

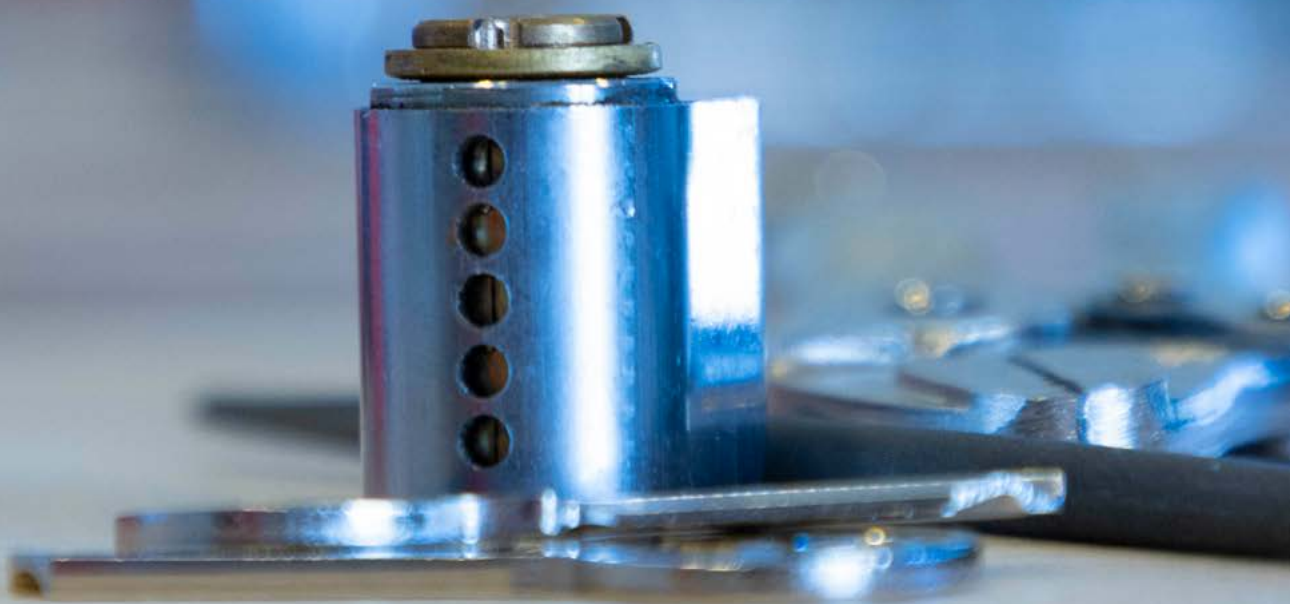
AUGUST | 02 | 2023

LÅSESMEDEN

LÅSESMEDTREFF 2023
SIDE 4

JAKTER FLERE FOLK
SIDE 32-34

SJARMOFFENSIV MOT
LÅSESMEDENE
SIDE 36-37



Verdens beste samarbeidspartnere

Håper alle har fått tatt ut litt god ferie og er klare til en forhåpentlig travel høst.

Tusen takk til alle som bidro til å gjøre låsesmedtreffet i mai til en strålende samling med enda en ny rekord i antall deltakere. Det er storveis og imponerende at så mange stiller opp og gjør denne samlingen til Norges viktigste arena for oss låsesmeder.

Denne gangen fikk vi også i stand en samling for lærlinger, en positiv opplevelse som du kan lese mer om inne i bladet.

Det har vært flere episoder over lang tid med politikere som har hatt en utilbørlig motivasjon for egen vinning. I søknader for medlemskap i NL har vi nulltoleranse for vinningskriminalitet. Dette er krav som virkelig er enkle å forholde seg til. Alle skal kunne stole på en NL-låsesmed. Dette burde være selvsagte krav for de som sitter i regjering og Storting og former lovverket for borgere i Norge.

En norsk sommer har bydd på varierende vær og vi går mot en spennende høst.

Høy prisvekst, renteoppgang og svak norsk krone påvirker etter hvert bransjen vår, som er avhengige av å kjøpe varer i andre land og betale i dyr valuta. En registrerer at noen kunder som husbyggere og entreprenører sliter med likviditet og det er dermed en fare for at det sprer seg til våre medlemsbedrifter. Det er særdeles viktig å være forsiktig med kreditt og ha tett oppfølging på

betalingsevne i slike usikre tider. Vi må også se oss om etter mer beite.

Det finnes markeder for NL låsesmeden som ligger åpne og lett tilgjengelig.

Vi har verdens beste samarbeidspartnere på hele spekteret av mekanisk, mekatronisk og elektronisk lås og låssystemer, beslag, adgangskontroll, alarm, kamera, dørautomatikk, postkassesystemer, porttelefon i tillegg til beskrivelser, dokumentasjon og serviceavtaler på alle disse produktområdene. Ikke vær redd for å utfordre og utvikle nye segmenter i bedriften og som fagpersoner. NL tilbyr gode kurs på Låsesmedtreff tillegg til at NL samarbeidspartnere holder egne kurs.

Tida vi er inne i krever at vi tenker nytt og samarbeider i hele bransjen om å ta grep om funksjon og sikkerhet rundt dørmiljøet. Det er vårt fagfelt.

NL-medlemsbedrifter er etter gitte kriterier FG godkjent og dette burde være en trygghet for sikkerhetsbevisste kunder.

Kos deg med bladet og ha en fin høst!

Knut Kildahl
Styreformann,
Foreningen Norske Låsesmeder



OFFISIELT ORGAN FOR FORENINGEN NORSKE LÅSESMEDER

August 2023 – Nr 2
39. årgang

Redaktør:
Anne Line M. Sagbakken

Annonser: Norske Låsesmeder
Postboks 26, 2601 Lillehammer,
telefon: 91 80 72 79
www.nl-lasesmed.no

ISSN 0804-5054 (trykt utgave)
ISSN 1894-065X (online utgave)

Design og grafisk produksjon:
Konsis Grafisk AS
www.konsis.no

Opplag: 2000 eks.

Forsidefoto:
Konsis Grafisk AS

Låsesmeden utkommer tre ganger i året; april, august og november. Den sendes NL-, DLF- og SLR-medlemmer, beslag- og låsgrossister, produsenter, banker, forsikringskontor, arkitekter, entreprenører, byggmestere, postkontor, borettslag, politikammere og lensmannskontor og andre sikringsinteresserte grupper. Redaksjonen forbeholder seg retten til å redigere innsendte manuskript og bilder.

Foreningen Norske Låsesmeder
Stiftet i 1977; en landsdekkende forening
av godkjente medlemsbedrifter

Innhold

SIDE

LÅSESMEDTREFF 2023	4
NYE PÅ MESSE	15
KURSBONANZA	17
20 LÆRLINGER KURSET PÅ LILLEHAMMER	20
«DET HANDLER IKKE OM Å FÅ - MEN Å FÅ TIL»	23
SNØ OG GRILL GÅR IKKE AN	24
TIDENES OVERRASKELSE	25
KONKURRANSEFORTRINN	27
PRODUKTNYTT	29
JAKTER FLERE FOLK	32
BRANSJENYTT	35
SJARMOFFENSIV MOT LÅSESMEDENE	36
ELF CONVENTION I HELSINKI	39
MEDLEMSNYTT	40
MEDLEMSREGISTER	42

Tribe 2

**Smart.
Enkelt.
Sikkert.**

MED FINGERSPISSFØLELSE



Fingeravtrykk 

Kode 

App 

Nøkkel 



habo
habo.com/no



36 UTSTILLERE PÅ Plass I HÅKONS HALL

Det ble en flott messe i Håkons Hall
lørdag med mange utstillere, besøkende
og god stemning!

Låsesmedtreff 2023

Ny rekord på alle områder – antall deltagere, antall utstillere
og antall kursgjennomføringer.



1



2



3



4



5



6

1| ABUS 2| ALOA.FNL 3| ANCHOR LÅS 4| ASSA ABLOY GLOBAL SOLUTIONS 5| B & M 6| BESLAGSBODEN

Serie3[®]

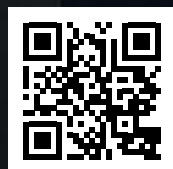
Black Edition



NYHET!

Nå introduserer vi dormakaba Serie3[®] – Black Edition.
Det nye svarte. En helt ny serie stilige dørvidere og beslag
som både er enkle å montere og virkelig svarte.

www.dormakaba.no





1



2



3



4



5

1] DORMAKABA 2] BFS 3] CARDTECH 4] CDVI 5] DØRTEKNIKK

STEP
LOCK

Når det må fungere.

STEP Automatikkfalle

Unik automatikkfalle muliggjør
åpning med dørautomatikk.



STEP 130

Solenoidlås



STEP 140

Solenoidlås



STEP 552

Motorlås



www.steplock.no



1



2



3



4



5



6

1] ELLEFSEN SIKKERHET AS 2] ELOK 3] FIBEX 4] GEZE 5] HABO 6] HYGOTECH



1



2



3



4

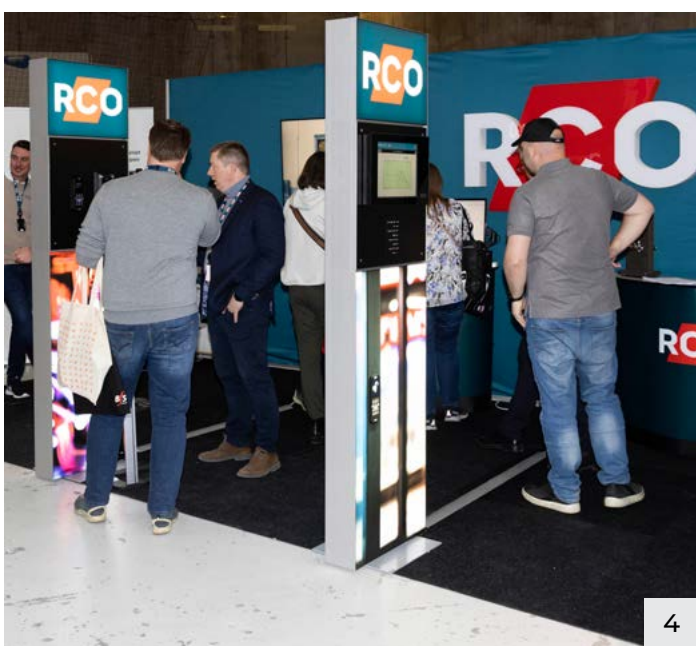


5



6

1] ILOQ 2] LÅSSENTERET AS FLEXI LÅS OG GITTER 3] MESSEOMRÅDET 4] NOBY 5] PRODIB 6] QUALITRONIC



1] SALTO 2] R. BERGERSEN 3] RANDI 4] RCO 5] SAFETRON

iLOQ HOME

– Unlocking smart living

iLOQ HOME er en utvidelse av det digitale låsesystemet iLOQ S5 og iLOQ 5-seriens plattform. Det er en digital adgangshåndteringsløsning som fundamentalt endrer levestilen i boligeiendommer. Det får låssystemet til å jobbe hardere og smartere for deg og for beboerne ved å la de få mer kontroll over sine egne nøkler, rettigheter, reservasjoner samt fjernåpning av hovedinngangsdører.

www.iLOQ.com



BANEBRYTENDE FUNKSJONER for boligselskaper og eiendomsforvaltere

- **Redusert investering:** Hoveddøren kan låses opp eksternt – du trenger ikke å investere i dyre porttelefonløsninger.
- **Mindre komplisert infrastruktur:** iLOQ HOME kan brukes til å reservere og administrere vanlige fasiliteter slik som fellesvaskerier, treningsrom etc. – du trenger ikke å investere i mange forskjellige plattformer.
- **Kostnads- og tidsbesparelser:** Beboere kan blokkere tapte nøkler selv – de kan bestille nye nøkler av låsesmeden direkte gjennom iLOQ HOME.
- **Forebygging av uautorisert bruk og øke sikkerheten:** Det finnes oppdatert informasjon om alle nøklene som har tilgang til leiligheten iLOQ HOME.
- **Høyere eiendomsverdi og økt inntjeningspotensial:** iLOQ HOME reduserer ledighetsraten, reduserer driftskostnadene og muliggjør nye inntekter.
- **Rask avkastning på investeringen:** Alle nye funksjoner som utvikles kan raskt integreres i den eksisterende iLOQ HOME-plattformen.
- **Fornøyd beboere:** Med alt de trenger på smarttelefonen, har beboerne en enkel og praktisk måte å nyte alle fordelene ved deres smarte, sikre og bærekraftige bomiljø.



iLOQ



1



2



3



4

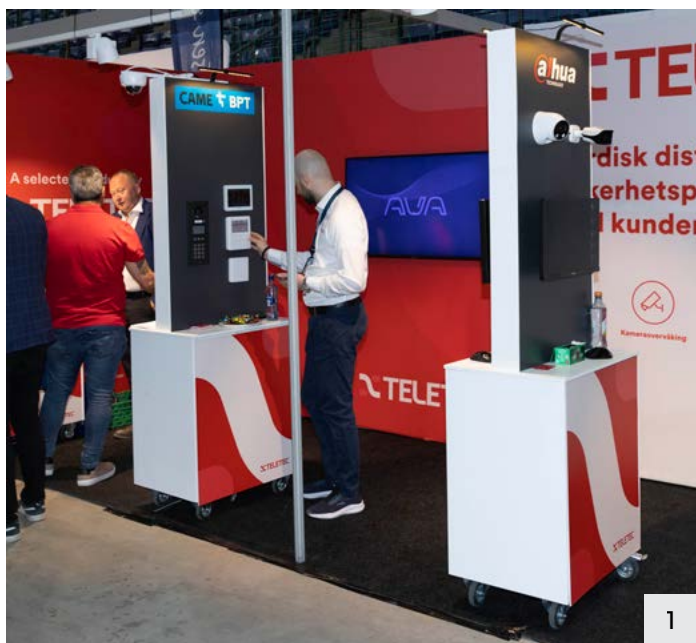


5



6

1] SIEDLE 2] SOFTIS HOS B&M 3] SOTERA SOLUTIONS 4] STANSEFABRIKKEN 5] STEPLOCK 6] SWEDLOCK



1



2



3



4



5

1] TELETEC 2] URMET 3] WÜRTH 4] XLOCK 5] Knut Ivar Rønning er daglig leder i NORSIS. Her holder han foredrag under Låsesmedmessen i Håkons Hall på Lillehammer.

Nye på messe

TEKST OG FOTO: GEIR OLSEN



1



2

1] OGSÅ ASSA ABLOY PÅ Plass: Mårten Persson ble i fjor ansatt som leder av forretningsutvikling Kritisk Infrastruktur Skandinavia for Assa Abloy Global Solutions. **2] GUTTA PÅ TUR:** Selgerne Joakim Puuraid og Mats Wärnquist tok turen fra Sverige for å bekle messestanden.

ASSA ABLOY GLOBAL SOLUTIONS

PÅ Plass:

På høsten i fjor etablerte Assa Abloy Global Solutions en ny enhet innen kritisk infrastruktur og Mårten Persson ble ansatt som forretningsutvikler for Kritisk Infrastruktur Skandinavia.

SATSER I NORGE

Selskapet - som er samlet under ASSA ABLOY-paraplyen - står for salg og promotering av elektroniske låser, safer, tilbehør og nøkkeltør. Nå sikter de seg inn mot låsesmedene i Norge - og Skandinavia for øvrig.

- Vi etablerer vår egen organisasjon og skal ha på plass norske selgere og support, forteller Persson.

BEST EVER

Det er slett ikke første gang Persson er representert på messen som han tydelig er begeistret for. - Han er ikke den første som kommer med lovord om Lillehammer. Den tidligere OL-bossen Juan Antonio Samaranch huskes ennå for de historiske ordene: "You have presented to the entire world - the best Olympic Winter Games ever", som han sa under avslutningsseremonien i 1994.

ASSA ABLOY-sjefen ga samme skussmål da han skulle beskrive årets utgave av messen på Lillehammer:

- Dette er nok den beste hittil, fastslo han.

CDVI AB

VIKTIG ARENA:

- Dette er veldig, veldig bra. Et perfekt sted for oss å knytte nye kontakter, sier Joakim Puuraid i CDVI Nordic AB. Han er selskapets salgsrepresentant i sør-Sverige og Norge. Det blir stadig flere svenske leverandører som ser seg tjent med å ta turen til Lillehammer.

- Vi ville gjerne være med her da dette er en meget viktig arena for oss å være representert. I tillegg mener vi at dette er en av de beste messene i bransjen, sier Puuraid videre.

CDVI er et franskeid familieselskap som har vært representert i Sverige siden årtusenskiftet. De finnes over store deler av verden og driver med adgangskontroll og dørautomatikk - også med trådløs styring.

Nye på messe

TEKST OG FOTO: GEIR OLSEN



1] **GOD STEMNING:** Kristoffer Brunvær, Fredrik Engen, Urki Ibarguren, Morten med barna Anders Ellefsen og Martine Ellefsen Tandberg.
2] **NYE FJES:** Tor Arild Mortveit var på messen med kollega Patrick H. Tolgensbakk.



ELLEFSEN SIKKERHET AS

COMEBACK ETTER 17 ÅR FOR VETERANEN:

Morten Ellefsen har vært i bransjen siden 1989. Familiebedriften har også med barna Martine og Anders, og holder til i Grini Næringspark på Østerås. De er produsent og importør av nøkler, lås og beslag.

ETTERLENGTET GJENSYN

- Jeg var til stede på treffene i årevis med mitt daværende firma Renag. Vi var på stand både på Bolkesjø, i Drammen og på Hamar. Renag (Rengjøringsagenturer) ble solgt i 2007.
- Men nå er vi tilbake som NL samarbeidspartner med vårt firma Ellefsen Sikkerhet.
- Hvordan er det?
- Veldig hyggelig med gjensyn av leverandører, tidligere kolleger, kompiser og også konkurrentene, smiler han.

CODE MINNER

- Det var alltid innmari artig, minnes han og innrømmer savnet.

Han ble ikke skuffet over gjensynet.

- Dette er veldig positivt. Det er bra interesse for våre egenproduserte sylindere, sider Ellefsen som også hadde med seg spanske Urki Imarguri fra firmaets samarbeidspartner JMA, som er verdens største nøkkelprodusent.

VIL VÆRE EN LITEN AKTØR

Vi er små, og vil gjerne fortsette slik. For da kan vi gjøre som vi vil, avslutter han.

SWEDLOCK AB

RAKK MESSEN I ÅR:

Swedlock Norge AS ble opprettet i 2020. Etter hvert så de behov for å knytte seg til en strategisk partner. Dermed ble de NL samarbeidspartner i fjor, men dessverre for sent til å bli representert på fjorårets messe. Men nå var de på plass.

- Vi ser behov for en strategisk samarbeidspartner, og dermed søkte vi oss inn mot Låsesmedforeningen, forklarer daglig leder i Norge, Tor Arild Mortveit som var på messen med kollega Patrick H. Tolgensbakk. Swedlock teller 4 ansatte i Norge, og har hovedkontor utenfor Haugesund. Patrick er selger i Oslo-området i tillegg til at de har en servicetekniker i Østlandsområdet. Swedlock stilte på messen med sine nye digitale låser som åpnes med oppladbare nøkler. Hvorav Duo-lås som er hovedproduktet. Det er solgt tusenvis av denne til mange kommuner og brukes som oftest i hjemmetjenesten. Siste kunde er Oslo Renovasjons-selskap som skiftet ut 4200 låser inn til søppelrom. Siden i sommer har de kunnet låse seg inn overalt med hver sin digitale Duo-nøkkel.

LOVENDE SAKER

- Det er en trivelig og interessant gjeng som besøker oss her. Så dette ser veldig lovende ut, avslutter Mortveit.

Heseblesende dager på Lillehammer: KURSBONANZA

TEKST OG FOTO: GEIR OLSEN

Det manglet verken kurstilbud eller interesse for kursene på Lillehammer i mai.

Allerede fra onsdag var lærlingene i gang- og da sto kurs i adgangskontroll og nøkkelfiling på programmet. Fra onsdag til og med søndag gikk hele 53 kurs av stabelen, hvorav 18 fra leverandører og 33 kurs/miniseminar i regi av NL.

Anne Line M. Sagbakken forteller at det var mer enn 1200 kursgjennomføringer i løpet av helgen og hele 350 deltagere var på leverandørkurs lørdag morgen.

Her er glimt fra de hektiske kursdagene:



1



2



3

1] DIGITAL OPPLÆRINGSLOGG I LÅSESMEDFAGET: Åge Lauritzen og Andre Bartolozzi sto for kurset som var myntet på både lærlinger og arbeidsgivere. **2] FESTETEKNIKK:** Instruktør Torgeir Åndheim fra Würth forklarte for Felix Fuzi fra Låssenteret Follo mens kollega Martin Skjørberg fulgte med i bakgrunnen. **3] DIRKE DIRKE:** Erik Walderhaug i gang med å dirke under kurset i åpningsteknikk.



1



2



3



4



5

1] KONSENTRERT: Thomas A. Jenssen i dyp konsentrasjon **2] INTENSE KURS:** Øystein Holmsen og Magnus Stensaas var blant de fire instruktørene fra Würth som holdt kurs i festeteknikk. **3] STEPLOCK:** Kenneth Bøhren viste frem deres nye låser foran en fullsatt sal under leverandørkurset. **4]** Kurs overalt på hotellet. **5] ILOQ:** Tor-Arne Ellingstad hadde godt med plass å boltre seg på under leverandørkurset lørdag formiddag.



1



2



3

1] DORMAKABA: Daniel Kristoffersen, kurset hadde rundt 50 fremmøtte lørdag morgen. **2] Tor Ove Rue fra Teletec** holder kurs lørdag morgen **3] SALTO SYSTEMS:** René Tofte talte til en lydhør forsamling.



LUKK DØREN SIKKERT

TS 5000 SoftClose



- Stilrent design
- Brann- og røykbeskyttelsesdører
- Alle funksjoner justerbar fra front




GEZE Norge www.geze.no



LÆRLINGESAMLING

Gode samarbeidspartnere stilte opp og underviste en lærevillig gjeng over to dager.

20 LÆRLINGER

KURSET PÅ LILLEHAMMER

TEKST OG FOTO: GEIR OLSEN

Nytt i år var lærlingesamlingen som gikk over to dager fra onsdag. Hele 20 lærlinger tok turen, og flesteparten ble igjen for videre kursing og deltagelse på Låsesmedtreffet og messen.

- Vi synes dette var en fin måte å gjøre det på etter at vi avsluttet samarbeidet med Kuben i Oslo. Her fikk lærlingene muligheten til å fortsette rett på kursene vi tilbyr på Låsesmedtreff når de var ferdige med lærlingesamlingen, forteller Anne Line M. Sagbakken i NL. Vi er glade for å ha gode samarbeidspartnere som stilte opp og underviste lærlingene og vil rette en stor takk til RCO og Prodib, legger hun til.

STERKT KULL

Instruktørene Robin Knutsen og Ola Degerdal fra RCO holdt kurs i adgangskontroll for lærlingene onsdag og frem til lunsj torsdag.

- Teorien er nok litt tørr, men det virket som alle syntet det

var gøy så fort vi kom i gang med den praktiske biten med programmering og det hele, forteller Knutsen, som til daglig sysler med teknisk support og kurs hos RCO. Alle hadde vært borti adgangskontroll tidligere, og hang derfor godt med på kurset som egentlig skal gå over 12 timer. På Lillehammer gjorde de det unna på 8 timer.

- Det er godt de er lærevillige og har forståelse for hvordan systemene fungerer. Dette er et sterkt kull, skrøt instruktørene.

EN FRYD

Torsdag sto nøkkelfiling på programmet. Torodd Folkøy og Kerim Saidi fra Prodib stilte opp med en rekke maskiner fra Silca for å gi de unge enda mer grunnkunnskap i faget.

- Det er en fryd å stå foran den gjengen her. Det er ganske intenst, men de er likevel veldig årvåkne og interessert hele veien forteller de.



1



2



3



4



5

1] VETERAN: Anders Hestnes tilbake på skolebenken. **2]** Torodd Folkøy og Kerim Saidi fra Prodib **3] STERKT KULL:** Ola Degerdal fra RCO lot seg imponere av lærlingene. **4] ADGANSKONTROLL:** RCO-instruktørene sto for teori og praktisk øving. Her er lærlingene Steffen Vieskar Anzjøn og Krystian Czubak med instruktørene Ola Degerdal og Robin Knutsen. **4] INTERESSERT:** Kerim Saidi fra Prodib engasjerte elevene under teoridelen.

ALDRI FOR SENT

Etter 22 år i bransjen uten svennebrev bestemte Anders Hestnes seg for å få litt orden i sakene. Dermed bar det tilbake til skolebenken.

55-åringen har jobbet som montør hos Låssenteret Follo de siste årene, og nå er tiden kommet for å sikre seg en yrkestittel.

- Etter å ha lekt med tanken i lengre tid, så bestemte jeg meg for et par år siden, smiler han der han står ved siden av sin betydelig yngre kollega Mathias Baardseng.

Nå er han på tampen av utdanningen og melder om at teori-prøven gikk greit.

-Jeg var mest fornøyd med at jeg fikk lov til å avlegge prøven med penn og papir, og ikke på PC, innrømmer han smilende. I skrivende stund gjensto selve svenneprøven. Den skal tas til høsten.



VETERAN OG FERSKING: Anders Hestnes og Mathias Baardseng satt sammen på "skolebenken" for å finpusse kunnskapen under lærlingesamlingen på Lillehammer i vår.



NEOXX G3 - DEN NYE HENGELÅSEN I EN MER KOMPAKT STØRRELSE!

SALTO lanserer den nye elektroniske hengelåsen Neoxx G3!

Den nye elektroniske hengelåsen er utviklet for å møte alle dine adgangsbehov. Den ultimate løsningen! Denne hengelåsen er designet med oppmerksomhet på detaljer, og sikrer god holdbarhet og pålitelighet.

Hengelåsen har et spesielt pansret deksel med dobbelt-lagsstruktur og gir beskyttelse mot fall, støt og til og med mot tøffe miljøer eller bruk. Denne hengelåsen gir en nøkkel-fri løsning som kombinerer fordelene med RFID-, Bluetooth LE- og NFC-teknologier – noe som gjør den til en av de mest avanserte og allsidige elektroniske låsesystemene som er tilgjengelige.

Egenskaper:

- SALTO SVN, BLUEnet kompatibel med trådløst nettverk og JustIN Mobile adgang.
- Kryptert og sikker kommunikasjon: All kommunikasjon mellom brukeren, smarttelefonen og den elektroniske hengelåsen er fullstendig kryptert, noe som sikrer beskyttelse av brukerdata og forbedrer den generelle sikkerheten.
- Batteriovervåking for å optimalisere vedlikehold og batterilevetid.
- Enkelt og sikkert batteribytte med standard LR1-batterier og et spesialverktøy.
- Egnet for et bredt spekter av bruksområder.
- RFID, Bluetooth LE, og NFC ID teknologier.



+47 63 95 40 20
www.saltosystems.no
info.no@saltosystems.com

SALTO
inspired**access**



TÅRER OG SMIL

Var flyktning i 10 år.
Nå er han mangemillionær

«Det handler ikke om å få - men å få til»

TEKST OG FOTO: GEIR OLSEN

Som 11-åring kom Aiman Shakura sammen med sine fem søsken og foreldre til Toten. Da hadde de vært på flukt fra Libanon gjennom flere land i hele ti år. Etter hvert fikk han jobb med å vaske toalettene på det lokale kjøpesenteret. I dag eier han hele sulamitten, og mye mer enn det. Både på Gjøvik og i Oslo for å nevne noe.

ENDELIG KUNNE LIVET BEGYNNE

- Da jeg så barna i Norge gikk rundt med ransel på vei til skolen, husker jeg at jeg drømte om at jeg en dag skulle få bli en av de med ryggsekk, bøker og pedal-pennal, mintes han fra scenen.

Og når tiden var inne, så grep han mulighetene med begge hender. Fra scenen på Lillehammer fortalte han om sin reise som fattiggutt til i dag hvor han er en beundret og vellykket gründer.

Fortellingen bød på både tårer og latter.

KJENTE PÅ UTEFORSKAP

- Vi hadde ikke penger til klassetur eller noen ting, fortalte den ulastelig antrukne Aiman fra scenen, før han tok oss med på en heseblesende reise hvor han fortalte om hvordan han satte hele ungflokken i arbeid i nærområdet for å plukke ned alle ballene han hadde i luften. Alt fra hagestell, vinduspuss og salg av julenek bidro til at han etter hvert skjønte at det fantes store muligheter i Norge. At han fra tid til annen fikk føle på utenforskap og skepsis fra sine nye landsmenn klarte han å riste av seg. Aiman siktet høyt. Han ville nå langt.

OXFORD

Det gikk ikke lenge før han omsatte for over 100 millioner via bla. bilhandel og eiendom rundt Mjøsa. Han fikk et såkalt scholarship som muliggjorde finansstudier på legendariske Oxford University i England. I dag har han tittelen siviløkonom.

HJELPER INNVANDRERE

Men han er mer enn det. Aiman Shaqura brenner for inkludering og innovasjon. Han står bak suksessfulle prosjekter som "Give a Job" og "Charge Incubator"-, og inspirerer nå flere til å satse på mangfold.

Sammen med blant andre Arne Hjeltnes har de stått for flere arrangement - delvis sponset av Petter Stordalens hoteller - hvor arbeidsgivere har kunnet vise seg frem og innvandrere har kunnet vise hva de har av utdanning og hva de er gode på. - Dette har resultert i at mange har kommet seg ut i adekvate jobber her til lands.

GREP SJANSEN

Aiman Shakura er siviløkonom, gründer og coach som brenner for å hjelpe medmenneskene sine innen integrering og suksess. Han sto for et minneverdig miniforedrag på Lillehammer.

SNØ OG GRILL GÅR IKKE AN

- derfor trakk vi inn - alle mann...

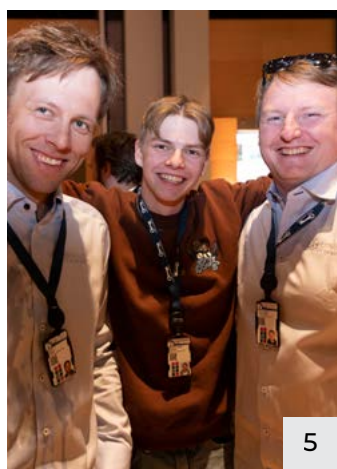
TEKST OG FOTO: GEIR OLSEN

Den sene våren gjorde at det gikk hett for seg inne i Lillehammersalen fredag kveld.

Da våren lot vente på seg og det begynte å nærme seg datoen for Låsesmedtreff, ble det nytt møte med hotellet og de kom opp med en flott løsning i stedet for det drøyt 700 kvadratmeter store teltet vi hadde planlagt for ute, forteller

Anne Line M. Sagbakken.

Grillaften ble flyttet inn og det så på ingen måte ut til at dette la noen demper på stemningen. Over 800 bransjefolk koste seg mens sommerlige store bilder prydet veggene.



1] BLID & GO: Roger Osufsen så ut til å kose seg med maten. **2] BÆRE LÆKKERT:** Ingeborg Haukerud koste seg med kolleger og deilig mat ut i vårkvelden. **3] SMAK AV SOMMER:** Det var folksomt langs bordene i Lillehammersalen. **4] SERVERTE:** Kokk Adrian Van Dijk og Hani Safayian. **5] TRIO PÅ GRILL:** Daniel Ingebritsen, Mitchell James Barstad og Arne Eidset hygget seg fredag kveld. **6] GRILLJENTER:** Damene fra Oslo Låsservice benket seg ned sammen med sin mannlige kollega Sverre Thørnø. De tre damene er: Nina Olsvik, Tonje Hertsaa og Anne Karin Aastad.



1



2



3



4



5

1] FYLT TIL RANDEN: Nok en rekord med deltagere under treffet på Lillehammer. Nesten 800 til bords lørdag kveld. **2] KLASSE:** Hans Aaseth og Hans orkester var med og bidro til samme høye klasse under banketten og festen. **3] ÆRET:** Jan Petter Nordstand mottok heder og ære fra Styreleder i NL Knut Kildahl, for sin velvillige og utrettelig innsats som FG-kurs instruktør gjennom en årrekke. **4] HELLSTRØM:** Salen lo godt da kveldens toastmaster Christian Mikkelsen parodierte kjendiskokk Hellstrøm. Tidligere Helseminister Bent Høie fikk også kjørt seg. **5] VINNERNE:** Salgssjef i Salto Jan Christen Danielsen (t.h.) delte ut gavekort til vinnerne av leverandørkonkurransen. De er fra venstre: Jon M. Roverud, Petter Ø. Andersen - og Aimi Steinrem - som stakk av med førstepremien; reisegavekort på kr. 20 000.

TIDENES OVERRASKELSE

Arild Reitan gikk ned på kne foran 800 bransjefolk. Og fikk JA!
Nå blir han og Stine Marcellussen endelig mann og kone.

TEKST OG FOTO: GEIR OLSEN

Festmiddagen lørdag kveld bød på flere overraskelser. Men Arild Reitans opptrinn tok kaka! I tett samarbeid med arrangøren klarte de å få lurt hans tilkommende opp på scenen under påskudd av at hun skulle få en premie. Og det fikk hun jammen også!

HEMMELIG FORHOLD

Vel oppe foran det gigantiske publikummet kom en tydelig forberedt frier. Han fortalte om hvordan de møttes på låstreffet, og at de etter hvert avslørte hemmeligheten for venner og kolleger.

Da frieriet var et faktum - og damen hadde gitt sin tilslutning - vekslet de to hovedpersonene mellom latter og tårer - alt til passende musikk fra Hans Aaseth og Hans orkester, samt hyllest fra kveldens konferansier og komiker Christian Mikkelsen.



FIKK JA: Her friir Arild til sin Stine mens Hans Aaseth jublet for hennes JA!



AirKey - Smart rett og slett



**Gjør hverdagen enklere
og gir mer frihet.**

Med AirKey kan du låse opp dører
med mobilen, sende nøkler via SMS
og organisere hele låsesystemet.

AirKey gir maksimal frihet og
maksimal sikkerhet –
på jobb eller hjemme.



Fordeler med AirKey

- Send nøkler til smarttelefoner online
- Gratis app og nettadministrasjon
- For små og store tilgangssystemer
- Kvalitet og datasikkerhet fra EVVA

Airkey sylindere og vegglesere kan benyttes både
innendørs og utendørs. IP65, -25 °C till +60 °C.



Sikkerhetsprodukter fra en fri og uavhengig leverandør
www.boyesen-munthe.no



Miljøvennlig transport: KONKURRANSEFORTRINN

TEKST OG FOTO: GEIR OLSEN

Mange i bransjen ankom Lillehammer på miljøvennlig vis i mai. En betydelig endring fra tidligere år.

ELBILENE RULLES UT

En kjøp tur på parkeringsplassen utenfor Lillehammer Hotel og Håkons hall på Lillehammer viste med all tydelighet at låsbransjen tilpasser seg nye tider.

AVGJØRENDE

Låsesmeden er kjent med at aktører har tapt anbud på grunn av miljøhensyn.

- I offentlige anbud er det mer og mer vanlig med krav om miljøvennlig transport og lignende, forteller styreleder i NL Knut Kildahl.

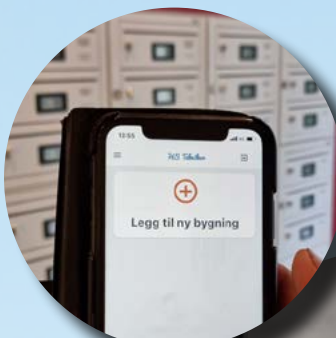
Her et potpurri med bilder fra låsesmedtreffet i mai.



Nye boliger får ikke utstedt ferdigattest uten postkasser

- lever systemkasser sammen med adgangskontrollen!

85 % av postkasser som leveres til flerboliger i Norge, er produsert av Stansefabrikken. Her er tre enkle ekspertråd:



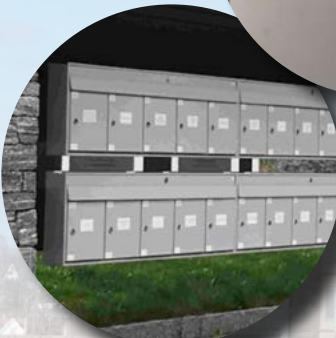
FLERE OPPGANGER OG STØRRE PROSJEKTER - TILBY HOMESOLUTION

Integrer med
adgangskontrollen!



MINDRE ANLEGG OG PROSJEKTER - TILBY ADVANCE

Works with **unloc**



FOR DEN SOM VIL RASLE MED NØKKELKNIPPET - TILBY CLASSIC

Sjekk vår nye forhandlerside sfhforhandler.no

- ✓ **Innlogging** - se priser - spør oss om tilgang!
- ✓ **Tegneprogram** - få ferdig målsatt tegning
- ✓ **FDV og brukerveiledninger**

Produktnytt fra SALTO

SALTO lanserer Neoxx G3: Den ultimate elektroniske hengelåsløsningen

Med nøkkelfrie og fullt mobile adgangsmuligheter og oppmerksomhet på detaljer, gir denne hengelåsen uslåelig holdbarhet og pålitelighet.

SALTOs nye elektroniske hengelås Neoxx G3 er en av de mest avanserte og allsidige hengelåsene som passer for flere bruksområder. Designet med spesiell oppmerksomhet på detaljer, tilbyr denne elektroniske hengelåsen uslåelig holdbarhet og pålitelighet, og sikrer at eiendom og verdier oppbevares trygt og sikkert til enhver tid. Neoxx G3 har et spesielt holdbart deksel med dobbeltlagsstruktur og gir uslåelig beskyttelse mot fall, støt og selv de tøffeste miljøer eller bruk.

Når det gjelder innovasjon, integrerer SALTO Neoxx G3 RFID-, Bluetooth LE- og NFC-teknologier for å gi den ultimate nøkkelfrie opplevelsen og det mest avanserte elektroniske låsesystemet som er tilgjengelig. I tillegg har den elektroniske hengelåsen Neoxx G3 SALTO SVN data-on-card og BLUEnet trådløst nettverkskompatible kjerneteknologier. Takket være BLUEnet trådløse avanserte

funksjoner kan hengelåsen lese, motta og skrive informasjon trådløst via et smartkort eller sanntidskommunikasjon (OTA).

Den elektroniske hengelåsen SALTO Neoxx G3 inkluderer også SALTO JustIN Mobile-teknologi, som gir brukerne bekvemligheten av å få adgang med en iOS- eller Android-smartenhet. Brukere kan åpne dører, porter og hengelåser med en smarttelefon eller Apple Wallet med en iPhone eller Apple Watch, og dermed eliminere behovet for fysiske nøkler.

Hengelåsen er laget av herdet stål med en avtakbar sjakkmodell som kan tas helt av fra hengelåskroppen. Dekselet med en dobbeltlagsstruktur gir god beskyttelsen mot fall, støt og tøffe miljøer eller bruk. Den elektroniske hengelåsen har blitt testet opptil 130 000 åpninger på et standard sett med

batterier (4 x LR1) og er IP66 - IP68 klassifisert, noe som gjør den egnet for alle slags klimatiske miljøer. Den er også slagfasthetsgrad IK08, takket være det gummilagde dekslet som gir ekstra beskyttelse.

Finn mer info her www.saltosystems.no



www.ellefsensikkerhet.no



JMA – Europas største nøkkelfabrikant
2.200.000 nøkler produseres daglig
Produserer originalnøkler for bla. ASSA Abloy

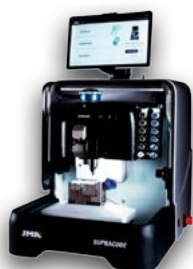
Låssylindere 508 profil



- Få egen logo på sylinder og nøkkel
- 5 forskjellige utførelser
- Borsikring i hus og tønne
- Skruer i topp og bakkant



Jobb profesjonelt med den nye JMA KEY PRO 2.0 app'en



SUPRACODE CLOUD PRO
Løsningen for profesjonell kopiering av toppfres og bilnøkler på kode eller avlesing. Kopierer og graverer nøkler i en og samme bevegelse. Rask og stillestående.



MULTICODE NXT D12 CLOUD PRO
Kopierer sylinder-system-toppfres og bilnøkler på kode eller avlesing. Graverer opp til 3 linjer i ønsket vinkel og størrelse. Importer dine låsesystemer til skyen .DAT og .XML

STEP
LOCK

Når det må fungere.



5 års garanti mot fabrikkfeil på alle STEP mekaniske og elektromekaniske produkter

StepLock er markedsledende innen elektromekanisk låsing. Funksjonalitet og driftssikkerhet er produktetegenskaper som kan være livsviktige i vår bransje og er noe vi aldri går på kompromiss med. Vi er stolte av våre produkter og at våre holdninger alltid ivaretar vårt motto: – *Når det må fungere.*

Riktig installasjon, bruk og vedlikehold i henhold til produktets installasjonsmanual er en forutsetning for 5 års garanti.

Garantien gjelder for produkter produsert fra og med 1. mai 2023. Forøvrig vises det til våre standard salgs- og leveringsbetingelser.

www.steplock.no

Produktnytt fra Boyesen & Munthe

NY DØRSTOPPER TÅCLASTOP 2.0

Innganger og dørpartier er ofte utsatt for tøffe miljøbelastninger og daglig slitasje. TÅCLASTOP er kanskje beste dørstopperen på markedet som beskytter både dørkarm, dørblad, hengsler, dørslukker og dørautomatisering. Den unike konstruksjon er produsert etter standard SS-EN 1090 for stålkonstruksjoner.

Produktet er spesielt utviklet for å tilby stilig design, høy kvalitet, langsiktig holdbarhet og lavere vedlikeholdskostnader. Leveres som standard i sort eller grå-lakkert utførelse og kan på bestilling lakkres i ønsket RAL-farge.



DØRSTOPPER 19150-150 MM

Dørstopper 150 mm kappbar i forbedret utførelse som avbildet for montering på vegg eller gulv.



NY 8-LEDER KABEL MED FARGER SOM I DEF-STAN 61.12.

Signalkabel 8 x 0,22 mm² kobberledere (rent kobber, ingen aluminiumslegering) og med fargekoder: RØD, BLÅ, GRØNN, GUL, HVIT, SORT, BRUN, FIOLETT



Produktnytt fra Steplock

STEP 550 MOTORLÅS GODKJENT MED SAFEGRIP PANIKKBESLAG

Motorlås STEP 550 er godkjent for bruk sammen med SafeGrip Panikkbeslag modell EL fra JWJ Brann og Sikkerhet AS. Produktene har etter test hos StepLock og JWJ Brann og Sikkerhet AS, vist at en sikker åpning av elektrisk styrte dører er godt ivaretatt.

Løsningen gjør det nå mulig å ivareta krav til rømning i kombinasjon med bruk av adgangskontroll og høy sikkerhet på dører til trafo- og kraftstasjoner.

Unik FreeDrive® muliggjør bruk av nødutgangsbeslag og SafeGrip panikkbeslag modell EL. Motorlås STEP 550 er utstyrt med FreeDrive®.

Den unike teknikken frikobler motoren og girboksen, noe som betyr at de aldri påvirkes ved bruk av nødutgangsbeslaget og SafeGrip.

FUNKSJONSBEKRIVELSE:

Utvendig: Hakereilen låser/åpner elektrisk via åpningssignal fra adgangssystem, kodelås, åpneknapp eller lignende. Deretter benyttes dørvrider for åpning av vriderfalle.

Innvendig: Panikkbeslag benyttes og åpner både vriderfalle og hakereile mekanisk.

For mer informasjon se: www.steplock.no



R·B **R-BERGERSEN**
PARTNER

LYST Å BLI R. BERGERSEN PARTNER?

- VÆR DIN EGEN SJEF
- FÅ ET KOMPLETT TEAM I RYGGEN
- PROFESJONELL MARKEDSFØRING
- ENKEL LOGISTIKK

VITE MER? KONTAKT OSS PÅ 22 04 07 50 / PROSJEKT@RBERGERSEN.NO



SKULLE TELT FLERE.

Åge Olav Grostad teller nøkkelemner i systemavdelingen.
De skulle gjerne sett enda flere hender på jobb hos
Systemsikring i Trondheim.

JAKTER FLERE FOLK

må si nei til oppdrag

TEKST OG FOTO: GEIR OLSEN

Systemsikring i Trondheim er nok ikke alene om å jakte dyktige montører og låsesmeder, men behovet deres er i ferd med å bli prekært. De skulle gjerne økt staben fra 19 til 25 for å tilfredsstille stadig større krav fra trofaste kunder og samarbeidspartnere.

- Er det de rette folkene, kan vi gjerne lære de opp selv, sier Erik Larsen som er daglig leder og eier av familiebedriften. Systemsikring holder hus rett over gata for «RBK-brakka» ved Lerkendal Stadion, der Rosenborg trener og spiller sine hjemmekamper.

STORE KUNDER

- Det er forsvårdt et luksusproblem som vi må hankses med. Vi kan jo bare si nei til oppdrag, men grunnen til ønsket

om å vokse er at vi har noen store kunder som vi har bistått i over tretti år. Disse har under tiden vokst seg større og større. For å holde tritt med disse - og beholde de gode relasjonene - bør vi helst tilknytte oss flere folk. Det er ikke slik at vi jakter etter nye store prosjekter. Nesten heller tvert imot. Vi er nødt til å reservere oss, delvis fordi vi ikke alltid ser den store inntjeningen, men også fordi vi simpelthen er nødt til å stå parat for våre store og trofaste samarbeidspartnere, forteller Larsen.

Det er i hovedsak disse som gjør at Systemsikring sysselsetter de tre i prosjektavdelingen, som ledes av Stein Erik Ødegaard.

- Men vi prøver å dreie oss mer mot service. Systemsikring har stått for omkring 10 000 låssystemer som er i drift i Trondheim.



1] BUTIKK: Bjørn Ove Høgsten og Roar Ørdal i butikken som rommer det meste kundene ønsker. **2] PÅ JAKT ETTER FOLK:** Eirik Larsen skulle gjerne slått kloa i fem-seks montører og/eller låsesmeder. **3] ALLSIDIG:** Lena Håvin holder orden på tallene, men tar gjerne et tak i systemavdelingen også.

- Vi er jo egentlig en totalleverandør av lås og beslag. Men ting flyter mer og mer over på adgangskontroll, men vi er fortsatt den gode gamle låsesmeden, bedyrer han.

VILLE BLI ELEKTRIKER

Familiebedriften så dagens lys midt på 1980-tallet. Gründerne var Sigmund og Anne Larsen, foreldrene til Eirik. Sønnen hadde egentlig planer om å utdanne seg til elektriker, men kom ikke i gang med utdanningen før foreldrene hentet han inn i familiebedriften. De trengte allerede da hjelp for å holde tritt med den stadig økende kundemassen og oppdrag som rant inn. Begge foreldrene er pensjonert nå, men har fortsatt en liten eierpost. - Det er jeg som er hovedeier og har styringsretten, flirer Eirik gjennom bart og skjegg og ser seg rundt.

- Jeg har vel egentlig gått rundt her siden jeg var 13-14 år gammel. Det startet med sommerjobb som vindusvasker samt litt forefallende arbeid, men det gikk ikke lenge før jeg ble plassert i systemavdelingen og satt til å bygge lås-systemer, minnes 51-åringen. Dermed var det bare å glemme yrkesutdanningen på videregående skole i trønderhovedstaden. Eirik sin framtid lå i familiens låsesmedbedrift. Slik ble det.

I dag teller de 19 ansatte, 10 er montører og låsesmeder, hvorav én lærling. Det er for øvrig låsesmeder og montører de er på jakt etter.

SELVGÅENDE

Alle ansatte er involvert på flere fronter i bedriften. Til og med regnskapsmedarbeider Lena Håvin er klar for å ta i et



1



2

1] VED LERKENDAL: Systemsikring holder til rett over gata for Lerkendal som huser selveste Rosenborg Ballklubb.

2] PROSJEKTLEDER: Stein Erik Ødegaard leder prosjektavdelingen som teller tre ansatte.

tak på systemavdelingen med koding av låser - eller hva det måtte være.

- Slik er det med alle her. Om Åge Olav Grostad på systemavdelingen er opptatt med kunder i butikken når montøren kommer innom for hjelp, så slipper montøren å vente, de klarer å hankses med dette på egenhånd.

- Vi er alle litt som poteten, smiler Larsen mens han viser oss rundt i bedriftens hjerte. Hele huset er tatt i bruk, fra kjeller til loft.

I VINDEN

Systemsikring har vært med på en rekke prestisjeoppdrag de senere årene. Nylig var de med på et prosjekt sammen med EC Dahls eiendom som eies av Reitan-familien. (REMA 1000) i Olav Tryggvasons gate. - Dette var rehabilitering av kontor og butikklokaler. Det spesielle var at det var fokus på gjenbruk. I tillegg har de vært med på totalrehabilitering av Mercursenteret i Trondheim og Domus-senteret på Røros. COOP er for øvrig en av gigantene de har serviceavtale med for å nevne noen.

I tillegg nevnes at Eirik Larsen er ivrig i Nidarosdomens guttekor, der han har vært med siden 1980. Fritidssyssele har tatt han verden rundt. Og jammen ble det ikke litt butikk ut av det også.

- Vi har serviceavtale med Nidarosdomen. I sommer har de ferdigstilt CLIQ Remote låssystem på omkring 300 dører med nye låser i Nidarosdomen og Erkebiskopgården.

- Æ kunn ita la den jobben gå fra meg, smiler sangfuglen Larsen.

HÅRSBREDD FRA OPPKJØP

For en fire-fem år siden holdt bedriften på å bli solgt. En av de store i bransjen var tydelig forelsket og kontrakten var klar.

- Det sto igjen bare å signere. Natten før avtalen skulle underskrives gjorde jeg meg en runde i lokalene her. Jeg gikk gjennom lager, systemavdeling og butikk. Følelsene tok overhånd, og jeg hadde rett og slett ikke hjerte til å slippe det videre. Ikke var de ansatte særlig begeistret heller.

Dermed endte eventyret på oppløssiden, avslutter han.

DETTE ER SYSTEMSIKRING AS:

- Etablert: 1984
- Hvor: Klæbuveien, Trondheim
- Ansatte: 19
- Omsetning/Resultat: 48 mill/6-8 mill.



Vi leverer ulike kommunikasjonsmoduler med 4G/LTE-kommunikasjon

- Universal alarmsender med antenne
- 8 innganger, 4 utganger og en bus-inngang
- Styring av f.eks. porter, bommer og garasjeanlegg
- Inntil 10 000 brukere



I SENTRUM: Mens andre flytter ut av byen, flyttet Låshuset enda lenger inn i Oslo sentrum. Ole-André Lindberg, Stein Bugten og Christoffer L. Stokke smiler fornøyd utenfor de nye lokalene i Nedre Slottsgate der de flyttet inn i juli.

Låshuset i nytt hus:

Etter vel 100 år på omtrent samme sted i Oslo sentrum var tiden kommet: Låshuset Sikkerhetssenter måtte flytte. Men heller ikke denne gangen ble det særlig langt.

NOEN FÅ KVARTALER

Låshuset startet med smedmester Petter Larsen i 1899. Fra 1916 har bedriften holdt til i området rundt Dronningensgate – og Dronningens gate 25, har vært adresse de siste ti-årene. Men i sommer flyttet de 16 ansatte ut fra Dronningens gate og bort til Nedre Slottsgate 3. Ikke akkurat på andre siden av kloden, men likevel en stor omveltning for bedriften som «alltid» har hatt beliggenhet et steinkast fra Oslo S (tidligere Østbanen). Årsaken er at det skal bygges hotell i de lokalene som huset Låshuset. - Alle andre flytter - og nå ble det vår tur, smiler Per Bugten som nå leier lokaler av Eiendomsspar. De er et av Norges ledende eiendomsselskaper og ledes av kjente Christian Ringnes.

NYMODERNE

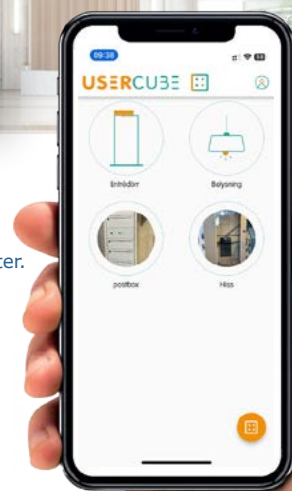
De nye lokalene går over to etasjer, med butikk og lager på gateplan og kontorer med tilstøtende lager i andre etasje. - Og parkering i kjeller, legger Bugten fornøyd til om «frynsegodet».



Åpne døren, lås og ring
etter heisen.
Alt i én og samme app.

RX CUBE

- RX Cube-radiomottakeren er liten og kan enkelt bygges inn i de fleste enheter.
- All programmering gjøres i RX Cube-appen.
- Enkel å installere - enkel å bruke.
- Har plass til 250 sendere.
- Kunden kan raskt legge til flere fjernkontroller.



www.cdvi.se



KUNDESENTER OG SHOWROOM

Rett sør for Trondheim sentrum holder Habo til med eget kundesenter og showroom som inneholder omkring 5000 varer. Her står Karen Zachariassen, Randi Rambraut, Gro Lunde og Fredrik Endestad Jensen klare til å ta imot henvendelser fra Låsesmeder.

SJARMOFFENSIV MOT LÅSESMEDENE

Habo vil vokse enda mer sammen med låsbransjen

TEKST OG FOTO: GEIR OLSEN

- Vi mener jo vi har noe å bidra med i bransjen, sier «Country Manager» i Norge, Eirik Grøseth. Derfor har også Habo blitt NL samarbeidspartner og debuterte med egen stand på messen på Lillehammer i mai.

- Vi kom inn som partner for ett år siden, så vi er å anse som ferskinger her, selv om vi har vært representert i Norge i lang tid, forteller Grøseth. Han tiltrådte for øvrig jobben som Norgessjef for Habo i fjor.

VIL JOBBE MED PROFFENE

Det var utrolig spennende å delta på den flotte bransjemessen på Lillehammer. Låsesmedbedriftene er jo den proffe delen innen lås og beslag, og for å komme med på prosjekter fant vi ut at dette er veien å gå, forteller han videre om lysten til å samarbeide enda tettere mot bransjen.

De besøkende var veldig engasjerte, og vi merket godt at vi hadde med fagfolk å gjøre. Disse visste nøyaktig hva de skulle spørre etter, noe som gjorde det svært lærerikt for oss også.



DETTE ER HABO:

- Startet produksjon i Habo i Sverige i 1921. Etablert i Norge rundt årtusenskiftet som en del av Habo-gruppen.
- Nordens ledende firma innen funksjonelle beslag.
- Dørhåndtak med tilbehør er største varegruppe. I tillegg til lås og postkasser mm.
- Leverer mest til byggevarekjeder.
- Ansatte i Norge: 15 hvorav syv selgere med representasjon i hele landet.
- Sjef for salg og support i Norge: Eirik Grøseth
Omsetning i Norge: 180 mill.
- Showrom/Kundesenter ved Trondheim.
- Hovedkontor i Sverige.
- Lager og distribusjon fra Malmö.

www.habo.com



1] PROFFPAKNING: Eirik Grøseth viser frem proffpakningene som gjør det enklere for proffene. **2] PÅ LILLEHAMMER:** Frode Nørdøy, Eirik Grøseth og Kenneth Riddervold på Habo-standen under messen i mai. **3] RETT VED E6:** Habo holder til her i Torgarden på Sandmoen, like sør for Trondheim.

ÆRLIGE TILBAKEMELDINGER

-Hva spurte de etter?

De besøkende på denne messen er jo proffrelatert, slik at vi fikk veldig ærlige og detaljerte spørsmål og tilbakemeldinger. Det er vi veldig glade for, for det trenger vi, forteller han om dagene på Lillehammer.

UMIDDELBAR RESPONS

Da Låsesmedenes utsendte besøkte Habo i Trondheim bare dager etter Lillehammer-treffet kunne Grøseth fortelle om umiddelbar respons fra bransjen.

- Vi har allerede merket mer pågang, bekreftet Grøseth om responsen etter messen.



Sikkerhet og brukervennlighet i fokus. Digitale låssystemer baner vei for butikkenes digitaliseringsreise.



Antallet selvbetjente butikker øker raskt. Muligheten for å holde butikken åpen, selv om personalet ikke er til stede, gir stort potensiale. Dette viste seg tydelig under pandemien, da digital låsteknologi åpnet opp for nye forretningsmodeller. "Hvis man ennå ikke har vurdert å investere i et digitalt låssystem, er det på høy tid å vurdere hva det kan tilføre virksomheten," sier Patrik Persson, ledende ekspert på området og teknisk produkt-sjef hos dormakaba.

Hvis man ønsker effektiv styring av autorisert adgang inn og ut, er digitale låser overlegne, spesielt når de er koblet til et skybasert system som gir enkel kontroll og full oversikt.

Det eneste som kreves for å kunne styre adgang til alle lokaler, for alle ansatte og til enhver tid på døgnet, er en datamaskin eller smarttelefon, forklarer Patrik Persson. De fleste systemene tilbyr flertrinnsautentisering, og det er enkelt å spore hvem som har åpnet og lukket dører. På den måten oppnår man svært høy sikkerhet og redusert risiko for innbrudd, tyveri og svinn.

Oppgradering som gir rask avkastning

Selv for små og mellomstore bedrifter, som benytter fysiske nøkler, er oppgradering av låser en lønnsom investering.

– Alle kjenner til problemene som kan oppstå med fysiske nøkler. Disse problemene, og kostnaden de medfø-

rer, kan elimineres helt. De aller fleste låser kan oppgraderes til å fungere uten nøkler, konstaterer Patrik Persson. Men først og fremst er det tidsbesparelsen og fleksibiliteten som gjør at kostnaden for digitale låser raskt er tjent inn, selv for mindre bedrifter. Det gir rett og slett en betydelig økning i effektivitet og produktivitet.

Enkel integrasjon og utvidede muligheter

Skybaserte adgangssystemer kan integreres med eiendommens øvrige systemer, som overvåkningssystemer og alarmsystemer. Dessuten kan de tilpasses og brukes sammen med tjenester som betalingsløsninger og enkel online-bestilling. Men fremfor alt er det den enkle administrasjonen av autorisasjon for adgang inn og ut som kan revolusjonere mange virksomheter, ikke minst innen eiendomsbransjen.

Enkel bruk som effektiviserer

På Jessheim, rett nord for Oslo, driver Hans Petter Trondsen et eiendoms-selskap med flere kontorbygg. Allerede i 2017 ble de klar over alle fordelene digitale låser og skybaserte adgangssystemer gir.

– Vi gjennomførte en pilot med digitale låser på alle dører på eiendommen der vi har kontoret vårt. Med kortleser på inngangsdøren og trådløs åpning av innerdører, ble det virkelig en oppgradering. Sammen med adgangssystemet exivo fra dormakaba, ble vi imponert over hvor mye den daglige drift ble effektivisert, forklarer Hans Petter Trondsen.

Biometrisk identifikasjon og kunstig intelligens er veien mot fremtiden

Den raske teknologiutviklingen vil bli stadig mer integrert i vår hverdag, for eksempel gjennom bruk av biometrisk identifikasjon som fingeravtrykk, ansikts- eller stemmegjenkjenning, noe som gjør digitale låser enda sikrere og mer brukervennlige.

– En annen spennende vei fremover er bruken av kunstig intelligens og maskinlæring for å forbedre sikkerheten og effektiviteten i digitale låsesystemer. For eksempel kan AI-teknologi brukes til å analysere brukerdata og identifisere mønstre som hjelper å forutse og forebygge innbrudd. Vi får se hva fremtiden bringer. Med AI er mulighetene virkelig uendelige, avslutter Patrik Persson.

En låsesmed kan enkelt selge og installere digitale låssystemer. dormakaba kan bidra med støtte i både tilbuds- og installasjonsfasen, og det er også mulig å delta på kurs og sertifiseringer innen området. Gå inn på vår kurskalender på dormakaba.no for å se hvilke kurs som finnes, eller ring oss på 06866 for mer informasjon.



ELF Convention i Helsinki

8. – 10. juni 2023

Endelig ble det ELF Convention i Finland. Den skulle opprinnelig vært i 2020, men ble utsatt på grunn av Covid.

Vi var som vanlig en liten delegasjon som deltok fra Norge: Steinar Jensvold fra Låssenteret Oslo Kalbakken, Terje Krogstad fra Certego i Oslo, samt Knut Kildahl og Anne Line M. Sagbakken fra NL. Fredag formiddag deltok vi på et seminar hvor vi fikk høre hva Assa Abloy, Dormakaba og iLOQ legger vekt på fremover.



FOREDRAG:

1. Capturing the digital future together: Neil Vann, president of ASSA ABLOY EMEA.
2. Access Reimagined by dormakaba: Steve Bewick, president Region Europe & Africa, dormakaba.
3. Making life limitless: Heikki Hiltunen, managing director of iLOQ

Etter foredragene fikk vi anledning til å besøke messen hvor det var mange nye, men også en del kjente ansikter på plass.

Som vanlig deltok NL på nordisk møte med de andre foreningene, dette gjør vi to-tre ganger pr år, hvor vi utveksler erfaringer og ser på hvilke områder vi kan dra nytte av det vi jobber med i de forskjellige landene.

NL sitter i styret i ELF og styremøtet hadde vi lørdag formiddag. Der fikk vi også en presentasjon av ABLOY og ARGE.



Ona Gardemeister som både er daglig leder i den finske foreningen og sekretær i ELF hadde naturlig nok travle dager både før- under og etter arrangementet.

Personlige NL medlemmer

- 1] Peder Myhre – Certego
- 2] Rolf Nilsen – Bø Glass og Låsesmed
- 3] Bjørn Tore Nilsen – Lås og Montørservice

Firma- og Avdelingsmedlemer

Bø Glass og Låsesmed
Lås og Montørservice
Lås og Kontrollservice



Vi ønsker alle våre nye medlemmer velkommen!

Nytt eierskap og daglig leder i Eiker Låsservice (ELS)

1.august ble en milepæl for undertegnede og for Eiker Låsservice. (ELS) Etter 42 år som drifter av ELS tar nå Erik Bergan over som daglig leder i ELS. Erik går samtidig inn på eiersiden. Han er født i 1981, altså er han født samme år som ELS ble etablert. Erik har med seg en investor, men det blir Erik som vil være den som skal drifte firmaet fremover. Jeg kjenner Erik som en meget ryddig og dyktig fagperson.

Erik har vært 22 år i Låsgruppen/Certego i Drammen der han begynte som lærling i 2001 og etter godkjent svennebrev begynte han som montør. Iveren på søken etter kunnskap i faget, spesielt innen automasjon og adgangskontroll, gjorde at han avanserte i gradene, og i 2018 ble han prosjektleder. Han ble da involvert i små og store prosjekter på alle nivåer med tverrfaglige og kompliserte løsninger. Han innehar fagbrev og mesterbrev og har vært fagleder i flere år.

Erik er medlem i Foreningen Norske Låsesmeder. Erik og jeg satt også sammen i prøvenemnda og det

gjør han også videre etter at jeg sluttet for ca. 3 år siden. Selv om jeg personlig trapper ned, vil jeg være tilgjengelig i en overgangsperiode, og jeg er veldig glad for at Eiker Låsservice vil leve videre.

Bjørn Åge Nilsen ELS

JUBILANT

50 år | Jonny Jensen
| Fredrik Taaje
| Håvard Skare

60 år | Stig Roar Punnerud

NL gratulerer så mye!

Låsesmedtreff 2024

23. – 26.mai
er vi igjen klare på
Lillehammer!

Møteplassen for Låsesmeder
og leverandører.

Hold av
helgen



Nytt fra administrasjonen



Anne Line M. Sagbakken er vår redaktør. Ta kontakt om du har spørsmål eller forslag til innhold.
E-post: post@nl-lasesmed.no

Håper dere alle har hatt en fin og avslappende sommer. I begynnelsen av mai gjennomførte vi Låsesmedtreff på Lillehammer med 840 deltagere, over 1200 kursgjennomføringer, hele 350 deltok på leverandørkurs lørdag morgen, og i Håkons Hall var det 36 utstillere på plass. – Dette var ny rekord på alle områder. Tilbakemeldingene har vært veldig bra, stor takk til instruktører, samarbeidspartnere og alle deltagere!

I tillegg vil jeg rette en stor takk til alle involverte aktører, og spesielt til Gyro Conference, Scandic Lillehammer Hotel, Håkons Hall og selvfølgelig Cardtech som tar seg av registreringen på Låsesmedtreff. – Det er viktig med et godt og tett samarbeid med alle involverte i et slikt komplekst arrangement som dette er.

Vi hadde også læringsamling for første gang i forbindelse med Låsesmedtreff, det ble godt mottatt og vi fortsetter med dette i 2024.

Nå er prisene med hotellene forhandlet for neste år, og planleggingen av Låsesmedtreff 2024 er i full gang. Det er alltid noen endringer, tilpasninger og nyheter. – I slutten av august er det møte med alle NL-samarbeidspartnere og gjennomgang av årets treff.

Vi har fått en del søknader om medlemskap og det vil bli satt opp opptaksprøver litt senere i høst.

23. august gjennomfører vi digitalt FG kurs med eksamen for de som ikke hadde mulighet til å ta dette på Låsesmedtreff.

Ønsker dere en riktig fin høst!

Anne Line M. Sagbakken

Journalist i Låsesmeden



Ta gjerne kontakt med både tips og hint om saker til vår journalist Geir Olsen:
E-post: geir.olsen@go-media.no

VÅRE SAMARBEIDSPARTNERE

Disse har valgt å støtte NL for å anerkjenne det aktive arbeid foreningen gjør for å fremme interessen for gode fysiske sikringstiltak, og dens opplæring og informasjon til sine medlemmer om riktig bruk og montering av utstyr og materiell.






































MEDLEMSREGISTER NL

FINNMARK

Låssenteret AS Alta
Betongvn. 1
9515 ALTA
Tlf: 417 00 065
E-post: alta@lassenteret.no

Låssenteret AS Kirkenes
Fyllingsveien 19
9901 Kirkenes
Tlf: 417 00 165
E-post: kirkenes@lassenteret.no

TROMS

CERTEGO Tromsø AS
Tromsøysundveien 16,
9020 TROMSDALEN
Tlf: 77 60 77 20
Faks: 77 60 77 21
Felles tlf.nr.: 09145
E-post: post.tromso@certego.no

CERTEGO AS Harstad
Åsmyrveien 3
9409 Harstad
Tlf: 976 55 300
E-post: harstad@certego.no
www.certego.no

Harstad Låsservice AS
Verkstedveien 1A
9406 Harstad
Tlf: 934 77 877
E-post: post@harstadlas.no
www.harstadlas.no

Låssenteret AS Tromsø
Sjølundveien 7, 9016 Tromsø
Tlf: 417 00 055
E-post: tromso@lassenteret.no
www.lassenteret.no

Låsesmeden Tromsø AS
Stakkevollveien 51, 9008 TROMSØ
Tlf: 45 27 80 00
E-post: post@lastromso.no
www.lastromso.no

Securinord AS
Mercurvn. 6, 9408 Harstad
Tlf: 47 92 60 60
E-post: post@securinord.no
www.securinord.no

NORDLAND

Bodø Sikkerhet & Lås AS
Stormyrveien 8, 8008 Bodø
Telefon: 75 54 40 40
E-post: post@bsl.as
www.bsl.as

Hålogaland Lås & Sikkerhet AS
Industriveien 18, 8517 Narvik
Tlf: 769 48 081
Faks: 769 48 083
E-post: post@hls.no

Lofoten Låsservice AS
Havnegata 13, 8372 GRAVDAL
Tlf: 76 08 09 99
Faks: 76 08 23 20
E-post: post@lofotenlas.no

Nordland Lås & Sikkerhet AS
Halvor Heyerdahlsvei 4
8626 MO I RANA
Tlf: 75 15 45 55
E-post: post@nls.no
www.nls.no

TRØNDELAG

Lås og Montørservice AS
Wesselsveg 90
7502 Stjørdal
Tlf: 74 82 70 80
Epost: post@logm.no

Lås & Sikring AS
Abel Meyersgt. 7, 7800 NAMSOS
Tlf: 74 21 68 80 (1)
Faks: 74 21 68 81
E-post: firmapost@laasogsikring.no

Lås & Sikring AS
Håkkagata 10, 7708 STEINKJER
Tlf: 74 21 68 80 (2)
Faks: 74 16 55 53
E-post: firmapost@laasogsikring.no

Sikkerhet & Service Verdal AS
Neptunvegen 4C, 7652 VERDAL
Tlf: 740 73 040
E-post: post@sikkerhet-service.no
www.sikkerhet-service.no

Beslag-Consult A/S
Industriveien 57
7080 Heimdal
Tlf: 72 89 67 60
E-post:
firmapost@beslag-consult.no

Bravida
avd. Lås og Sikkerhet Trondheim
Tungasletta 10
7047 Trondheim
Tlf: 73960500
E-post:
sikkerhet.trondheim@bravida.no

CERTEGO Trondheim AS
Nardovegen 16A
7032 Trondheim
Tlf: 73 80 65 50
Faks: 73 80 65 70
E-post: post.trondheim@certego.no

Dørteknikk Midt-Norge AS
Vestre Rosten 85
7075 Tiller
Tlf: 7290 9990
Epost: post@dtm

Låssenteret AS Trondheim
Brubakken 4A, 7353 Børsla
Telefon: 417 00 080
E-post: trondheim@lassenteret.no

Låssenteret AS Trondheim Strinda
Ingvald Ystgaardsveg 23
7047 Trondheim
Telefon: 41700085
E-post:
trondheim.strinda@lassenteret.no

Systemsikring AS
Klæbu. 138 Postboks 2998,
7438 TRONDHEIM
Tlf: 73 82 07 30
Faks: 73 94 53 10
E-post: firmapost@systemsikring.no

MØRE OG ROMSDAL

Låssenteret AS Kristiansund
Nordmørsveien 71A,
6517 KRISTIANSUND N
Tlf: 417 00 070
E-post: kristiansund@lassenteret.no
www.lassenteret.no

Låssenteret AS Molde
Fannestrandvegen 55, 6415 MOLDE
Tlf: 417 00 060
E-post: molde@lassenteret.no
www.lassenteret.no

MIFO AS avd. Lås og Sikkerhet
Molde
Verftsgata 8
6416 Molde
Tlf: 7125 9160
Epost: post@mifo.no

Låssenteret AS Ulsteinvik
Storehøvegen 21, 6065 ULSTEINVIK
Tlf: 417 00 040
E-post: ulsteinvik@lassenteret.no
www.lassenteret.no

Låssenteret AS Ålesund
Brusdalsvegen 169, 6011 ÅLESUND
Postboks 7707, 6022 ÅLESUND
Tlf: 417 00 050
E-post: alesund@lassenteret.no
www.lassenteret.no

Låsservice Ålesund AS
Postveien 13, 6018 ÅLESUND
Tlf: 70 16 10 00
Faks: 70 16 10 91
E-post: firmapost@laseservice.no

VESTLAND

Låssenteret AS Nordfjordeid
Øyane 4, 6770 Nordfjordeid
Tlf: 41 00 70 00
E-post: nordfjordeid@lassenteret.no

CERTEGO Bergen AS
Fabrikkgt. 3, Postboks 2497,
5059 BERGEN
Tlf: 55 38 93 00
Felles tlf.nr.: 09145
E-post: post.bergen@certego.no

Låssenteret AS Odda
Eitrheimsvegen 146, 5750 ODDA
Tlf: 417 00 095
E-post: odda@lassenteret.no

Låssenteret AS Heikki Bruvik
Fjøsangerveien 213
5073 Bergen
Tlf: 417 00 077
E-post: heikki-bruvik@lassenteret.no

Lockit AS
Midtunlia 73
5224 Nesttun
Tlf: 55 92 20 80
E-post: post@lockit.no

Låssenteret AS Bergen Åsane
Kollåsen 1, 5116 Ulset
Tlf: 417 00 090
E-post: bergen.nord@lassenteret.no
www.lassenteret.no

Låssenteret AS Bergen Søreide
Ytrebygdvegen 11,
5251 Søreidgrend
Tlf: 417 00 100
E-post: bergen@lassenteret.no
www.lassenteret.no

Låssenteret AS Førde
Hafstadvegen 35
6800 Førde
Tlf: 417 00 075
Epost: forde@lassenteret.no

Låssenteret AS Stord
Djupamyro 3B
5412 Stord
Tlf: 417 00 088
Epost: stord@lassenteret.no

ROGALAND

Arexa AS avd. Sandnes
Luramyrvæien 17
4313 Sandnes
Tlf: 40 00 23 07
Epost: sikkerhet@arexa.no

Bjelland Automatic AS
Sjøhagen 2
4016 Stavanger
Bjelland Automatic AS
Støperigaten 34
4014 Stavanger
Tlf: 51 55 51 51
E-post: post@bjellandautomatic.no

CERTEGO Stavanger AS
Auglendsmyra 2, 4016 Stavanger
Tlf: 51 95 12 80
E-post: post.stavanger@certego.no

CERTEGO Haugesund
Karmsundgata 61,
5531 HAUGESUND
Tlf: 971 55 300
E-post: haugesund@certego.no

Lockit AS avd Haugesund
Rennesøygata 12
5537 Haugesund
Tlf: 5592 20 80
Epost: post@lockit.no

Låssenteret AS Egersund
Gamle Sokendalsveien 36
4372 Egersund
Tlf: 417 00 195
E-post: egersund@lassenteret.no

Låsesmedmester Hveding AS
Soltunveien 1
4050 Sola
Tlf: 51 65 00 00
E-post: post@beh.no

Låssenteret Haugesund
Longhammarvegen 19
5536 HAUGESUND
Tlf: 417 00 180
E-post: haugesund@lassenteret.no

Låssenteret Stavanger
Forusbeen 80, 4033, Stavanger
Tlf: 417 00 030
E-post: stavanger@lassenteret.no
www.lassenteret.no

Låssenteret AS Marvik
Kvalebergveien 21,
Postboks 223, 4001 STAVANGER
Tlf: 417 00 175
E-post: marvik@lassenteret.no

AGDER

Ingvaldsen Låsservice
Haugbakken, 4993 SUNDEBRU
Tlf: 412 46 264
E-post: w.ingvaldsen@getmail.no

Låssenteret Arendal
Åsbieveien 8, 4848 Arendal
Tlf: 417 00 020
E-post: arendal@lassenteret.no

CERTEGO Kristiansand AS
Fiskåveien 4
4621 Kristiansand S
Tlf: 38 11 12 30
E-post:
post.kristiansand@certego.no

Låssenteret AS Kristiansand
Narviga 14, 4633 Kristiansand
Tlf: 417 00 190
E-post: kristiansand@lassenteret.no

Norlock AS
Rigedalen 40, 4626 KRISTIANSAND
Tlf: 38 07 72 77
Faks: 38 07 72 99
E-post: post@norlock.no

INNLANDET

Arexa AS avd.Furnes
Gjerluvegen 3B
2320 Furnes
Tlf: 40 00 23 07
Epost: sikkerhet@arexa.no

CERTEGO Gjøvik AS
Kallerudsving 5 PB 1030,
2815 GJØVIK
Tlf: 61 14 56 00
Faks: 61 14 56 01
E-post: post.gjovik@certego.no

Gjøvik Glasservice AS
Østre Totenveg 128
2815 Gjøvik
Tlf: 61 17 10 20
E-post:
morten.olsen@gjovikglasservice.no

CERTEGO Lillehammer AS
Korgveien 33,
2619 LILLEHAMMER
Tlf: 61 24 71 10
Faks: 61 24 71 11
E-post:
post.lillehammer@certego.no

Låssenteret Gjøvik
Strandgata 40
2821 GJØVIK
Tlf: 417 00 145
E-post: gjovik@lassenteret.no

CERTEGO Hamar AS
Midtstranda 55
2321 HAMAR
Tlf: 62 55 34 00
E-post: post.hamar@certego.no

CERTEGO Kongsvinger AS
Kongevegen 86
2211 Kongsvinger
Tlf: 62 81 27 00
E-post:
post.kongsvinger@certego.no

Lås & Sikring AS
Svartbekkveien 85 Postboks 384,
2411 ELVERUM
Tlf: 2222 8888
Faks: 62 41 96 40
E-post: firmapost@lassikring.no

OSLO

Access Låsspesialisten AS
Grefsenveien 9B, 0482 Oslo
Tlf: 2222 8888
E-post: post@22228888.no
www.22228888.no

Aker Lås og Nøkkel AS
Brobekkveien 105, 0582 Oslo
Tlf: 07707
Faks: 22 65 48 00
E-post: post@akerlas.no

Arexa AS Oslo
Ryenstubben 12
0679 Oslo
Tlf: 40 00 23 07
Epost: sikkerhet@arexa.no

Bygg & Boligsikring AS
Kabelgaten 37E, 0580 OSLO
Tlf: 22 00 60 10
E-post: arild@bbsikring.no
www.bbsikring.no

CERTEGO AS Oslo Alna
Strømsvn. 266, 0668 OSLO
Tlf: 09145
E-post: oslo@certego.no
www.certego.no

CERTEGO Oslo AS
Vitaminveien 1A
0485 OSLO
Tlf: 09145
E-post: oslo@certego.no

Hemer Lås & Dørtelefon AS
Tåsenveien 28
0853 Oslo
Tlf: 23 05 80 10
E-post: post@hemerlas.no

Låshuset Sikkerhetssenter AS
Nedre Slottsgate 3b, 0157 Oslo
Tlf: 22 47 75 75
Faks: 22 47 75 70
E-post: post@laashuset.no

Låssenteret Oslo Kalbakken
Stålfjæra 9, 0975 OSLO
Tlf: 417 00 010
E-post: oslo.kalbakken@lassenteret.no

Låssenteret Oslo Lindeberg
Jerikoveien 14
1067 Oslo
Tlf: 417 00 185
Epost: oslo.lindeberg@lassenteret.no

Låssenteret Oslo Tveita
Tvetenveien 164
0671 Oslo
Tlf: 417 00 160
E-post: oslo.tveita@lassenteret.no

Mortens Låsservice AS
Rugveien 15, 0679 OSLO
Tlf: 908 65 670
E-post: post@mortenslasservice.no

Avarn Security AS
avd Lås & Beslag Oslo
Alf Bjerckesvei 1, 0582 Oslo
Postboks 394 Økern, 0513 Oslo
Tlf: 22 70 80 00
Faks: 22 70 80 99
E-post: post@avarnsecurity.com

Oslo Låsservice AS
Smalvollveien 61
0667 Oslo
Tlf: 9054 2222
Epost: post@oslolasservice.no

OneCo Technologies avd.Lås og
Sikkerhet Oslo
Ole Deviks vei 6B
0666 Oslo
Tlf: 22 89 00 00
Epost: Sikkerhet@oneco.no

Servicesentralen Lås og Nøkkel AS
Neuberggt. 21, 0367 OSLO
Tlf: 22 60 60 60
Faks: 22 60 60 61
E-post: info@lasesmed.no

R.Bergersen AS
Ole Deviks vei 46, 0668 OSLO
Tlf: 22 04 07 50
E-post: post@rbergersen.no

Total Sikkerhet AS
Holbergsplass 3B
0166, Oslo
Tlf: 401 00 000
E-post: post@totalsikkerhet.as
www.totalsikkerhet.as

Vrio Lås & Nøkkel AS
Chr. Krohsgt. 2,
PB 9014 Grønland, 0133 OSLO
Tlf: 22 17 77 00
Faks: 22 17 88 00
E-post: mail@vrio.no

VIKEN

Asker Lås AS
Ravnsborgveien 56
1395 Hvalstad
Tlf: 468 03 020
E-post: kontor@askerlaas.no

B-Lås AS
Osloveien 713
1914 Ytre Enebakk
Tlf: 480 399 18
E-post: post@b-las.no

CERTEGO Asker & Bærum AS
Billingstadsletta 14,
1396 BILLINGSTAD
Telefon: 66 77 81 00
E-post: post.asker@certego.no

Låssenteret avd Flexi Lås & Gitter AS
Kveldroveien 4, 1407 Vinterbro
Tlf: 417 00 044
E-post: Flexi@lassenteret.no

Follo Lås og Glass-sikring AS
Kjeppestadveien 4, 1400 SKI
Tlf: 90 19 95 90
E-post: sikring@follolas.no

Ingeborg Beslag og Låssystemer AS
Industriveien 28, 2069 Jessheim
Tlf: 63 93 69 20
E-post: post@ibl.no

Karl Jensen AS
Nittedalsgt. 12, Pb. 176,
2001 LILLESTRØM
Tlf: 63 89 22 30
E-post: post@karljensen.no

KeyWest Lås og Sikkerhet
Brennaveien 2
1481 Hagan
Tlf: 22 11 22 73
E-post: stig@keywest.no

LåsI AS
Boecksgate 1
1473 Lørenskog
Tlf: 417 000 00
E-post: post@lasI.no

Låsexperten AS
Rosenholmveien 25
1414 Trollåsen
Tlf: 900 58 888
E-post: ja@lasexperten.no

Låsekspressen AS
Vilbergveien 196, 2016 Frogner
Tlf: 466 43 211
E-post: post@laasekspressen.no
www.laasekspressen.no

Låssenteret AS Drammen
Kniveveien 31
3036 Drammen
Tlf: 417 00 155
E-post: drammen@lasseneret.no

Låssenteret AS Follo
Haugenveien 27
1423 SKI
Tlf: 417 00 120
E-post: follo@lassenteret.no

Låsservice Trond Andersen AS
Dalveien 77
1391 Vollen
Tlf: 916 65 187
E-post: trond@lastrond.no

Myhre Lås og Mek AS
Stasjonsveien 70 PB 66,
1482 NITTEDAL
Tlf: 67 07 30 10
Faks: 67 07 30 20
E-post: salg@myhre-laas.no

Romerike Låsservice AS
Strømsveien 48,
2010 STRØMMEN
Tlf: 63 81 01 01
E-post: post@rls.no

Låssenteret AS Bærum
Bærumsvn. 473, 1351 RUD
Tlf: 417 00 045
E-post: baerum@lassenteret.no

Holmens Eftf. Lås og Nøkkelservice
Pellygt. 32, 1706 SARPSBORG
Tlf: 69 15 47 05
Faks: 69 15 47 05
E-post: holmen.las@gmail.com

Lexow Låsservice AS
Varnaveien 1, 1524 MOSS
Tlf: 69 20 60 80
Faks: 69 20 60 81
E-post: post@lexow-las.no

Låssenteret AS Fredrikstad
Trykkeriveien 6, 1653 SELLEBAKK
Tlf: 417 00 140
E-post: fredrikstad@lassenteret.no

Låssenteret AS Halden
Walkers gate 12, 1771 HALDEN
Tlf: 417 00 150
E-post: halden@lassenteret.no

CERTEGO Fredrikstad AS
Stabburnv. 16
1662 Rolvsøy
Tlf: 69 33 91 60, Felles tlf.nr.: 09145
E-post: post.fredrikstad@certego.no

Bravida
avd. Lås og Sikkerhet Fredrikstad
Øraveien 2
1630 Gamle Fredrikstad
Tlf: 69359400
Epost: fredrikstad@bravida.no

Avarn Security AS
avd Lås & Beslag Østfold
Oskars gate 70
1706, Sarpsborg
Tlf: 915 02 580
E-post: teknisk.ostfold@avarnsecurity.no

Brann & Låsservice AS
Hønengt. 46, 3513 HØNEFOSS
Tlf: 32 12 45 40
Faks: 32 12 05 90
E-post: brannoglaas@online.no

Lås & Kontrollservice AS
Industrigata 4
3515 Hønefoss
Tlf: 926 65 950
Epost: jim@locks.no

CERTEGO Drammen AS
Bjørnstjerne Bjørnsonsgate 118
3044 DRAMMEN
Tlf: 32 80 98 00, Felles tlf.nr.: 09145
E-post: post.drammen@certego.no

Dormakaba
Gråterudveien 16
3036 DRAMMEN
Tlf: 06866
døgnvakt 32202300
E-post: firmapost.no@dormakaba.com

Viken Lås og Sikkerhet AS
Hamborggata 21
3018 Drammen
Tlf: 418 67 000
E-post: post@vikenls.no
www.vikenls.no

Eiker Låsservice AS
Sundmoen Næringsområde 2
3300 HOKKSUND
Tlf: 32 75 50 90
E-post: post@els.no

Låssenteret AS Kongsberg
Skolegata 2, 3611 KONGSBERG
Telefon: 417 00 130
E-post: kongsberg@lassenteret.no
www.lassenteret.no

VESTFOLD OG TELEMAR

Bø Glass og Låsesmed AS
Stasjonsvegen 31C
3800 BØ
Telefon: 900 46 339
Epost: post@boglass.no

CERTEGO Sandefjord AS
Nedre Movei 4, 3215 SANDEFJORD
Tlf: 33 42 87 20,
Faks: 33 46 10 26
Felles tlf.nr.: 09145
E-post: post.sandefjord@certego.no

Låssenteret AS Sandefjord
Klinestadmoen 9,
3241 SANDEFJORD
Tlf: 417 00 135
E-post: sandefjord@lassenteret.no

Låsesmeden Larvik AS
Haraldsgate 6, 3256 LARVIK
Tlf: 33 13 93 93,
Faks: 33 13 93 99
E-post: post@lasesmeden.no

Nokas Teknikk Sør AS
Kilengt.10, 3117 TØNSBERG
Tlf: 33 00 34 80
Faks: 33 00 34 81
E-post: post@nokas-sor.no

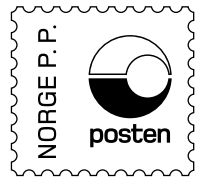
Låsesmed E. Haugan AS
Storgata 66
3182 Horten
Tlf: 33 09 95 94
E-post: post@laasesmed.no

Sikkerhetskompaniet AS
Slagenveien 7, 3110 TØNSBERG
Tlf: 33 35 27 37
E-post: post@sikkerhetskompaniet.no

Brann-og sikringservice AS
Gimlevn. 1, 3915 PORSGRUNN
Tlf: 35 55 46 33
Faks: 35 55 30 30
E-post: lasesmed@brann-sikringservice.no

Lås og Beslag AS
Ulefossveien 40, 3730 SKIEN
Tlf: 35 52 79 90
Faks: 35 52 79 91
E-post: post@laasogbeslag.no

Nokas Teknikk Sør AS avd. Telemark
Rødmyrlia 18, 3735 Skien
Tlf: 33 00 34 80
E-post: post@nokas-sor.no



Returadresse: Norske Låsesmeder, Pb. 26, 2601 Lillehammer

