GEZE Activestop dørdemper stopper døren forsiktig, lukker døren stille, enkelt og holder døren åpen. Dører som smeller, klemte fingre og skader på vegger eller møbler hører fortiden til. Takket være to ulike design kan dørdemperen enten forhåndsinstalleres – eller ett er monteres med størst mulig letthet.

Med GEZE Acti veStop kan du kombinere funk-sjonalitet, sikkerhet og estetikk – og oppleve en helt ny dørkontroll.

www.geze.no
www.geze.com

Connecting expertise
– building solutions.

Slagdørs-systemer | Skyvedørs-systemer | Karusell-dører | Vindues-teknik | Glas-systemer | Adgangskontroll og Sikkerhetssystem | Bygnings-teknologi | Service og vedlikehold

SALTO BLUEnet Wireless ble utviklet for å møte de høyeste kravene relatert til sikkerhet, tilkoblingsmuligheter og brukervennlighet, og er nå utvidet med SALTO XS4 Locker BLE.

Ved å innlemme BLE (Bluetooth Low Energy)-teknologi i deres nyeste elektroniske skaplås, har SALTO levert et produkt som utvider moderne altomfattende elektronisk adgangskontroll til skap og garderobeskap.

Den nye SALTO XS4 Locker Lock med BLE-teknologi hjelper til med administrasjon, skaper et fleksibelt og sikkert lagrings-tjenestemiljø og gjør det mulig for brukere å ha det de trenger ved å trykke på en mobilapp eller smarttelefon, uansett hvor de er», sier Aznar Sethna – CSMO SALTO Systems.

Det finnes en rekke behov for å sikre innholdet i skap. På arbeids-plassen kan skap inneholde personlige eiendeler eller dyrt utstyr. I treningssentre, skap i garderober holder klær og personlige effekter. Skap og oppbevaring i det medisinske miljøet, kan for eksempel inneholde narkotika. Og i detaljhandel kan skap eller annen opp-bevaring inneholde kontanter og andre verdisaker.

Den avanserte smartteknologien som SALTO har integrert i alle SALTO XS4 Locker Lock BLE-modeller med SALTO BLUEnet generasjon smart lås, tillater også batteristatusstyring og revisjonssporgjenopp-retting i sanntid. Med de samme funksjonene som en online SALTO BLUEnet trådløs dør, kan brukere av SALTO XS4 Locker BLE:

- Overvåke statusen til skapet på nettet
- Vet om skapet ble åpnet (betyr: kort benyttet)
- «Bolt inne»status (deadbolt er trukket tilbake)
- Vet at skapet er lukket (betyr: kort benyttet)
- Bolt ut status (deadbolt er ute)
- Overvåk batteristatusen på nettet
- Spre svartelisten til skapene
- Oppdatere firmware via trådløs infrastruktur
- Åpne skapet eksternt
- Utføre en nødåpning
- Utføre lockdowns

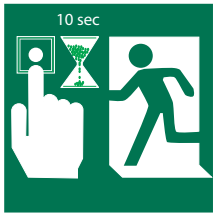
SALTO XS4 Locker BLE har en ergonomisk design basert på samme hus og mekanikk som i den opprinnelige versjonen. XS4 Locker BLE leveres som standard med BioCote® antimikrobiell teknologi som kan redusere bakterier med opptil 99,99%.
SALTO XS4 Locker BLE er JustIN Mobile-kompatibel, noe som betyr at enhver bruker kan bruke en smarttelefon (IOS eller Android) til å betjene skaplåsen.

SALTO XS4 Locker BLE er kompatibel med SALTO SPACE og SALTO KS – Keys as a Service – skybasert adgangskontroll.

Fremtidens solenoidlås

augusti 2020

SAFE TRON
ELECTRONIC LOCKS



BM219 NØDÅPNER med valgfri forsinkelse og sabotasjebryter!

BM219

Patentsøkt

- 10 sekunders forsinket åpning, eller direkte åpning, av elektrisk lås er valgbart (relé 3)
- 3 reléer med potensialfrie vekselkontakter
- Sabotasjekontakt som utløser alarm (valgbart)
- Inngang for avstilling av alarm fra nøkkelbryter/kortleser
- Driftsspenning 24 V DC +/- 15%
- BM219 inngår også som modul i ny BM227

BM227 NØDTERMINAL = BM219 + BM220 + BM221 + BM225

BM225

BM220

BM219

BM221

Patentsøkt

- BM227 er en modulbasert Nødterminal bestående av modulene BM219, BM220, BM221 og rammen BM225

- BM220 er en alarmmodul som gir en kraftigere lyd ved utløst alarm fra BM219
- BM220 gir også et kraftig gult lys rettet oppover

- BM221 er en nøkkelbrytermodul kun for innvendig bruk
- BM221 avstiller utløst alarm i BM219
- BM221 gir 10 sekunders åpningsimpuls til låsen
- Driftsspenning 24 V DC +/- 15%

- BM225 er en monteringsramme beregnet for 3 moduler

BOYESEN MUNTHE

www.boyesen-munthe.no

Boyesen & Munthe AS
Haavard Martinsens Vei 19A, 0978 Oslo
+47 23 34 70 00
post@boyesen-munthe.no

Nyhet fra Steplock

STEP 8 er en perfekt løsning for dørmiljøer der en lås skal ettermonteres eller der innfelt lås ikke er mulig å montere. STEP 8 er en utenpåliggende lås som enkelt monteres direkte på karmen.

STEPs unike listetrykkteknikk i kombinasjon med minimale mål og rustfritt stål gir STEP 8 en driftssikker funksjon med stilrent design.

RASK OG ENKEL MONTERING

En utenpåliggende montasje er meget enkel å gjennomføre. Ingen inngrep er påkrevd.

Les mer om STEP 8 på www.steplock.no

Nye Låsesmedsvenner

LÅSESMEDEN LARVIK

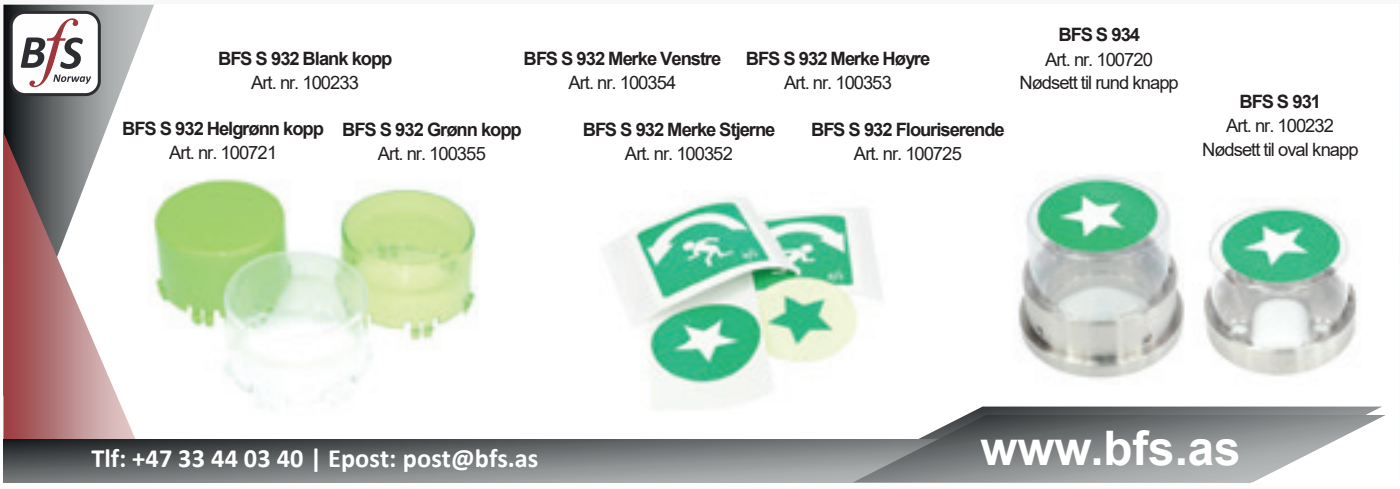
I desember 2019 tok Sigurd L Derås svennebrevet i Låsesmedfaget.

Vi gratulerer!

ROMERIKE LÅSSERVICE

Ulrich Gjeitnes har tatt svennebrevet i Låsesmedfaget.

Vi gratulerer!



TS 98 XEA

Et trygt valg

Du kan alltid stole på at vår dørlukker TS 98 XEA oppfyller de høyeste standarder for kvalitet, komfort og design. Dette er kjent fra før. Nå har vi også utviklet flere farge- og overflatebehandlinger som gir deg flere muligheter til å få dørlukkeren til å harmonere eller stikke seg ut i omgivelsene - uansett hva som passer kundens behov.

TS 98 XEA Dørlukker med glideskinne

- Én dørlukker for alle fire installasjonsalternativene
- SoftFlow – stille dørlukking takket være utvidet lukkeområde
- Alle innstillinger kan enkelt gjøres fra forsiden
- Stort lukkekraftområde for dørbredder på opptil 1400 mm
- Synlig lukkekraftindikator

www.dormakaba.no

dormakaba

Foto:

René Ringnes

Låsekspressens låsesmed René Ringnes har de siste årene delt utallige flotte bilder bla på Facebook. Låsesmeden har fått lov til å presentere noen av hans favorittbilder.

TEKST: GEIR OLSEN

HOBBY

Hva skyldes interessen for foto?

- Jeg har lenge hatt interesse for fotografering og ikke minst natur. Ble litt mer seriøst for omkring 6 år siden da jeg skaffet meg et rimelig brukt kamera. Siden har jeg oppgradert til et Sony system kamera i en litt annen prisklasse. Jeg jobber masse, men bruker mye av fritiden på reiser. Trives aller best i Lofoten. Der går det i turer på sommeren og nordlys på vinteren. Jeg har omtrent 10.000 bilder av nordlyset, og må si meg fornøyd med det ettersom jeg bor i Oslo.

IKKE PROFF

Veldig mange spør om ikke jeg skal slutte som låsesmed for å drive med foto. Det er ikke aktuelt. Jeg trives veldig godt med jobben. Dessuten frykter jeg lidenskapen mister litt gløden om jeg skulle satse som profesjonell fotograf, forteller han. René har gjort en del oppdrag på si. Blant annet for klesmerket til Aksel L. Svindal, klesmerket Swims og et rorbuanlegg i Lofoten mm. Han selger også bilder og kalendere.

FAVORITTER

- Et av mine favorittbilder er fra en ekstrem flott nordlysnatt på Skagsanden-stranda i Lofoten. Reiste ut kl 20.00 på kvelden med samboer Linda. Det blåste kaldt, vannet som skylte opp på stranda frøys når vannet trakk seg tilbake. Det var helt dødt på himmelen, ikke noe lys. Fire timer senere begynte lyset å danse på himmelen. Jeg snublet i kamerastativet til noen japanere, sto i veien for en gjeng med sinte tyskere på foto-workshop og plumpa i vannet. Alt uten å mene det. Men resultatet ble veldig bra da nordlyset speila seg i stranda.

dormakaba har signert en avtale om å selge prosjektvirksomheten i Norge til Låssenteret AS

dormakaba Norge AS har signert en avtale om å selge prosjektvirksomheten i Norge til Låssenteret AS. Denne transaksjonen styrker og videreutvikler vårt eksisterende samarbeid med en veletablert og kjent aktør i markedet. Samtidig vil dette gi nye vekst- og utviklingsmuligheter for selskaper. Den overførte forretningen passer godt inn i kjernevirksomheten til Låssenteret AS.

Når dormakaba trekker seg ut av prosjektvirksomheten i Norge vil vi benytte anledningen til ytterligere forsterke den gjenværende virksomheten.

- For dormakaba vil dette trinnet hjelpe oss med å endre vår norske forretningsmodell med et tydelig fokus på salg av produkter, tjenester og løsninger, og i tillegg optimalisere driftseffektiviteten. For eksempel vil det gjøre det mulig for oss å fokusere på distribusjons- og partnervirksomheten, avklare vår markedsposisjon og videre være et viktig steg mot å styrke den gjenværende virksomheten i Norge. Vi vil også benytte anledningen til å styrke tilsvarende kompetanse og kapasitet, til å støtte den indirekte forretningsmessige tilnærmingen ytterligere, **sier Kenth Granljung, Senior Vice President Scandinavia & Baltics dormakaba**. Når dormakaba Norge AS trekker seg ut av prosjektvirksomheten i Norge vil vi benytte anledningen til ytterligere forsterke den gjenværende virksomheten. Intensjonen er å styrke vår servicevirksomhet og salget gjennom vårt partner- og distribusjonsnettverk. Vi skal i tillegg videreutvikle vårt service og løsningssalg mot utvalgte markedssegment.

Avtalen innebærer at Låssenteret overtar dormakaba sine forretningsområder: «Installation project business», i Tromsø, Trondheim, Bergen, Haugesund, Sandefjord, Drammen, Oslo og Gjøvik. Videre relatert «Service and maintenance business» i Tromsø, Haugesund, Gjøvik og Sandefjord. dormakaba i Norge vil fortsatt jobbe prosjekt mot bl.a. flyplasser, høysikkerhetsobjekter og helseinstitusjoner og beholder i hovedsak også serviceavtalene i disse markedene.

- Vi er meget fornøyde med å overta låsesmedvirksomheten til dormakaba. Dette er en virksomhet med lang historie og den representerer noe av det mest kompetente fagmiljøet i Norge. Høy kompetanse, erfaring og solid fagkunnskap kjennetegner de ansatte vi nå overtar, **sier Ståle Raa, konserndirektør i Låssenteret.**

Kenth Granljung sier, - Det føles trygt å overlevere denne delen av virksomheten til en god og stabil samarbeidspartner med en klar ambisjon om å dra nytte av den kompetansen personalet vårt besitter og de fine forholdene våre ansatte har bygd til prosjektkundene.

Overtakelsen vil formelt skje 1. september.

For mer informasjon
Kenth Granljung
Senior Vice President Scandinavia & Baltics
M: +46 10 200 8369
kenth.granljung@dormakaba.com
Marcus Taeck
Vice President Marketing
M: +46 10 200 8379
marcus.taeck@dormakaba.com

---

dormakaba for smart og sikker access. Som ett av tre global ledende selskaper i bransjen, er dormakaba en pålitelig partner for produkter, løsninger og tjenester for tilgang til bygninger og rom – alt fra ett og samme sted. dormakaba er representert i mer enn 130 land over hele verden. dormakaba er oppført på SIX Swiss Exchange, har hovedkontor i Rümlang (Zürich/Sveits), ca 16 000 ansatte og en omsetning på mer enn 2,8 milliarder CHF. SIX Swiss Exchange: DOKA
Du finner mer informasjon på www.dormakaba.com

Låssenteret AS er Norges største privateide aktør med et ledende fag- og kompetansemiljø innen lås, beslag, adgangskontroll og sikkerhetsløsninger. Låssenteret har 26 avdelinger og ca. 300 ansatte. Låssenteret AS vil før oppkjøpet av dormakaba sin låsesmedvirksomhet i Norge omsette for ca. 406 millioner kroner i 2020. Selskapet har hatt en kraftig vekst de siste årene, både gjennom oppkjøp og organisk vekst, men alltid hatt en lønnsom drift. Låssenteret AS er eid av Ståle Raa og de ansatte.
Les mer på: www.lassenteret.no

iLOQ
Making life accessible

iLOQ er den ledende innovative produsent av batteriløse, digitale og mobile adgangsløsninger.

Vårt sortiment av sikre, bærekraftige produkter ivaretar industriens og infrastrukturens høye krav til sikkerhet.

Med mobilteknologi forvandler vi mekaniske låssystemer til digital adgangskontroll. Adgangsrettigheter kommuniseres kryptert til låsen.

Våre nye S50 produkter høster energi fra NFC enten fra mobiltelefon eller fob. Dette gjør at våre låser ikke trenger noen ekstern strømforsyning eller batterier.

www.iLOQ.com

Nye NL firmamedlemmer

Gjøvik Glasservice AS | Harstad Låsservice AS | Viken Lås og Sikkerhet AS

Vi ønsker våre nye firmamedlemmer velkommen!

Jubilanter

50 år

Asgeir Grjotland | Frank Bjerkestrand
Ola Degerdal | Thor-André Aase

60 år

Bård Eilif Hveding | Knut Kildahl
Tom Thveten | Åge Martinsen

70 år

Odd Møller – Æresmedlem

80 år

Hans Mejlshede - Æresmedlem

NL gratulerer så mye med dagen!

Dørteknikk AS søker konsulent

Dørteknikk AS har siden 1996 tilbudt konsulenttjenester til byggebransjen innenfor området dører og beslag. Våre konsulenter består av uavhengige eksperter som støtter arkitekter, byggeiere, entreprenører, låsesmeder og andre fra forprosjekt til ferdig bygg. Selskapet har også utviklet MicroBuild, et system som er brukt og brukes i en overvekt av større byggeprosjekter i Norge. MicroBuild består av modulene Engineering (planfasen), Progress (konstruksjon) og Management (service og vedlikehold). Dørteknikk AS har 8 ansatte hvorav 5 i Oslo.

Dørteknikk AS kan se tilbake på et aktivt først halvår og vi har nå en stor ordrereserve i konsulentavdelingen. Vi er i detaljprosjektering eller produksjon på flere store bygg, blant annet Stavanger Universitetssykehus, Drammen Sykehus, Nytt Regjeringskvartal, UiO Livsvitenskapsbygget, Campus Ås, Sophie Radich Ungsomskole, og vi har behov for flere dyktige ansatte.

Arbeidsoppgaver:
- Detaljprosjektering av lås, beslag og dører
- Utarbeidelse av tilbudsforespørsler
- Evaluering av innkomne tilbud
- Faglig støtte under innkjøp
- Kontroll under produksjon

Kvalifikasjoner:
- Relevant utdanning og/eller erfaring fra lås og beslags- eller dørbransjen
- Positiv, nøyaktig, løsningsorientert og trives med travle og varierte dager
- Kan kommunisere godt med kunder og medarbeidere og har krav til kvalitet på eget arbeid.
- Du kan arbeide både selvstendig og i team

Om du i tillegg har erfaring fra, eller har interesse for, salg og dataverktøy er det av interesse.

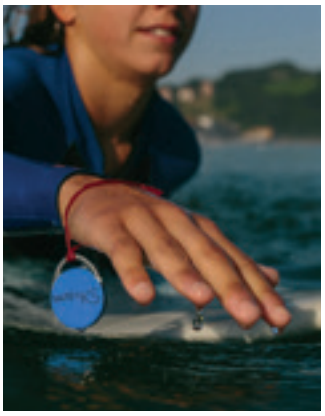
Vi kan tilby en variert jobb i spennende og utfordrende prosjekter. Vi er et uformelt miljø som legger stor vekt på å levere høy faglig kvalitet til alle våre kunder. Stillingen vil være ved vårt kontor i Oslo.

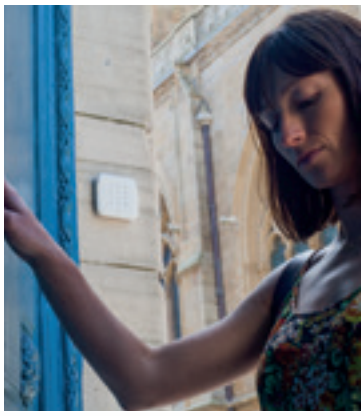
Søknadsfrist 01.09.2020.

Ønsker du mer informasjon kan du ta kontakt med daglig leder Kurt Olsen på telefon 911 67 037.

Søknad med CV sendes til Dørteknikk AS på e-postadresse: kurt.olsen@dorteknikk.no

DØRTEKNIKK AS





SALTO KS

Sikkerhet selv når du er på farten.

Brikke | Fjernåpning | Mobile Keys | Kode

I dag er det viktigere enn noen gang å kombinere arbeid med fritid. Å håndtere sikkerhet skal ikke hindre deg i å gjøre det. Med **SALTO KS - Keys as a Service -** trenger du ikke være på plass for å dele ut nøkler eller bekymre deg for at en nøkkel vil komme bort. Det beste av alt; du trenger ikke å investere i en server. Sikkerheten er i skyen, bevist gjennom ISO 27001-sertifisering.

Gjør det enkelt; Gi tillatelse til ansatte eller besøkende uansett hvor du er i verden, bli varslet når noen åpner døren eller se hvem som er utenfor før du åpner den eksternt. Med over 3000 KS installasjoner i drift over hele verden, tør vi påstå at vi har en pålitelighet som du kan føle deg trygg med.

Er du klar? Les mer: saltoks.com/no

+47 63 95 40 20
www.saltosystems.no
info.no@saltosystems.com

SALTO inspiredaccess

Nytt fra administrasjonen

Da er vi i gang igjen etter sommeren – juliværet har ikke vært optimalt, men det gjør godt med en sommerferie slik at man er klar for nye utfordringer utover høsten.

Som beskrevet tidligere i bladet har vi på grunn av koronasituasjonen valgt å flytte Låsesmedtreff fra januar til juni 2021 og planlegger for påmelding fra 1.februar.

Vi håper situasjonen ser bedre ut da og følger spent med på utviklingen og retningslinjer for større arrangement.

Når det gjelder opptaksprøver i NL vil vi igjen gjennomføre dette i høst. – Vi har mange søkere og ser frem til enda flere nye engasjerte medlemmer.

Vi har oppdatert søknadsskjemaene våre og de ligger på www.nl-lasesmed.no under «Medlemskap»

Det planlegges også for ny samling på Kuben 12. – 23.oktober – timeplanen kan dere se på www.nl-lasesmed.no – under «Timeplaner Kuben» Dette er et bra supplement til opplæring i bedrift. Egen mail om dette sendes ut i løpet av august.

Fra og med skoleåret 2020/2021 får Låsesmedfaget nytt utdanningsløp.

Låsesmedfaget flyttes fra utdanningsprogram for teknikk og industriell produksjon til utdanningsprogram for elektrofag, og opplæringsmodellen endres fra særløp (1+3) til hovedmodellen for fagopplæring (2+2).

Dette innebærer at elever som ønsker utdanning som låsesmed søker til Vg1 elektrofag, videre til programområdet Vg2 automatisering og kan tegne lærekontrakt etter 2 år i skole.

Nye læreplaner i låsesmedfaget er på trappene og mer informasjon om dette kommer etter hvert.

Til de som har lærlinger minner jeg om den digitale opplæringsloggen NELFO v/Elskolen har utviklet og som NELFO og Foreningen Norske Låsesmeder i samarbeid har tilpasset låsesmedfaget. Mer informasjon om denne finner dere på NL hjemmesider.

Ønsker alle en riktig fin høst!

Anne Line M. Sagbakken

Kommende Låsesmedtreff

03. – 06. juni 2021
27. – 30. januar 2022

Sted: Scandic Lillehammer Hotel

Journalist i Låsesmeden

Ta gjerne kontakt med både tips og hint om saker på: geir.olsen@go–media.no

Geir Olsen

Våre Samarbeidspartnere

Disse har valgt å støtte NL for å anerkjenne det aktive arbeid foreningen gjør for å fremme interessen for gode fysiske sikringstiltak, og dens opplæring og informasjon til sine medlemmer om riktig bruk og montering av utstyr og materiell.

ASSA ABLOY Opening Solutions
dormakaba
BOYESEN MUNTHE
GEZE
iLOQ
STANSEfabrikken
STEP LOCK
SIKKERHET & DESIGN
BBO BESLAGSBODEN
BfS Norway
cardtech
DØRTEKNIKK AS
elok låsproduksjon as
fibex as
Noby a·s
prodibas
ProLock
QUALITRONIC
Randi
RCO
SAFE TRON ELECTRONIC LOCKS
SALTO inspiredaccess
SSS SIEDLE
SOTERA SOLUTIONS
TELETEC connect
urmet
WÜRTH
XLOCK

Medlemsregister NL

TROMS OG FINNMARK
Locktech AS
Smibakken 8, 9515 ALTA
Tlf.: 401 05 800
www.locktech.no
E-post: post@locktech.no

Thermoglass A/S
Betongvn. 1, Pb. 2046,
Elvebakken, 9507 ALTA
Tlf.: 78 44 36 80
Faks: 78 44 36 99
E-post: las@thermoglass.no

CERTEGO Tromsø AS
Tromsøysundveien16,
9020 TROMSDALEN
Tlf.: 77 60 77 20, Faks: 77 60 77 21
Felles tlf.nr.: 09145
E-post: post.tromso@certego.no

CERTEGO AS Harstad
Mercurveien 6
PB 3006, 9498 HARSTAD
Tlf.: 976 55 300
E-post: harstad@certego.no
www.certego.no

Harstad Låsservice AS
Verkstedveien 1A, 9406 HARSTAD
Tlf.: 934 77877
E-post: post@harstadlas.no
www.harstadlas.no

Dormakaba
Sjølundveien 7, 9016 Tromsø
Tlf.: 06866, Faks: 77 75 39 33
E-post:
butikk.tromso@dormakaba.com

Låsesmeden Tromsø AS
Stakkevollveien 51, 9008 TROMSØ
Tlf.: 45 27 80 00
E-post: post@lastromso.no
www.lastromso.no

Securinord AS
Hans Egedes gt 10, 9405 HARSTAD
Tlf.: 47 92 60 60
E-post: post@securinord.no
www.securinord.no

Bodø Sikkerhet & Lås AS
Stormyrveien 8, 8008 Bodø
Tlf.: 75 54 40 40
E-post: post@bsl.as
www.bsl.as

Hålogaland Lås & Sikkerhet AS
Industriveien 18, 8517 Narvik
Tlf.: 769 48 081, Faks: 769 48 083
E-post: post@hls.no

Lofoten Låsservice AS
Havnegata 13, 8372 GRAVDAL
Tlf.: 76 08 09 99, Faks: 76 08 23 20
E-post: post@lofotenlas.no

Nordland Lås & Sikkerhet AS
avd. Bodø
Jernbaneveien 12, Rønvikleira
8012 BODØ
Tlf.: 75 54 10 10
E-post: post@nls.no
www.nls.no

Nordland Lås & Sikkerhet AS
Halvor Heyerdahlsvei 4
8626 MO I RANA
Tlf.: 75 15 45 55
E-post: post@nls.no
www.nls.no

TRØNDELAG
Lås & Sikring AS
Abel Meyersgt. 7, 7800 NAMSOS
Tlf.: 74 21 68 80 (1)
Faks: 74 21 68 81
E-post: firmapost@laasogsikring.no

Lås & Sikring AS
Håkkagata 10, 7708 STEINKJER
Tlf.: 74 21 68 80 (2)
Faks: 74 16 55 53
E-post: firmapost@laasogsikring.no

Sikkerhet & Service Verdal AS
Neptunvegen 4C, 7652 VERDAL
Tlf.: 740 73 040
E-post: post@sikkerhet-service.no
www.sikkerhet-service.no

Beslag–Consult A/S
Industriveien 57, 7884 TRONDHEIM
Tlf.: 72 89 67 60, Faks: 72 89 67 61
E-post: firmapost@beslag–consult.no

CERTEGO Trondheim AS
Nardovegen 16A, 7032 Trondheim
Tlf.: 73 80 65 50, Faks: 73 80 65 70
E-post: post.trondheim@certego.no

Låssenteret AS Trondheim
Brubakken 4A, 7353 Børsa
Tlf.: 417 00 080
E-post: trondheim@lassenteret.no

Dormakaba
Ingvald Ystgaardsvei 23
Postboks 4053 Angeltrøa,
7457 Trondheim
Tlf.: 06866, Faks: 73 89 30 01
E-post:
butikk.trondheim@dormakaba.com

System Sikring A/S
Klæbuvn. 138 Postboks 2998,
7438 TRONDHEIM
Tlf.: 73 82 07 30, Faks: 73 94 53 10
E-post: firmapost@systemsikring.no

MØRE OG ROMSDAL
Låssenteret AS Kristiansund
Nordmørsveien 71A,
6517 KRISTIANSUND N
Tlf.: 417 00 070
E-post: kristiansund@lassenteret.no
www.lassenteret.no

Låssenteret AS Molde
Fannestrandvegen 55, 6415 MOLDE
Tlf.: 417 00 060
E-post: molde@lassenteret.no
www.lassenteret.no

Låssenteret AS Ulsteinvik
Storehølvegen 21, 6065 ULSTEINVIK
Tlf.: 417 00 040
E-post: ulsteinvik@lassenteret.no
www.lassenteret.no

Låssenteret AS Ålesund
Brusdalsvegen 169, 6011 ÅLESUND
Postboks 7707, 6022 ÅLESUND
Tlf.: 417 00 050
E-post: alesund@lassenteret.no
www.lassenteret.no

Låsservice Ålesund AS
Postveien 13, 6018 ÅLESUND
Tlf.: 70 16 10 00, Faks: 70 16 10 91
E-post: firmapost@laseservice.no

VESTLAND
Låssenteret AS Nordfjordeid
Øyane 4, 6770 Nordfjordeid
Tlf.: 41 00 70 00
E-post: nordfjordeid@lassenteret.no

CERTEGO Bergen AS
Fabrikkgt. 3, Postboks 2497,
5059 BERGEN
Tlf.: 55 38 93 00, Faks: 55 38 93 01
Felles tlf.nr.: 09145
E-post: post.bergen@certego.no

Dormakaba
Damsgårdsveien 131, 5160 Bergen
Tlf.: 06866, Faks: 55 20 74 99
Døgnvakt: 913 80 655
E-post:
butikk.bergen@dormakaba.com

Hardanger Glass og Lås
Eitrheimsvegen 146, 5750 ODDA
Tlf.: 99 50 70 70
E-post: post@hgl.no

Heikki Bruvik AS
Fjøsangerveien 213, 5073 BERGEN
Tlf.: 962 00 400
E-post: post@heikki-bruvik.no

Lockit AS
Midtunlia 73, 5224 Nesttun
Tlf: 55 92 20 80
E-post:post@lockit.no

Låssenteret AS Bergen Åsane
Kollåsen 1, 5116 Ulset
Tlf.: 417 00 090
E-post: bergen.nord@lassenteret.no
ww.lassenteret.no

Låssenteret Bergen
Ytrebygdvegen 11, 5251 Søreidgrend
Tlf.: 417 00 100
E-post: bergen@lassenteret.no
www.lassenteret.no

ROGALAND
Bjelland Automatic AS
Støperigaten 34, 4014 Stavanger
Tlf: 51 55 51 51
E-post: post@bjellandautomatic.no

CERTEGO Stavanger AS
Auglendsmyra 2, 4016 Stavanger
Tlf.: 51 95 12 80, Faks: 51 95 12 81
E-post: post.stavanger@certego.no

CERTEGO Haugesund
Karmsundgata 61, 5531 HAUGESUND
Tlf.: 971 55 300
E-post: haugesund@certego.no

Låsmester Vest AS
Gamle Sokendalsveien 36,
4372 Egersund
Tlf: 979 64 040
E-post: kyrre@lmvest.no

Låsesmedmester Hveding AS
Soltunveien 1, 4050 Sola
Tlf: 51 65 00 00
E-post:post@beh.no

Dormakaba
Rennesøygaten 12,
5537 HAUGESUND
Tlf.: 06866, Døgnvakt: 975 71 204
E-post:
butikk.haugesund@dormakaba.com

Låssenteret Stavanger
Forusbeen 80, 4033, Stavanger
Tlf.: 417 00 030
E-post: stavanger@lassenteret.no
www.lassenteret.no

Låssenteret AS Marvik
Kvalebergveien 21,
Postboks 223, 4001 STAVANGER
Tlf.: 417 00 175
E-post: marvik@lassenteret.no

AGDER
Ingvaldsen Låsservice
Haugbakken, 4993 SUNDEBRU
Tlf.: 412 46 264
E-post: w.ingvaldsen@getmail.no

Låssenteret Arendal
Pb. 1630 Stoa, 4857 ARENDAL
Tlf.: 37 02 63 80, Faks: 37 09 82 40
E-post: arendal@lassenteret.no

CERTEGO Kristiansand AS
PB 8163, 4675 KRISTIANSAND
Tlf.: 38 11 12 30, Faks: 38 11 12 39
E-post: post.kristiansand@certego.no

Låssenteret AS Kristiansand
Vige Havnevei 6, 4633 Kristiansand
Tlf: 417 00 190
E-post: kristiansand@lassenteret.no

Norlock AS
Rigedalen 40, 4626 KRISTIANSAND
Tlf.: 38 07 72 77, Faks: 38 07 72 99
E-post: post@norlock.no
www.norlock.no

INNLANDET
CERTEGO Gjøvik AS
Kallerudsvingen 5 PB 1030,
2815 GJØVIK
Tlf.: 61 14 56 00, Faks: 61 14 56 01
E-post: post.gjovik@certego.no

Gjøvik Glasservice AS
Østre Totenveg 128
2815 GJØVIK
Tlf.: 611 71020
E-post:
morten.olsen@gjovikglasservice.no
www.gjovikglasservice.no

CERTEGO Lillehammer AS
Korgveien 33, 2619 LILLEHAMMER
Tlf.: 61 24 71 10, Faks: 61 24 71 11
E-post: post.lillehammer@certego.no

Dormakaba
Strandgata 40, 2821 GJØVIK
Tlf.: 06866, Faks: 61 13 61 01
E-post: gjovik@dormakaba.com

CERTEGO Hamar AS
Midtstranda Postboks 4013,
2306 HAMAR
Tlf.: 62 55 34 00, Faks: 62 55 34 01
E-post: post.hamar@certego.no

CERTEGO Kongsvinger AS
Kongevegen 86, 2211 Kongsvinger
Tlf.: 62 81 27 00
E-post: post.kongsvinger@certego.no

Lås & Sikring AS
Svartbekkveien 85 Postboks 384,
2411 ELVERUM
Tlf.: 62 41 96 40, Faks: 62 41 96 49
E-post: firmapost@lassikring.no

OSLO
Access Låsspesialisten AS
Avd. Sandaker
Grefsenveien 9B,0482 Oslo
Tlf.: 2222 8888
E-post: post@22228888.no
www.22228888.no

Aker Lås og Nøkkel AS
Brobekkveien 105, 0582 Oslo
Tlf.: 07707, Faks: 22 65 48 00
E-post: post@akerlas.no

Bygg & Boligsikring AS
Kabelgaten 37E, 0580 OSLO
Tlf.: 22 00 60 10
E-post arild@bbsikring.no
www.bbsikring.no

CERTEGO AS Oslo Alna
Strømsvn. 266, 0668 OSLO
Tlf.: 905 55 300
E-post: eiendomssikring@certego.no
www.certego.no

CERTEGO Oslo AS
Vitaminveien 1A, 0485 OSLO
E-post: post.oslo@certego.no
CERTEGO Sentralbord: 09145

Hemer Lås & Dørtelefon AS
Tåsen veien 28, 0853 Oslo
Tlf.: 23 05 80 10
E-post: post@hemerlas.no

KeyWest Lås og Sikkerhet
Pilestredet Park 7, 0176 Oslo
Tlf.: 22 11 22 73
E-post: stig@keywest.no

Låshuset Sikkerhetssenter AS
Dronningensgt. 25, 0154 OSLO
Tlf.: 22 47 75 75, Faks: 22 47 75 70
E-post: post@laashuset.no

Låssenteret Oslo
Stålfjæra 9, 0975 OSLO
Tlf.: 417 00 010
E-post: oslo@lassenteret.no

Låssenteret Oslo Tveita
Tvetenveien 164, 0671 Oslo
Tlf: 417 00 160
E-post: tveita@lassenteret.no

Mortens Låsservice AS
Rugveien 15, 0697 OSLO
Tlf.: 908 65 670, Faks: 947 73 899
E-post: post@mortenslasservice.no

Nokas Teknikk AS
Alf Bjerckesvei 1, 0582 Oslo
Postboks 394 Økern, 0513 Oslo
Tlf.: 22 70 80 00, Faks: 22 70 80 99
E-post: kundeservice@nokas.no

Nordic Security AS
Karoline Kristiansensvei 8,
0661 Oslo
Tlf.: 67 900 200, Faks: 66 82 32 01
E-post: firma@nordic–security.no

R. Nygaard AS Lås og Nøkkelservice
Storgata 33C 0184 Oslo,
inngang Bernt Ankersgate
Tlf.: 22 20 12 31, Faks: 22 20 20 17
E-post: post@nygaard–las.no

Servicesentralen Lås og Nøkkel AS
Neuberggt. 21, 0367 OSLO
Tlf.: 22 60 60 60, Faks: 22 60 60 61
E-post: info@lasesmed.no

S&D R.Bergersen AS
Sinsenvn. 4, 0572 OSLO
Tlf.: 22 04 07 50, Faks: 22 04 07 97
E-post: post@sogd.no

S&D R.Bergersen AS
Trondheimveien 47, 0560 OSLO
Tlf.: 23 30 11 30
E-post: post@sogd.no
www.sogd.no

Total Sikkerhet AS
Holbergsplass 3B, 0166, Oslo
Tlf.: 401 00 000
E-post: post@totalsikkerhet.as
www.totalsikkerhet.as

Vrio Lås & Nøkkel AS
Chr. Krohgsgt. 2,
PB 9014 Grønland, 0133 OSLO
Tlf.: 22 17 77 00, Faks: 22 17 88 00
E-post: mail@vrio.no

VIKEN
Asker Lås AS
Vakåsveien 7, 1395 Hvalstad
Tlf: 468 03 020
E-post: kontor@askerlaas.no

Bergheim Lås AS
Industriveien 5, 2020 Skedsmokorset
Tlf.: 934 24 111
E-post: Knut@bergheimlas.no

CERTEGO Asker & Bærum AS
Billingstadsletta 14,
1396 BILLINGSTAD
Sentralbord: 09145
E-post: post.asker@certego.no

Dormakaba
Luhrtoppen 2,1470 Lørenskog
Tlf.: 06866
E-post: firmapost@dormakaba.com
www.dormakaba.no

Flexi Lås & Gitter AS
Kveldroveien 4, 1407 Vinterbro
Tlf.: 99 55 66 66, Faks: 64 97 77 03
E-post: post@flexisikring.no

Follo Lås og Glass–sikring AS
Åsenveien 1, 1400 SKI
Tlf.: 64 87 69 70, Faks: 64 87 71 11
E-post: sikring@follolas.no

Ingeborg Beslag og Låssystemer AS
Industriveien 28, 2069 Jessheim
Tlf.: 63 93 69 20
E-post: post@ibl.no

Karl Jensen AS
Nittedalsgt. 12, Pb. 176,
2001 LILLESTRØM
Tlf.: 63 89 22 30, Faks: 63 80 05 70
E-post: post@karljensen.no

Lås1 AS
Boecksgate 1, 1473 Lørenskog
Tlf: 417 00 000
E-post: post@las1.no

Låsekspressen AS
Vilbergveien 196, 2016 Frogner
Tlf.: 466 43 211
E-post: post@laasekspressen.no
www.laasekspressen.no

Låssenteret AS Follo
Haugenveien 27, 1423 SKI
Tlf: 417 00 120
E-post: follo@lassenteret.no

Myhre Lås og Mek AS
Stasjonsveien 70 PB 66,
1482 NITTEDAL
Tlf.: 67 07 30 10, Faks: 67 07 30 20
E-post: salg@myhre–laas.no

Romerike Låsservice AS
Strømsveien 48/50, 2010 Strømmen
Tlf.: 63 81 01 01, Faks: 63 80 20 54
E-post: post@rls.as

Romerike Låsservice AS Kløfta
Gjerdrumsveien 5, 2040 Kløfta
Tlf: 63 81 01 01
E-post: Post@rlas.as

Trygge rom AS
Bærumsvn. 473, 1351 RUD
Tlf.: 67 80 80 80, Faks: 67 80 80 90
E-post: kontor@tryggerom.no

Holmens Eftf. Lås og Nøkkelservice
Pellygt. 32, 1706 SARPSBORG
Tlf.: 69 15 47 05, Faks: 69 15 47 05
E-post: holmen.las@gmail.com

Lexow Låsservice AS
Varnaveien 1, 1524 MOSS
Tlf.: 69 20 60 80, Faks: 69 20 60 81
E-post: post@lexow-las.no

Låssenteret AS Fredrikstad
Trykkeriveien 6, 1653 SELLEBAKK
Tlf.: 417 00 140
E-post: fredrikstad@lassenteret.no

Låssenteret AS Halden
Walkers gate 12, 1771 HALDEN
Tlf.: 417 00 150
E-post: halden@lassenteret.no

CERTEGO Fredrikstad AS
Stabburvn. 16 Pb. 154 Østfoldhallen,
1662 ROLVSØY
Tlf.: 69 33 91 60, Faks: 69 33 91 70
Felles tlf.nr.: 09145
E-post: post.fredrikstad@certego.no

Nokas AS
Hundskinnveien 96, 1711, Sarpsborg
Tlf.: 2580
E-post: teknisk.ostfold@nokas.com

Brann & Låsservice AS
Hønengt. 46, 3513 HØNEFOSS
Tlf.: 32 12 45 40, Faks: 32 12 05 90
E-post: brannoglaas@online.no

CERTEGO Drammen AS
Bjørnstjerne Bjørnsonsgate 118,
Pb. 454, Brakerøy, 3002 DRAMMEN
Tlf.: 32 80 98 00, Faks: 32 80 98 50
Felles tlf.nr.: 09145
E-post: post.drammen@certego.no

Dormakaba
Gråterudveien 16, 3036 DRAMMEN
Tlf.: 06866, døgnvakt 322 02 300
E-post: firmapost@dormakaba.com

Viken Lås og Sikkerhet AS
Hamborggata 21, 3018 Drammen
Tlf.: 418 67 000
E-post: post@vikenls.no
www.vikenls.no

Eiker Låsservice AS
Sundmoen Næringsområde,
3301 HOKKSUND
Tlf.: 32 75 50 90, Faks: 32 75 50 91
E-post: post@els.no

Låssenteret AS Kongsberg
Skolegata 2, 3611 KONGSBERG
Tlf.: 417 00 130
E-post: kongsberg@lassenteret.no
www.lassenteret.no

VESTFOLD OG TELEMARK
CERTEGO Sandefjord AS
Nedre Movei 4, 3215 SANDEFJORD
Tlf.: 33 42 87 20, Faks: 33 46 10 26
Felles tlf.nr.: 09145
E-post: post.sandefjord@certego.no

Dormakaba
Klinestadmoen 9, 3241 SANDEFJORD
Tlf.: 06866, Faks: 33 43 00 35
E-post:
butikk.sandefjord@dormakaba.no

Låsesmeden Larvik AS
Haraldsgate 6, 3256 LARVIK
Tlf.: 33 13 93 93, Faks: 33 13 93 99
E-post: post@lasesmeden.no

Nokas Teknikk Sør AS
Kilengt.10, 3117 TØNSBERG
Tlf.: 33 00 34 80, Faks: 33 00 34 81
E-post: post@nokas-sor.no

Låsesmed E. Haugan AS
Storgata 66, 3182 Horten
Tlf: 330 99 594
E-post: post@laasesmed.no

Sikkerhetskompaniet AS
Slagenveien 7, 3110 TØNSBERG
Tlf.: 333 52 737
E-post:
post@sikkerhetskompaniet.no

Brann–og sikringservice AS
Gimlevn. 1, 3915 PORSGRUNN
Tlf.: 35 55 46 33, Faks: 35 55 30 30
E-post:
lasesmed@brann-sikringservice.no

Dormakaba
Ulefossveien 24, 3730 Skien
Tlf.: 06866
E-post: butikk.skien@dormakaba.com

Lås og Beslag AS
Ulefossveien 40, 3730 SKIEN
Tlf.: 35 52 79 90, Faks: 35 52 79 91
E-post: post@laasogbeslag.no

Nokas Teknikk Sør AS avd. Telemark
Kjørbekkdalen 12C, 3735 Skien
Tlf.: 33 00 34 80
E-post: post@nokas-sor.no

KLIMANØYTRAL DISTRIBUSJON
Levert av Posten

NORGE P. P.
posten

Returadresse: Norske Låsesmeder, Pb. 26, 2601 Lillehammer

Vårt tilbud: Smarte og sikre adgangsløsninger

Låsesystemer

Dørlukkere, lås og beslag

Glass-systemer

Inngangs-systemer

Hotell-systemer

Safe-låser

Elektronisk adgangskontroll og data

Mobile vegger

Service

Smarte adgangsløsninger for din tilfredshet

www.dormakaba.com

dormakaba