



Firmaprofilen

14-15



Årsmøtet

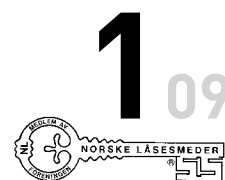
18-19



Messe

4-11

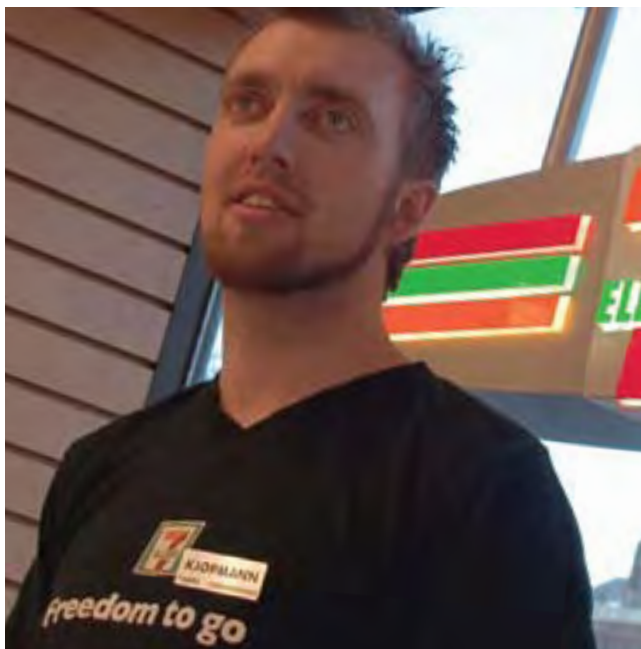
LÅSESMEDEN



FORENINGEN NORSKE LÅSESMEDER

“...perfekt system for min butikk!”

Thorbjørn Boiesen
7-eleven i Drammen



TrioVing Solo

Med TrioVing Solo kan butikkeieren trygt utlevere nøkler til sine ansatte uten å risikere og måtte skifte ut alle låser den dagen en av dem slutter uten å levere tilbake nøkkelen.

TrioVing Solo gir også muligheten for at spesielle dører kun kan åpnes av butikkeieren selv, men hvis en ansatt så får økt ansvar, så kan hans nøkkel enkelt oppgraderes til å brukes i den spesielle døren.

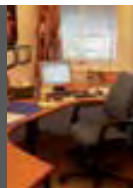
CLIQ™



Butikken



Kontoret



Bedriften



Boligen



TrioVing Solo

- Ingen kabling
- Ingen software
- Enkel montering
- Legg til og fjern nøkler etter behov

www.trioving.no

TrioVing®
ASSA ABLOY

TrioVing CodeHandle

www.trioving.no

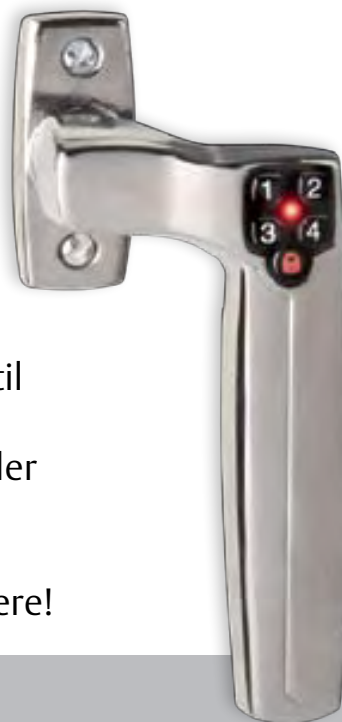
Vindu- og balkongdørvrider med elektromekanisk kodelås



- Barnesikring
- Tyverisikring

Bytt din balkong- og vindusvrider til en elektro-mekanisk vrider med kodelås.

Enkel å montere!



- Monteres med enveisskruer
- Leveres som matt eller blank forkrommet
- Låsing og opplåsing vises med rødt eller grønt lyssignal
- Eget valg av 6-sifret kode
- Koden endres etter behov
- Ingen kabling
- - batteridrift
- Patentert produkt

TrioVing®
ASSA ABLOY

Takk for et vellykket låsesmedtreff!



Knut Kildahl
Formann

Det ble suksess igjen og jeg vil takke hver enkelt for innsatsen dere legger ned for at dette blir så bra hvert år! Vi har som før fått inn mange evalueringer og denne gang var tilbakemeldingene bedre enn noen gang. Det er viktig med tilbakemeldinger for å kunne endre på ting slik at vi kan tilby bedre og bedre for flere og flere.

Dette var foreløpig siste gang på Storefjell. Tusen takk til familien Nibstad for mange vellykkede arrangementer på Storefjell. Vi er nå blitt så mange at vi neste år har bestilt på Lillehammer Hotell. Vi har etter beste evne forsøkt å tilpasse låsesmedtreffet til å engasjere rent faglig med kurs og opplæring, leverandørenes store produktmesse og ikke minst en stor sosial happening. Ansatte og ledere hos så vel låsesmedbedrifter som leverandører treffes i en setting der en kan snakke med likesinnede om lås og sikkerhet ei hel helg og nå er vi rett og slett for mange for Storefjell. Vi har også fått tilbakemeldinger om at det er langt å reise til låsesmedtreff. Dette vil vi nå endre slik at det blir enklere reisevei for flere. Vi håper med det at enda flere vil ta med seg enda flere ansatte og ledsagere til neste års treff som går av stabelen 15.-17. januar. Planlegg og sett av tid til neste års treff. Det blir en ny stor satsing for bransjen og vi er sikre på at dette blir et bra arrangement.

Jeg hører at enkelte opplæringskontorer tar betalt

for læringer hos våre medlemsbedrifter uten at de stiller med nødvendig kompetanse og plan for lærlingløpet. Vi oppfordrer samtlige bedriftsledere til å ta kontakt med NL for å få på det rene hva slags løp hver lærling i Norge skal gjennom. Jeg er bekymret for at enkelte læringer ikke får nødvendig opplæring i forhold til læreplanen som gjelder etter kunnskapsløftet. Modul 2 er nettopp gjennomført som et nytt toukers kurs på låsesmedskolen på Steinkjer med nettundervisning mellom øktene. Kontakt gjerne NL som "opplæringskontor"! Jeg håper at læringer som ikke er med på dette opplegget også får det de har krav på når det gjelder utdanning! Jeg oppfordrer læringer som mener de ikke får det, til å ta kontakt med NL!

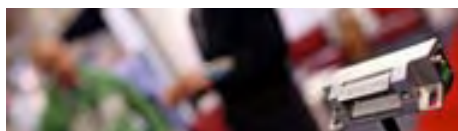
Det er i disse dager lav konjunktur i nybygg - markedet. Selv om ikke bransjen vår merker så mye til nedgangen, gjør mange av våre oppdragsgivere det. Dette betyr at vi må være ekstra påpasselige på å få oppgjør for oppdragene våre. Det er i slike dager som nå det er godt å kunne litt mer enn konkurrentene våre. Fagfeltet og håndverket vårt er bredere enn før og vi er mindre sårbare.

Våren og sommeren nærmer seg med sol, mindre klær og båtpuss.

Jeg ønsker alle en riktig god vår og sommer!

Knut Kildahl

Innhold:



Låsesmedtreff	4-11	Årsmøte	18-19
Dagbok fra Låsesmedtreff	12-13	Produktnytt	20-22
Firmaprofil Thermoglass AS	14-15	Bransjenytt	23-25
Historisk hjørne	16	Medlemsregister	26
Velkommen til Lillehammer 2010	17	Medlemsnytt	27

OFFISIELT ORGAN FOR FORENINGEN NORSKE LÅSESMEDER

April 2009 NR. 1 25. ÅRGANG ► **REDAKTØR:** Anne Line M. Sagbakken

► **ANNONSER:** NORSKE LÅSESMEDER Postboks 107, 1332 Østerås, tlf 91 80 72 79, faks 2106 2735 Internett: www.nl-lasesmed.no
E-mail: post@nl-lasesmed.no ► **DESIGN OG GRAFISK PRODUKSJON:** RM grafika as ► **OPPLAG:** 3000 eks.

Låsesmeden utkommer 3 ganger i året; April, august, desember. Den sendes NL-, DLF- og SLR-medlemmer, beslag- og låsgrossister, produsenter, banker, forsikringskontor, arkitekter, entreprenører, byggmestere, postkontor, borettslag, politikammere og lensmannskontor, og andre sikringsinteresserte grupper. Redaksjonen forbeholder seg rett til å redigere innsendte manuskripter og bilder.

Foreningen NORSKE LÅSESMEDER stiftet i 1977; en landsdekkende forening av godkjente medlemsbedrifter. **VÅRE MÅLSETTINGER ER:** • heve forståelsen for fysisk sikring og kriminalforebyggende tiltak • bevare og utvikle låsesmedhåndverket i takt med teknologisk utvikling • sikre tilgang til faget gjennom samarbeid om fagopplæring og lærlingeplasser • kvalitetssikring av medlemsbedriftene gjennom opplæring og etterutdanning

Farvel til Storefjell

TEKST OG FOTO PÅL ANDREASSEN



Alt på ett kort Gurid Martinsen og Cardtech sørget for at alle, inkludert Trond Persen fra Låsservice AS, ble registrert med navn og bilde.



Maskerade Opptil flere av gutta tok seg tid (og råd) til en heloverhaling i velværeavdelingen.

RASKE MENN OG KVINNER Dormas "hvem åpner låsene kjappest konkurranse" var et populært innslag. Her er det Arnt R. Alvestad fra Vaktservice som prøver seg mot Kari-anne S. Aanerud fra Ingeborg Lås og Beslag.

Satt i system Roar Andreassen og Arild Kristiansen er gjengangere som instruktører på låssystemkurset.





Tre nasjoner Hans Mejlshede, Håkan Svensson og Knut Kildahl samlet før festmiddagen.



Diggiloo Diggiley Gjett hvilket oslofirma som hadde staset opp den mannlige delen av bedriften med nye sko til Låsesmedtreffet?



Matlyst Bespisingen av 400 sultne låsesmeder gikk som vanlig som smurt.



Trangt om plassen De fleste fulgte som vanlig godt med når Kent Martinsen og resten av gjengen hans demonstrerte åpningsteknikk.



Uformelt John Ivar Isaksen (til venstre) og Per Bakke fra TrioVing i passiar med sjefen sjøl, Knut Kildahl utenfor messehallen.



Tunge løft Det er mye som skal på plass før Kaj Nyman og de andre instruktørene kan holde kurs i motorlås.

Så rødt

Rundt 25 låsesmeder fikk en grundig innføring i førstehjelp av instruktørene Tom Rune Blakkestad og Nina Løken. Begge med lang fartstid fra den lokale ambulansetjenesten i Hallingdal.

– Dette er ting man skal huske, men forhåpentlig aldri måtte bruke. Det såkalte Norsk grunnkurs i førstehjelp er egentlig noe alle burde ha. Og det er viktig å ha det på dagsordenen til enhver tid, forklarte Blakkestad.

Kurset tok for seg blant annet de mest dagligdagse ulykker som kutt- og fallskader, men hadde også ekstra fokus på bevisstløs/livløs tilstand. Og tilbakemeldingene fra mange av kursdeltakerne var så positive at dette nok kan bli et kurs som bør gjentas hvert år.



Nina Løken hadde fokus på de dagligdagse ulykkene på førstehjelpskurset.

Samarbeider på Storefjell

Til daglig er de konkurrenter i et tøft marked, Geze, Dorma og TrioVing. Men på Låsesmedtreffet slår de sine kunnskaper sammen og arrangerer kurs i motorlås.

– Jada, vi er egentlig ganske tøffe konkurrenter, men dette samarbeidet føles som en naturlig del av treffet. Da vi kastet ut ideen

for en tid siden kom det et resolutt ja fra alle. Og dette er et hundre prosent nøytralt kurs. Det er motorlås og ikke produsenten som står i fokus, sier Trond Wang fra Dorma.

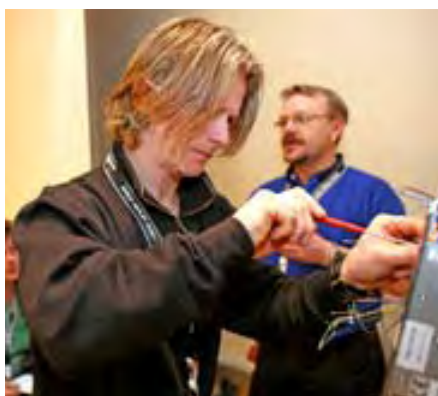
Roy Carlsen fra Aker Lås og Nøkkel har ikke all verdens erfaring med motorlås fra

tidligere, men fikk testet ut kunnskapene og oppdatert seg grundig i løpet av kurset.

– Dette er jo et unikt samarbeid og her får vi testet låser fra flere leverandører, konstaterte Carlsen.



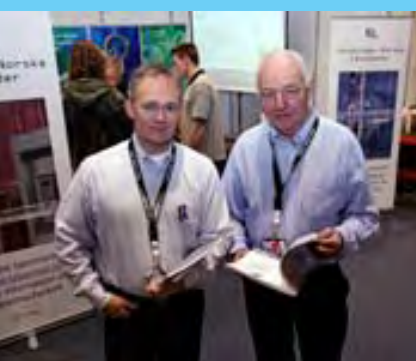
Rune Orderud (TrioVing), Trond Wang og Trond Wiker (Dorma) og Kaj Nyman (Geze) sto for et historisk samarbeid på Motorlås-kurset.



Roy Carlsen fra Aker Lås og Nøkkel var første mann ut til å teste kunnskapen i praksis.



Deltakerne satt som tente lys da Trond Wiker forklarte om motorlås.



SIKKERHET Rino Collings (til venstre) fra Nasjonal Sikkerhetsmyndighet var spesielt invitert av foreningen og Bjørn Ørnung.



DESIGN Fibex stilte blant annet med berøringsfrie kortlesere og porttelefoner i klart Apple I Phone-inspirert design.



FAGPRAT Som på de fleste standene gikk fagpraten livlig hos Boyesen og Munthe.



Rune Orderud hadde tatt med seg et bredt spekter av TrioVing-produkter.

Populære leverandørkurs

En ting er å få forklart hvordan et produkt virker via telefon, eller lese en bruksanvisning. Noe helt annet er det å kunne diskutere produkter og få innføring i de ulike finessene direkte fra leverandørene. Som vanlig var det lydhøre forsamlinger som møtte de ulike leverandørene fredag formiddag, da de tradisjonelle leverandørkursene gikk av stabelen rundt om på hotellet.



En interessert gjeng fikk en nøye presentasjon av ELOKS elektriske sluttstykker.



Ann-Katrin Pettersen fra Dorma og Odd Harald Danielsen fra TrioVing fikk gode tilbakemeldinger fra kursdeltakerne.

Ser etter løsninger

Et av de kursene som fikk best tilbakemeldinger på årets treff var Prosjektløsninger, med Ann-Katrin Pettersen fra Dorma og Odd Harald Danielsen fra TrioVing som kursledere.

– Dette er stoff som egentlig er vanskelig å

gjøre særlig spennende. Men som det samtidig er veldig viktig å ha kunnskap om. Som for eksempel hva man kan, og ikke kan, gjøre i eksisterende dører. Her er det mye tung byråkrati, men egentlig ikke noe konkret regelverk, forklarer Pettersen.

Lang over penga!

De fleste av oss opplever heldigvis ikke å bli ranet. Men på kurset "Ransforebygging" tok Jan Ferdinandsen fra Vaktservice Kurs & Kompetanse for seg hvordan man bør opptre, enten som butikkmedarbeider eller som privatperson, hvis man skulle bli utsatt for ran. – Det er ikke bare de som jobber i en butikk som kan oppleve et ran. Du kan også bli involvert som kunde, eller rett og slett på gata. Alle steder hvor det oppbevares penger eller andre verdier er i utgangspunktet et mulig ransobjekt. Det er over fem år siden vi hadde et klassisk bankran i Norge, og de mest ransutsatte bransjer i Norge i dag er butikker, kiosker og bensinstasjoner, forklarte Ferdinandsen.



Rollespill gjorde ransforebyggingskurset nesten ekkelt virkelig.



STORE FORHOLD MU hadde som vanlig tatt med seg sin ikke akkurat diskrete låskasse.



KORT OG GODT Cardtech var med på messen for tredje gang, og kunne nok en gang bekrefte at låsesmedene er blant deres viktigste kundegrupper.



SOSIALT Man skal ta seg tid til en øl og en prat. Sofaen hos Siemens var et populært sted å "hvile" for mange.



Med lisens til å åpne. Svein Urkedal, Osmund Sollie, Robert Solevåg, Paul Magne Eilertsen og Terje Dyp fra Møre Beslag prøver å få med seg så mange kurs som mulig.



Sjefen sjøl, Svein Urkedal er fast inventar på Låsesmedtreff.

Tok opptaksprøven

Glenn Darell fra Flexi Lås & Gitter og Anders Viken fra Låsgruppen, Oslo var de første som tok opptaksprøven til foreningen under det årlige treffet på Storefjell. Og selv om de begge svettet hardt under teoriprøven, kunne de senere på kvelden stolte konstatere at de hadde bestått – begge to.



– Vi gjør så godt vi kan, mente Glenn Darell og Anders Viken under prøven.



Andre Eldor (fra venstre), Christian Ringnes, Odd Anders Seim (alle fra Eiendomssikring) og Ole Joar Weggersen fra Brann og Låsservice kunne motta medlemsbevis.

Driftige sunnmøringer

Fem mann fra Møre Beslag AS deltok blant annet på Hans Mejlshedes populære dirkekurs i løpet av en travel treffhelg.

– Det er viktig å være her på treffet for å lære, og friske opp gammel kunnskap. Vi har snakket mye om å lage interne kursopplegg, men det er ikke så lett å få til i en hektisk hverdag. Her på Storefjell kan vi lære av andre låsesmeder med spisskompetanse. I år har vi blant annet vært på leverandørkurs, dirkekurs og FG-kurs. For de fire andre er det første gang på FG-kurs, og det er viktig. Jeg kan jo fortelle dem om hva slags krav som stilles, men det blir mye lettere å få med seg når man får det direkte fra de som virkelig kan FG-reglene, mener daglig leder Svein Urkedal.

Midt i kaoset av avsyndige klikkelyder sitter hele gjengen fra Møre Beslag og prøver så godt de kan å åpne sylindrene.

– Når man har en mester til å vise seg tekniken, så skjønner man det mye bedre. Det er dette som er spennende med lås, konstaterer Terje Dyp fornøyd.

Det formelle firmanavnet er Møre Beslag & Verdisikring – hvor låsdelen har hovedkontor i Ålesund, mens Verdisikring holder til i Ulsteinvik. Til sammen sysselsetter de 50 personer – hvorav mange jobber deltid i vaktelskapet.

– Vi er nok bortimot fjorten, femten mann bare på lås og beslag og hovedmarkedet vårt – i forhold til omsetning – ligger på prosjektsiden. Vi er nok markedsledere i Møre og Romsdal på adgangskontroll, og har veldig mange oppdrag for verftsindustrien, opplyser Urkedal.

Han har vært fast på Låsesmedtreff nesten hvert år siden tidlig på 90-tallet, og tar med seg så mange som mulig av sine ansatte. Terje Dyp har bare vært ansatt ett år, men er ikke i tvil om at han har funnet sin rette bransje.

– Jeg har hatt mange forskjellige jobber og egentlig er jeg utdannet boredekkarbeider fra Nordsjøen. Men Møre Beslag er en superbedrift å jobbe i, og jeg har definitivt funnet min nisje, smiler Dyp.

Vinnere av årets leverandørkonkurranse

1. Premie Marianne Aker fra Aker Lås & Nøkkel AS, Reisesjekk 10.000 nok
2. Premie Harald Nielsen fra Låsteknikk, speilreflekskamera
3. Premie Remy Karlsen fra Låsmester 1, digitalkamera

Leverandørene arrangerte som vanlig en spennende konkurranse med flotte premier som ble delt ut under festmidtdagen lørdag kveld.



NYHETER Kerim Saidi hos Silca viser Svein Forsell fra Sikring & Låsservice det siste nye.



SVENSK Sonny Ode fra FAS var en av de mange som bidro til at TrioVings kjempestand nok en gang trakk til seg et stort, og interessert publikum.



Mer eller mindre hele gjen- gen fra Norsk Nøkkelservice samlet på standen

– Alle må på kurs

For Norsk Nøkkelservice betyr det årlige Låsesmedtreffet på Storefjell primært to ting – relasjonsbygging og kurs.

– Dette er en helg hvor det interne kunnskapsnivået høynes betraktelig. Alle våre ansatte som får være med hit må også delta på kurs, og de som eventuelt ikke møter opp på de kursene de er meldt på, får ikke være med neste år, forklarer daglig leder Tonja Orderud.

I overkant av 25 personer fra det tradisjonsrike oslofirmaet deltok på årets treff og med romslig "butikk" midt i messehallen var det stor trafikk på standen hele lørdagen. For de ansatte som til daglig bare har kontakt med kundene på telefon er messen en fin måte å treffe folk direkte.

– Vi har jo kunder over hele landet, og noe av det viktigste her opp er relasjonsbyggingen, sier Kjetil Byman, prosjektleder. Med messetilbud og nyheter å vise frem er

også salget på selve messen godt for Norsk Nøkkelservice, og blant årets godbiter fant vi blant annet nyheter fra Evva og en splitter ny nøkkelfilemaskin som opererer på Windows XP-plattform fra KeyLine.

– Historisk sett så selger vi ganske godt på messen, bekrefter Svein-André Hovde, engrosleder.

I tillegg til å tilegne seg de offisielle kunnskapene som kursene kan tilby, er alle ansatte også mer eller mindre "pålagt" å sjekke opp hva de andre firmaene har å tilby av nyheter og tjenester.

Kjetil Byman vil at alle servicefolkene i firmaet skal ha hver sin lærebok. Noe Bjørn Ørnung selvsagt ikke har noe i mot.



Selv om firmaet er solgt til danske Carl F er tidligere eier Olav Moe fortsatt med.



STOR AKTIVITET Det var ingenting å si på besøket på Trivings sin stand



SIKKER Selv om bare en liten del av omsetningen hos Noby As går via låsbransjen, føler de allikevel at det er viktig å være med på den årlige samlingen. – Det er fjerde året vi er på Låsesmedtreff og vi kan tilby en rekke nye løsninger for låsbransjen, sier Ken Inge Hanski.

PÅ LAG Med lang bransjeerfaring hos alle ansatte ser Geze på kompetansen i firmaet som et av sine fortrinn i det norske markedet. Det Dal-baserte firmaet selger ikke sine løsninger direkte til entreprenør, men går alltid veien om låsesmedene.

Det gjør at de føler seg mer som en medspiller i forhold til smedene, enn en konkurrent.





Pax og Luca med kusk Olav Andres Odnegard tok Låsesmed-ledsagerne med på en nydelig tur i vintereventyret på Storefjell.

Solskinn og kanefart for ledsagere

TEKST OG FOTO: RAGNHILD KR. OLSEN

Tenk deg strålende vintersol og gnistrende hvite snøvidder. Forestill deg lukten av et leirbål og varm gløgg. Legg til godlyden fra ringlende kanefartbjeller og raske hestehover over skareføre og du har gjenskappt stemningen fra høydepunktet på årets ledsagerprogram på Storefjell.

Kanefarten for ledsagerne på årets låsesmedtreff kunne ikke ha hatt bedre forhold. Nær påskestemning og postkortidyll gjorde sledeturen til en riktig hyggelig opplevelse for de ca. tjue deltagerne på

arrangementet, undertegnede inkludert. Godt pakket inn under skinnfeller og pledd fikk vi en trivelig rundtur i småskogen nær Storefjell høyfjellshotell med kusen Olav Andres Odnegard på førersetet og hestene Pax og Luca under tømmene. Odnegard har rundt 120 slike oppdrag i året og hadde laget et velregissert opplegg for ledsagerne fra Låsesmedtreffet.

AKTIVE DAGER

Etter sightseeing-runden i kanefartvogna stoppet følget i en lysning i skogen der det var gjort i stand bål. Her ventet varm

gløgg på turdeltagerne som fikk strekke på beina og bli litt bedre kjent med kusk og hester før turen gikk tilbake til hotellet. Der skortet det for øvrig heller ikke på tilbud til ledsagerne under messen. Velværeavdeling og svømmehall med badstue, boblebad, utendørs badestamp og vannsklie gjorde det ikke vanskelig å få tiden til å gå utenfor messehallen og kurslokalene.

Legg til flotte skiløyper, akebakke og alpinanlegg og du har de beste forutsetninger for noen aktive og gode dager som ledsager på låsesmedtreff.

Til Norge for å knekke koden



Odd Ulleberg (i midten) gir Håkan Svensson og Mats Moberg fra Låsmästarnas Riksförbund et lynkurs i manipulasjon av mekanisk kodelås.

Hele styret i Dansk låsesmedforening, og representanter for den svenske søsterorganisasjonen var til stede på Storefjell i år for å lære av nordmennene.

Anført av veteranen og formannen i DLF, Hans Mejlshede som har et tosfifret antall norske Låsesmedtreff bak seg, lot våre nordiske naboer seg inspirere til å lage bedre treff i sine hjemland.

– Alle er ”vilt” imponerte over hva man har fått til her på Storefjell. Spesielt det at mange av firmaene, som for eksempel Ingeborg Beslag & Låssystemer, stiller med så mange av sine ansatte er flott. Det er viktig for oss å plante ideen hos danske låsesmeder om at de ansatte skal med på kurs, og ikke bare ledelsen i firmaene, mener Mejlshede – som i en årrekke har lært opp norske låsesmeder i dirking av sylindrelås.

Både dansker og svensker lot seg også imponere av den sosiale delen av treffet. I Danmark og Sverige reiser man på treff mest for kursenes skyld. Mens man i Norge har kommet opp med en uslåelig kombinasjon av fag og hygge.

– Hos oss er mange av kursene lagt opp mer på businessplanet og med mye teori,

og det er definitivt ikke så sosialt som her oppe, konstaterer Håkan Svensson og Mats Moberg fra Låsmästarnas Riksförbund.



En gjeng fornøyde dansker inntar ett av mange måltid med panoramautsikt til den norske fjellheimen.

De to svenskene har merket seg flere norske kurs de gjerne ser at låsesmedene i sitt hjemland også skal få nytte av. Blant annet Kent Martinsen og hans medhjelpers kurs i åpningsteknikk. Et kurs som for øvrig allerede er eksportert til Danmark, med stor suksess.

– Vi hadde Kent og co. hos oss på det danske treffet i Billund i fjor, og det var en suksess. Det er jo mye lettere å få de som allerede kan, og har laget et kursopplegg, til å komme til oss enn å måtte gjøre alt fra bunnen av selv. Det samme har det jo vært med meg og mitt kurs her i Norge, smiler Hans Mejlshede.

Han understreker at de skandinaviske landene alltid har noe å ”bytte” av erfaringer og teknikker, og legger til at man i Danmark nok har kommet lengre i åpning av pengekapsel enn her hjemme, og ser helt klart for seg at det kan være et kurs som bør være aktuelt både for nordmenn og svensker.

De to norske lærebøkene er også et eksempel på at man både kan og bør samarbeide på tvers av landegrensene, og Håkan Svensson er helt klar på at de bør oversettes til svensk så fort som mulig.



Den årlige seansen med Låsesmedforeningen

Tirsdag 27.01

Dette året startet Låsesmedforeningens eminente arrangement noe tidligere enn forventet, vi hadde gledet oss til turen til Gol, og Storefjell Hotell i lengre tid og var klare for kurs og koselig samvær. Valget var gjort, hvem får reise i år og hvem må være hjemme for å ta hånd om jobbene som skal utføres? Denne dagen mottok vi en mail fra Bjørn Ørnung – ”info fra foreningen til avisene i lokalmiljøet”. Mailen ble videresendt til alle avisene i Bergen, lite visste vi om at vi dagen derpå skulle få oppringning fra den største av dem.

Onsdag 28.01

Bjørns lille mail ga resultater med reportasje og bilder i avisen. Mailen kom som et lite hint, hintet ble fulgt opp, og plutselig var vi kjendiser på byen, ord som ”på tur i helgen” festløve” og ”PR-kåt” var å høre når vi var på butikken for å handle. Men målet var nådd. Bergenserne hadde fått med seg at låsesmedene skulle på Låsesmedtreff til helgen.

Torsdag 29.01

Torsdagen er kommet, ”får vi gjort noe på jobben i dag”, eller er reiseferberen på et slikt høyt nivå at praten kun går om det vi skal oppleve i helgen? Vi er i alle fall klare, togbillettene er hentet, snitter er bestilt, øl og vin til reisen er handlet inn, og vi er klare til en reise for utvikling og kunnskap. Noe som står i høysetet for den årlige Låsesmedforeningens arrangement. Selv om vi har lang erfaring fra bransjen er det alltid noe nytt å lære på disse turene. Kunnskap må til for at stoltheten i yrket skal kunne bestå.

Togturen gikk som forventet, og når vi steg av toget sto hotellets bil som vanlig ikke og ventet på oss. De hadde ikke klart det denne gangen heller. Dette var tredje året på rad som vi hadde bestilt henting fra hotellet, fått det bekreftet på mail, men likevel stilte de ikke opp og hentet oss. Så var det bare å vente da, til de hadde fått sendt ned en bil som kunne kjøre oss til hotellet. Vel fremme på hotellet ble vi tildelt rom og så sto middagen for døren. Det er da det skjer – vi treffer så mange kjente at klemming og kos står for døren, noe som er det kjekkeste med hele turen. Etter middag var det koselig samvær i baren før vi gikk til dansegulvet for å utøve pliktdansen.

Fredag 30.01

Denne dagen viste værgudene på Storefjell seg fra sin beste side. Vi våknet tidlig til en storstilt frokost slik vi har vært vant til her oppe og med en utsikt i ren julekortstemning. Noen av guttene i Bergen Låsservice skulle på kurs denne dagen, men jeg selv var ikke satt opp på noen kurs før lørdag, så dagen i dag har gått med til å hilse på venner og kjente etter hvert som de ankom hotellet. Med det fine været de hadde stilt til rådighet for oss lot det seg heller ikke gjøre å la være å ta en fin spasertur. Etter en god lunch måtte vi ut i solen og snøen. I det fine været var det fint med en tur og frisk luft. Vi var vel ute en liten time før vi atter var i festmodus.

Lørdag 31.01

I dag startet kursene midt på natten. Allerede klokken 8.00 var vi klare til kursstart etter en rask frokost. I dag var det ledelse som sto i fokus på et nytt kurs i foreningens regi. Og jeg tenkte at i dag kommer jeg nok til å sovne under kurset, men den gang ei. Dama som holdt kurset visste hva som engasjerte, og ledet formiddagen gjennom et veldig interessant tema. Dette kurset kan virkelig anbefales fra en leders side. Det ga forståelse av en leders oppgave, og hvorfor ledere og medarbeiderne har ulike syn på en felles arbeidsplass. Det var et kjempekurs som bør få være med i flere år. Ikke bare for ledere, men også for dem som ønsker å forstå mennesker.

Denne kvelden var det festmiddag, og vi møttes til aperitiff i danserestauranten før vi ble ledet til spisesalen for en fortreffelig middag. Her må vi bare berømme hotellet for den effektivitet de kunne vise til ved å servere så mange mennesker på en så proff måte, ikke alle steder vi har vært ha vært så flinke til dette. Etter at taffelet var til ende ble det servert kaffe/avec i baren. Så var atter dansen i gang. Med så mye moro og mange gode venner går tiden fort og før vi visste ordet av det, var det på tide å gå til sengs, vi skulle jo på kurs neste dag også.

Søndag 01.02

Søndag startet kurset klokken 9.00 og etter en god frokost var vi i gang med ledelse i fokus. Kurset varte til klokken 12.30 hvorpå vi spiste lunch, takket for oss og ble kjørt til toget av hotellets bil. Denne gangen forsikret vi oss om at vi var med i bestillingsboken for kjøreturer fra hotellet.

Takk for atter en fin helg på Storefjell med gode venner og en forening som tar vare på oss.

Hilsen Stein Erik Hansen, Bergen Låsservice AS





Det er ikke så ofte så mange av de ansatte er inne på en gang. Fra venstre: Terje Jensen, Trond Nilsen, Vidar Brikselli, Tore F. Jensen, Håkon M. Olsen og Stig Arvid Kristiansen.

Mil etter mil i Finnmark

Det er ikke uvanlig for Thermoglass i Alta å bruke to dager i bil bare for å komme frem og tilbake til en jobb. Med hele Finnmark som arbeidsplass blir det fort lange avstander.



Den som sitter nærmest kaffemaskinen må fylle opp den andres krus.

TEKST OG FOTO: PÅL ANDREASSEN

– Vi prøver jo som regel å gjøre flere jobber av gangen når vi først skal så langt av sted. Men hvis det er hastverk, som da hele låsskapet med systemnøkler på en skole i Vadsø ble stjålet, var det bare å hive seg på første fly. Vi har bygd opp en kundemasse over hele fylket, og det er klart at vi føler et ansvar for alle disse kundene. Men reisingen tærer jo på de ansatte. Bare en kjapp tur til Kautokeino er 26 mil, tur/retur. Vi har en leilighet i Kirkenes og har vurdert om vi skal satse på mer permanente løsninger øst i fylket. Det er en del jobber og serviceavtaler som gjør at vi egentlig bør være tilstede døgnet rundt, forklarer Håkon M. Olsen – veteranen i firmaet med fartstid tilbake til tidlig 70-tall.

Han har sett Thermoglass utvikle seg fra å være et rent glassmesterfirma, til en bedrift

som i dag leverer alt innen lås, glass og fasade. Men at det skulle være et marked for lås trodde han ikke for drøyt 30 år siden.

– Nei, da eieren vår, Tore Kivijervi, kjøpte en nøkkelfilemaskin i 1978 hadde jeg ikke noe tro på at det skulle være et marked for lås og nøkler. Det er jo ingen som mister nøklene sine, tenkte jeg. Men der skulle jeg ta feil, gliser Håkon.

Kivijervi er fortsatt eier av firmaet, men har trukket seg tilbake fra den daglige driften og driver blant annet med salg av campingvogner, under navnet TG Caravan. En fotobutikk, en fasadefabrikk og en pizarestaurant inngår også i porteføljen hans.

VIKTIG ETTERMARKED

Alta har hatt en rivende utvikling de siste årene, og jobbene har vært mange og store for Thermoglass. Både innenfor offentlig sektor og på det private utbyggermarkedet. Men med hele fylket som arbeidsplass blir det også store jobber andre steder.

– Hammerfest kommune er kanskje den største kunden vår på adgangssystemsidene. Vi gjør også en masse jobb for fylkeskommunen. Thermoglass er det eneste låsfirmaet i Finnmark som kan operere på dette nivået. Blant de store prosjektene våre i det siste er Saga skole her i Alta hvor vi har levert alt av lås, aluminiumsdører og store glassfasader. Det nye samiske vitenskapsbygget i Kautokeino og Høgskolen i Finnmark her i Alta har også vært store kunder hvor vi har levert til sammen rundt 250 dører med TS 1000-systemet, opplyser Olsen.

Hovedoppgavene for Thermoglass har frem til nå primært vært prosjektjobber, men Olsen og daglig leder Oddvar Konst legger ikke skjul på at de vil satse mer på service- og ettermarkedssiden.



Thermoglass var det første TrioVing Sikkerhetssenteret i Nord Norge.



Butikken betjener både lås-, glass- og rammekunder.

– Vi har allerede etablert en serviceavdeling med to mann. Det er et stort og viktig ettermarked å følge opp, sier Konst og Olsen, og røper samtidig at man i fremtiden kanskje ser for seg nye navn på de forskjellige avdelingene i firmaet.

TRENGER FOLK

Thermoglass har hatt en formidabel omsetningsøkning de siste årene, og regner med å omsette for rundt 40 millioner i inneværende år. Åtte, ni mann er sysselsatt på heltid i låsdelen. Men det er jobb til flere.

– Her som ellers i landet er det ikke lett å få tak i flinke folk, og vi har allerede tatt noen grep overfor de videregående skolene i fylket og opplæringskontoret for å skaffe oss nye lærlinger, sier Konst.

En av de som trives godt i Thermoglass er Terje Jensen som gikk fra elektrikerjobb i Vadsø til låsesmed i Alta, da han flyttet

hjem for noen år siden.

– Jeg ble litt lei av store elektrikerjobber og da Thermoglass ville ha en med min bakgrunn passet det jo perfekt. Her gjør jeg hele spekteret av jobber – og litt til. Og selv om det ofte blir mange timer i bil plager det meg ikke. Jeg trives på veien med kaffekoppen, røyk og en lydbok, smiler Jensen.

FOKUS PÅ FAG

Thermoglass ble i 1991 det første TrioVing Sikkerhetssenteret i Nord Norge, og Olsen er ikke i tvil om at fagkompetansen i firmaet er det som gjør at firmaet skiller seg ut fra konkurrentene i distriktet.

– Vi vil for eksempel at flest mulig av de ansatte skal ha fagbrev. I dag har vi tre mann med svennebrev og to med mesterbrev. Dessuten er det to mestere og en med fagbrev på glassdelen, sier Olsen – som selv kan smykke seg med mestertittelen. For øvrig som en av landets første.

Med de lange avstandene og varierte jobber, er det usedvanlig viktig at de fleste kan ta seg av alle deler av faget. Og at de går opp til svenneprøven.

–Vi trenger flere som kan ta seg av prosjektering og anbud. Utdanning gir både nye utfordringer i jobben for den enkelte og en kompetanseheving av hele bedriften. Hvis vi skal utvide med flere avdelinger er det også viktig med mesterutdanning, konkluderer Olsen.



Tore F. Jensen (til venstre) gir Stig Arvid Kristiansen gode råd om adgangskontrollsystemer.

Bolkesjøkurset

Norske Låsesmeder hadde invitert til kurs og minimesse med tema **Fysisk innbruddssikring**, på Bolkesjø Hotell i tiden 20.-22. januar.

I minimesen deltok:

Assa A/B

Dorma Scandinavia A/S

FAS A/B

Grøn-Hansen Butikkinnredninger A/S

Låsbolaget A/B

Møller & Auster A/S

Norsk Nøkkelsservice A/S

TrioVing A/S

Nevnt i alfabetisk rekkefølge.

Presentasjon av butikken og varene er kanskje en bit som håndverkeren ofte tar for lett på. Dette emne inn gikk derfor både i messe og kursopplegget.

Kurset var åpent for NL's medlemmer, ansatte i medlemsbedrifter og kollegaer i Sverige og Danmark. Dessuten var Politiets Kriminalvern og sikkerhetskonsulenter i forsikringsbransjen invitert.

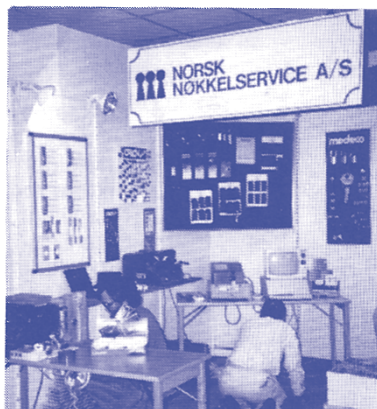


Utstillerne hadde lagt ned stort arbeid i sine stands og ble belønnet med stor interesse hos kursdeltagerne både for produkter, maskiner og utstyr.

Selv det beste sikringsutstyr lar seg forsere ved hjelp av utstyr, tid og erfaring. Enkelte eksempler på dette ble også tatt frem. Dirking av sylindre skjer heller ikke uten spor. For forsikringsmannen en nyttig kunnskap som er god å ta med seg.

Av emner som ble tatt opp i egne foredrag nevner vi Forsikringsselskaperes krav til sikring av dører og vinduer. Nøddørslåsning, motorlåser, solenoidlåser og adgangskontroll.

Selv om kollegaer i Sverige og Danmark sviktet hadde kurset en meget god tilslutning. Det hadde samlet vel 50 kursdeltagere og med utstillerne var over 60 deltagere i aksjon.



spesialkunnskap og informasjon av følsom karakter.

Når arrangementet ble så vellykket skyldes det nok et godt forarbeide, men ikke minst interesserte og ivrige kursdeltagere.

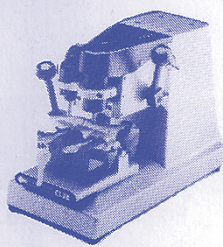
Presentasjon av butikken og varene er kanskje en bit som håndverkeren ofte tar for lett på. Dette emne inn gikk derfor både i messe og kursopplegget.

Key people in a keybusiness



S.p.A.
of Italy

LEDER UTVIKLINGEN PÅ MASKINER OG NØKKELEMNEN . . .



CLUB

Økonomi maskin for de nye typene av nøkler som finnes på OPEL, VOLVO, MERCEDES, SAAB, LANCIA, BMW etc.

EKTE SILCA KVALITET



MØLLER & AUSTER A/S
03-83 51 90



I 2010 flytter Låsesmedforeningen Låsesmedtreffet til Lillehammer. Dette pga plass og tilgjengelighet.

Det er Radisson SAS Lillehammer Hotel som skal huse treffet denne gangen. – Hotellet har 303 rom, veldig gode kurs og konferansefasiliteter og en flott ny og moderne utstillingshall på 1000 kvm. <http://lillehammerhotel.no>

Kurskomiteen og NL administrasjonen har vært på Lillehammer for å se på forholdene både på hotellet og på aktivitetssiden og gleder seg til å ønske dere velkommen til Lillehammer neste år.

Lillehammer 2010

Låsesmedtreff 15. – 17.januar

Med bil: Lillehammer ligger 176 km fra Oslo og 357 km fra Trondheim.

Med fly: Oslo Hovedflyplass Gardermoen ligger 134 km unna.

Med tog: Avganger til og fra Oslo ca hver time. Alle togene stopper ved Oslo hovedflyplass Gardermoen.





I kø for årsmøte

Foreningen Norske Låsesmeder avsluttet sitt 31. driftsår med Årsmøte på Storfjell den 29. januar.

TEKST: MARION JENSEN
FOTO: PÅL ANDREASSEN

De siste årene har fremmøtet ved årsmøtene i NL vært lave, og på oppfordring fra medlemmer ville styret forsøke å avholde årsmøtet sammen med Låsesmedtreff for å øke deltagelsen. Dessverre medførte ikke



Uten mat og drikke duger helten ikke; det blir lange dager og mange timer for NL formann Knut Kildahl.

endringen av tidspunkt noen større oppslutning for Årsmøtet.

Torsdag kveld, før selve Låsesmedtreffet startet, ønsket NL formann Knut Kildahl velkommen til medlemmer, gjester fra SLR og DLF og observatører. Det var 42 av 178 stemmerberettigede til stede. Trond Wang ble valgt som møteleder, og gjennomførte agendaen raskt og sikkert som vanlig.

ARBEID I TRÅD MED MÅLSETTINGER

Styrets arbeid i 2008 har hatt sterk fokus på låsesmedutdanning og kompetanserettet arbeid. Formålet til NL er å bevare og utvikle låsesmedfaget i takt med teknologisk utvikling, og å sikre tilgang til faget gjennom samarbeid om fagopplæring og lærlingplasser.

Man har kommet et godt stykke på vei for å møte disse målsetningene, med samarbeid om opplæring av lærlinger ved Stein-

kjer vgs og nye utgaver av lærebøkene i låsesmedfaget Elektromekanikk og Mekanikk.

Vi har kommet langt siden oppstarten av NL i 1977 – og man skal lete lenge for å finne den "bakgårdtilværelsen" som låsesmedene ville ut av da de startet foreningen for mer enn tretti år siden; de lærlingene som deltar på opplæringen nå jobber med nettbaserte oppgaver mellom samlingene på Steinkjer.

Styret fortsetter arbeidet med å tilrettelegge for sentralesvenneprøver i Låsesmedfaget på Steinkjer. Flere fylker mangler prøvenemnd, og administrasjon og tilrettelegging av svenneprøver varierer i de forskjellige delene av landet. Mange har måttet vente unødig lenge for å få avlagt svenneprøve, noe et sentralt prøvesenter kan motvirke. Sentrale prøver vil også sikre at alle får lik vanskelighetsgrad.

NYE PROSJEKTER

Knut Kildahl orienterte også om moderniseringen av www.nl-lasesmed.no, og viste

Nye personlige medlemmer som har avlagt opptaksprøven i løpet av 2008:

Eirik Larsen,
System Sikring, Trondheim
Ole Joar Weggersen,
Brann & Låsservice AS, Hønefoss
Paul Espen Bakken,
Stavanger Låsservice AS
Rune Uthus,

Møller Undall AS, avd. Trondheim
Christian Ringnes,
Eiendomssikring AS, Oslo
André Eldor,
Eiendomssikring AS, Oslo
Odd Anders Seim,
Eiendomssikring AS, Oslo



Det var ikke første gang Roy Aspelund og Stig Roar Punnerud hadde oppgaven som tellerkorps under årsmøtet. Posituren har vi sett før, hos de ærverdige eldre herrer i The Muppet Show...

fram layout og oppbygging av nye NL hjemmesider. Medlemmene ga tydelig uttrykk for at de likte det de så.

Styret har også etablert en prosjektgruppe for å produsere en kortfilm om låsesmedyrket; Bjørn Ørnung og Kent Martinsen, med Rolf Riediger som "støttespiller" har ansvar for arbeidet. Filmen skal målrettes mot videregående skoler som tilbyr programfaget TIP, fagopplæringskontorer og låsesmedfirmaer. Dette skal bli en informativ kortfilm som skal vekke interesse for Låsesmedfaget hos elever, og gi lærere og foreldre orientering om yrket. Man håper at dette vil gjøre at flere skoler tilbyr Prosjekt til fordypning i Låsesmedfaget. Filmen kan også være et middel for å bevisstgjøre kunde/market på fysiske sikringsmidler.

NL STYRE 2009

Det ble ingen store endringer etter valg av nytt styre i NL. Formann er fortsatt Knut Kildahl, og nestformann Morten Høiseth, kasserer Finn Jonstang og styremedlem Anders Møller var ikke på valg i år. Kent Martinsen tok gjenvalg og Eirik Larsen fra Systemsikring i Trondheim ble valgt som nytt styremedlem etter avtroppende Rolf Riediger. – Rolf Riediger mottok NL gullnøkkel som takk for innsatsen under festmiddagen lørdag kveld.

NESTE ÅRSMØTE

Styret foreslo at neste årsmøte legges til Oslo 6.mars 2010, og det var medlemmene enstemmig enig i. Så får man håpe på og oppfordre til at mange tar seg en tur til Oslo neste vår. Kanskje vil det vårlige tidspunktet medføre at mange velger å delta da!



Avtroppende styremedlem Rolf Riediger fikk overrakt NL gullnøkkel som takk for innsatsen under festmiddagen lørdag kveld.



Bjørn Ørnung har vært prosjektleder for utarbeidelse av NLS lærebøker, og fikk gleden av å overrekke gratis eksemplarer til årsmøtedeltagerne. Fra venstre Randi Pihl-Jonstang, Arne Kjær og Odd Fjellet



Akselapp
utskiftbar fra
5 - 50mm

Justerbar lukkekraft
fra EN 3 - 6

Justerbar lukkehastighet,
endeslag og
hold-åpen/lukkeforsinkelse

Enkel innfesting
og høydejustering

GEZE TS 550 NV

Ny gulvdørlukker fra GEZE. TS 550 NV har alle funksjoner, justerbar lukkekraft fra 3 – 6 EN, justerbar lukkehastighet, endeslag, hold åpen funksjon og lukkeforsinkelse. GEZE har et komplett tilbehørsprogram til TS 550 NV, blant annet akseladapter fra 5 – 50mm, under – og overbeslag for pendel- og anslagdører, og glideskiner. Alle funksjonene er lett tilgjengelige under dekkplate. De fysiske mål på GEZE TS 550 NV gjør at den passer direkte ned i støpekassen til en av de andre leverandørene av gulvdørlukkere i markedet.

GEZE Perlan 140

GEZE Perlan 140 har blitt videreutviklet. Perlan 140 kan nå leveres med integrert sidefelt for glassvegg, klembeslag for glassdører, automatikk drift, duo synk (koordinering av to dører), dekkåper for vegg – og tak montering og soft-stop. GEZE Perlan 140 kan ta dører med vekt opp til 140 kg.

Perlan 140 med integrert sidefelt kan benyttes for eksempel på kontorinndeling, dette systemet leveres komplett med skinner, ruller, pakninger og eventuelt soft-stop. GEZE kan ta på seg hele prosjekteringen med glass og beslag.



Soft-stop er en funksjon som kan settes inn i skyvedørbeslaget, dette gjør at døren kan åpnes på vanlig måte, men når døren har mellom 5 Ø 10 cm igjen før full åpning eller lukking tar soft-stop seg selv av å trekke døren opp eller igjen.

Automatikk drift er et tilleggsprodukt som man enkelt kan sette inn i skyvedørbeslaget for å automatisere skyvedøren. Automatikkdrift kan benyttes på dørblad vekter inntil 40 kg.

TrioVing Sikkerhetsskole

Vi ønsker å dele våre kunnskaper med deg



Som ledende leverandør av sikkerhetsprodukter har TrioVing kunnskaper som kan komme deg og dine medarbeidere til gode. Sikkerhetsskolen har som mål å skape en riktig og positiv holdning til sikkerhet, og formidle TrioVings kunnskaper om sikkerhet.

www.trioving.no



Kompetanse = Kunnskap x Evne x Vilje



Nyhet for DORMA Låssystem

DORMA går foran og introduserer et helt nytt modulsystem for bygging av DIN sylindre.

Modulsystemet omfatter både dobbel sylindre, sylinder/knob, og enkel sylindre. Vi arbeider med kun en lengde på sylindren, og benytter sylinderhus forlengere og

koplingsskinner for å bygge eksakte sylindrelengder. Modulsystemet er lett å jobbe med, gir stor fleksibilitet, samtidig som det krever lite lagerhold.

DIN Modul sylindere er tilpasset våre to låssystem konsepter RS-8 og IX-6.

Møller Undall Produktkatalog

Årets utgave er på 528 sider, og inkluderer CD-rom med katalogen i elektronisk utgave.

Noen av nyhetene i årets utgave:

- Sikrere dører, revidert
- Kaba elologic V3
- Garasjeportåpner
- Porttelefoner

Produktkatalogen kan leses og bestilles som bokutgave på www.mu.no/bestill.asp
Katalogen er gratis.



Nyhet – nå i Norge!

Dezmo fra Keyline

En høyteknologisk datakutter med industriell kapasitet og innebygget touch-screen. Maskinen er hel- elektronisk, bruker ikke trykkluft og er dermed meget stillegående.

Keyline Dezmo finnes i to varianter

- Dezmo Open – en modell som alltid kan oppgraderes med nye funksjoner
- Dezmo Advance – maskinen er utstyrt med robotmagasin og motorisert bakk. Kan alltid oppgraderes med nye funksjoner

Som vist på Låsesmedtreff på Storefjell.



Carl F
International

**NORSK
NØKKELSERVICE A/S**

Sinserveien 4 · 0572 Oslo · Telefon +47 22 04 07 50 · Fax +47 22 04 07 97 · www.nnokkel.no

Interessert i mer informasjon?
Ta kontakt med Svein-André Hovde på tlf. 22 04 07 68



Ny kortleser fra Fibex

Fibex presenterer kortleser med nytt design til adgangkontrollsystemet PW32:

Tidomat PW32 er et nettverksbasert sikkerhetssystem som benytter eksisterende nettverk for å oppnå størst mulig fleksibilitet. Produktene kobles direkte til det lokale nettverket, og er enkelt å komplettere med andre nettverksprodukter, som kamera eller kameraserver.

Kortleser PT-3091, berøringsfri kortleser m/display

Stort og tydelig grafisk display med bakgrunnsbelysning

Overvåket toveis kommunikasjon

Strømforsyning: 12 VDC (av sentral)

Strømforbruk: 150-170 mA

Avlesning: Mifare @ 13.56 MHz ISO 14443A/B eller EM Marin 125 kHz



Metallkapsling, For inne/utendørsbruk
Temperaturområde: -20° til +40° C
Avstand til sentral: 500m

Fibex PW32

– også til bruk for registrering av personer på bygg- og anleggsplasser

I januar 2008 trådte en ny forskrift om krav til identitetskort i bygge- og anleggsbransjen i kraft. Alle som arbeider i anleggsbransjen må ha kort, også de som eventuelt arbeider i støttefunksjoner, så lenge man er etablert innenfor en bygge- eller anleggsplass. Innføringen er et tiltak som blant annet er ment å bidra til mer seriøsitet i bransjen. Med Tidomat PW32



Person	Card ID	Access	Access	Access	Access	Access
Person 1	12345678	Access	Access	Access	Access	Access
Person 2	12345679	Access	Access	Access	Access	Access
Person 3	12345680	Access	Access	Access	Access	Access
Person 4	12345681	Access	Access	Access	Access	Access
Person 5	12345682	Access	Access	Access	Access	Access
Person 6	12345683	Access	Access	Access	Access	Access
Person 7	12345684	Access	Access	Access	Access	Access
Person 8	12345685	Access	Access	Access	Access	Access
Person 9	12345686	Access	Access	Access	Access	Access
Person 10	12345687	Access	Access	Access	Access	Access

fra Fibex AS kan man legge inn personer med full informasjon og bilde, og man benytter byggekortet slik at man har oversikten til en hver tid over hvem som er på byggeplassen, og eventuelt når de har

kommet og går for dagen. Dette er standard løsninger som ligger i softwaren, noe som gjør programmering og bruk meget enkel.



Med ARX som hovedssystem er det bare fantasien som stopper utvidelsesmulighetene. Vi integrerer nå HiO, CLIQ, TS1000, Alarmer, kort, databaser etc. etc.

www.trioving.no



Nytt fra Bergen Låsservice

Etter å ha drevet Bergen Låsservice fra oppstart i 1993, var min arbeidslyst i fjor rimelig tappet for både vilje og engasjement. Skulle bedriften fortsette sin vekst måtte det nye kluter til.

Jeg er derfor svært glad for at vi har fått nye medarbeidere på laget. Det er ikke noen selvfølge at jeg som menneske og daglig leder skal være kompetent til å lede andre, den gangen vi var to i bedriften og hadde et lite lokale på 200m² var det enkelt, nå er vi 17 og har butikk og kontor på 1120m². Alle er vi forskjellige og vi har forskjellige mål med å være i arbeid. Som daglig leder må man jo bare forholde seg til dette, noe jeg ikke alltid synes er like lett. Så å få ansatt ny daglig leder og ny salgssjef, er for meg som eier av bedriften en befrielse.

Jeg er kommet til hektene igjen, er selger og gleder meg hver dag til å gå på jobb, utbrentheten er som blåst bort og smilet er atter vendt tilbake hos meg. Kanskje dette også er en tanke for andre som føler seg utbrent og ikke lenger synes det er så greit å drive egen bedrift?

Med nye mennesker inn i bedriften er min arbeidslyst tilbake, og det å få drive med salg av lås og beslag er atter en gang morsomt og interessant. Vi er virkelig i gang med noe som vi kan spinne videre på!

I dag er Bergen Låsservice atter en lykkelig familiebedrift med en daglig leder som ivaretar et godt miljø og de ansattes ønsker.

Av Stein Erik Hansen

Ny salgssjef

Bergen Låsservice ansatte Aage Johannesen som ny salgssjef i oktober. Han har vært i låsbransjen siden 1985, da han startet som servicemontør ved TrioVings avdelingskontor i Bergen. Han har vært med på installasjonen av de fleste lås og beslagoppdrag på de plattformer som har vært bygget siden 1986, og har vært avdelingsleder for TrioVings kontor i Bergen.

Etter mange år i TrioVing startet han egen bedrift innenfor lås og beslag. Senere ble han medeier i firmaet Vest Beslag. Men som vi vet i låsbransjen, er det vanskelig å drive inntjening på utarbeidelse av beslagslister, når andre yter denne tjenesten gratis. Etter hvert begynte Aage igjen i TrioVing, som prosjektleder med arkitekter som spesialområde. Vi er veldig fornøyde med å ha ansatt Aage som salgssjef i Bergen Låsservice og vi vet vi har fått en allsidig person som yter stor respekt fra våre kunder og kollegaer i bransjen!



Ny daglig leder

Vi er også glade for å ha fått Asle Nordås tilbake som daglig leder i Bergen Låsservice, denne gang for å bli. Asles mange år i bransjen som butikksjef og senere salgssjef i Låsgruppen Wilhelm Nielsen i Bergen gir ham lang bransjeerfaring som vi har god nytte av. Noen år som daglig leder og senere regionssjef i skadedyrsbransjen; Rentokil i Bergen, og en svipptur i eiendomsmeglerbransjen har han også fått med seg, før han bestemte seg for at det er lås og beslag han vil jobbe med. Vi er svært fornøyde med å ha ham på laget vårt som daglig leder i Bergen Låsservice.



Vi designer innovative
sikkerhetsløsninger

www.siemens.no/fsp

SIEMENS

Ny Markedssjef i Noby AS



Med Rune Braastad som Markedssjef skal Noby styrke sin posisjon i markedet innen kameraovervåking. Noby er kjent for høy produktkvalitet og fagkompetanse, noe som føres videre og forsterkes med denne satsingen. En hovedoppgave for Rune Braastad blir å sette Noby på "kamera-kartet" med salg via grossist og installatør.

- Jeg gleder meg til å se Rune Braastad i denne rollen, sier daglig leder i en pressemelding. - Med Runes 19 år i sikkerhetsbransjen og mer enn 10 av disse mot grossist, installatør og konsulent, vil han gi selskapet nødvendig tyngde til å lykkes med denne oppgaven.

Rune Braastad er også forfatter av Kameraovervåkingsboken, et oppslagsverk for montøren, saksbehandleren og konsulenten. I tillegg er han engasjert i NELFOs utvalg som arbeider med bransjenormen for kameraovervåking i Norge.



Ny låskasse -MU1116

Møller Undall AS presenterer ny låskasse med rustfri frontstolpe, falle og reile. Låskasse 1116 er ellers lik TrioVings 5116 med innfesting for sylindere med både front- og bakkantfeste, og fungerer perfekt som utskiftingslås. Låskasse 1116 er en falle-reilelås for dører som skal ha sylinder, blindskilt eller skilt med ledig/opptatt signal. Låsen har utfresningsmål etter norsk og svensk standard (SS 817383)

Nyheter fra TrioVing

Utviklingen innen elektromekanikk gir stadig nye og interessante løsninger i vår bransje. Noen produkter kommer som helt nye, mens andre har en jevnt interessant utvikling og oppdatering. Noen produkter kan ha vært på markedet en stund, men ikke fått tilstrekkelig gjennomslag, og tas ut.

CodeHandle er litt spesiell nyhet som kan sikre vinduer og vindusdører på en ny måte ved bruk av kodetastatur. Hi-O er et «databus»-konsept som vil gi betydelig gevinst i fbm. kabling og terminering av komponenter. TrioVings adgangssystem i ARX-konseptet er vesentlig oppgradert med nye, oppdaterte funksjoner.

To produktkonsepter er besluttet å utgå fra TrioVings sortiment: De elektronisk kontrollerte sikkerhetsskapene i «Eagle»-serien har vist seg å ha et for snevert marked for oss. Et lignende forhold gjelder det mobiltelefon-kontrollerte GSMkey-konseptet, der det i tillegg ble for mange sideordnede ønsker og krav til funksjoner.

CODEHANDLE

TrioVing lanserer nå den kode-sikrede, låsbare vindusvrideren CodeHandle. Låsbare vinduer og balkongdører gir betydelig sikkerhet. Dels kan vrideren fungere som barnesikring. Men viktigst er sikkerheten i fbm. innbrudd og tyver som måtte ha kommet inn en vei, men forhindres i å komme lett ut med tyvgodset.

Et stort antall innbrudd skjer via vinduer og bakdører. Tyven liker ikke å knuse vinduer; noe som høres godt i nabolaget, og setter ham også i fare for å skjære seg på glassplinter. Men han kan lage et mindre hull ved hjelp av glasskjærer og åpne med vrideren, om den ikke er låst. Han kan også ta seg inn gjennom en dårlig sikret adkomst; f.eks. et kjellervindu, som kanskje er for smalt til å få ut tyvgodset samme vei. Låsbare vridere sikrer da mot at han kommer ut via større vinduer og vindusdører.

CodeHandle har en sekssifret kode som brukeren setter og endrer etter behov. Funksjonen er batteridrevet med batterier som varer i ca fem år.

Ekstranett på TrioVings nettsider

Ekstranett er en variant av Internett med egen, passord-kontrollert tilgang, der TrioVing legger ut noe mer detaljert informasjon til utvalgte forbindelser.

Å bygge opp dette har vist seg å medføre flere utfordringer enn antatt. Dette gjelder både datateknisk, tilgangsteknisk og utvalg av relevant materiale. TrioVings Ekstranett er nå «oppe og går», men det kan fortsatt gå noe tid før alle forbindelser finner alt de måtte ønske på disse sidene.

ASSA EVO

TrioVing har på ulike vis orientert om en mulig manipulasjonsrisiko for Evolution-låsene. Nå kan det meddeles at alle låser som er levert i 2009 har en vesentlig oppgradering, der denne risikoen er eliminert. Låsene som leveres i dag er også testet hos SBSC og tilfredsstiller et tilleggskrav om manipulasjon. Vi anbefaler interesserte å følge med på web-sidene www.trioving.no og <http://fg.fnh.no/Fullstory.aspx?m=2702> for oppdatert status. Sistnevnte omfatter bl.a. FGs omtale av produkter som er godkjent i Norge. FG's lister er under justering.

TRIOVING ØNSKER FORTSATT VELKOMMEN TIL SIKKERHETSSKOLEN

Som ledende leverandør av sikkerhetsprodukter, deler TrioVing gjerne sin kompetanse med bransjen. Sikkerhetsskolen har som mål å skape en god, positiv holdning til sikkerhet, og formidle TrioVings kunnskaper.

Sikkerhetsskolen tilbyr faste kurs som blir satt opp regelmessig. De faste kursene går over to dager: -Mekanisk lås, -Elektromekanisk Lås og -Sikrere avlåsning. På www.trioving.no finnes nærmere informasjon om innhold, kursdatoer og påmeldinger. Her fremgår også hvor mange ledige plasser det er til enhver tid. Bekreftelse på mail kommer straks etter bestilling.

Eiker Låsservice AS

Eiker Låsservice AS har gjennom mange år utviklet seg sakte men sikkert og ansatt personell etter behov.

På grunn av store arbeidsmengder har vi den siste tiden ansatt 3 nye personer.

Vi ønsker alle tre velkommen, og håper de vil trives hos oss.

Den første er Henriette Tandberg Nilsen. Hun er aktiv turner i fritiden, og har drevet med dans og turn siden hun var 3 år gammel. Hun kan skilte med flere nasjonale og internasjonale medaljer av edleste valør, både innen dans og turn. Hun er under utdanning, men skal være hos oss frem til høsten for å lære om låsesmedfaget, og det å drifte en liten bedrift. Fra høsten av vil hun fullføre sin utdanning, men vi håper at hun vil komme tilbake og fortsette hos oss etter at hun er ferdig på skolen.



Kjell Inge Knutsen kommer fra data og elektro bransjen. Kjell Inge er musiker på fritiden, og er stadig ute på spilleoppdrag. Han har jobbet med data i flere år, og de siste årene som alarminstallatør. Hans oppgaver hos oss er service og montasje av alarmanlegg, ITV og adgangskontroll. Det ble naturlig for oss å benytte hans gode datakunnskaper internt, noe som hjelper oss i en mer og mer krevende dataverden. Han er også med på prosjekter og monterer låser og beslag.



Terje Dyve er vel et kjent navn for de fleste som har jobbet i bransjen noen år. Med over 28 års fartstid er Terje en "ringrev" i bransjen. Hans gode erfaring og kunnskaper er med på å bringe oss raskere og nærmere våre mål. Han er ansatt som driftsleder, og har med dette ansvaret for at alt vi driver med får en strukturert og effektiv måte å gjøre våre kunder fornøyd på. Terje er også musiker i fritiden, og har i en "mannsalder" vært engasjert i korpsmusikk. Han er en humørspreader, og samler "gjengen" hos oss på en fin måte.



Eiker Låsservice har med dette 8 ansatte, og vil trenge ennå flere i den nærmeste fremtid. Som godkjent lærlinge bedrift, har vi som mål og ha minst en lærling på plass til enhver tid. Vi søker derfor enda en lærling, og håper vi snart får inn en verdig kandidat. Da vi flyttet inn i vårt nye bygg i Hokksund, forandret vi også utse-

ende vårt utad. Fra vår gamle logo som er benyttet siden vi startet i 1981, har vi fornyet oss, og laget en ny logo. Navnet er uforandret, men en mer moderne logo dekker nå våre biler og bygninger. Vårt nye bygg, med tilstøtende lagerhall, er stort nok til flere, så vi leier ut ca halve bygget, til andre butikker og kontorer.

Tross harde økonomiske tider for Norge og resten av verden, ser vi lyst på fremtiden. Eiker Låsservice AS er i fremgang, og vi får stadig flere nye fornøyde kunder som krever at vi kan levere de beste produkter og den beste servicen.

GODKJENTE FIRMAER PR. 1. APRIL 2009

ALTA

Thermoglass AS
Betongvn. 1, Pb. 2046 Elvebakken 9507 Alta
Tlf. 78 44 36 80. Fax 78 44 36 99

ARENDAL

Arve Karlsten
Pb. 1630, 4857 Arendal
Tlf. 37 02 63 80. Fax 37 09 82 40

ASKER

Låsservice AS
Billingstadsletta 14, Pb. 293, 1396 Nesbru
Tlf. 66 77 81 00. Fax 66 77 81 01

BERGEN

Bergen Låsservice AS
Littleåsvn. 2, Pb. 227, 5871 Bergen
Tlf. 55 53 91 50. Fax 55 53 91 60

Låsgruppen Wilhelm Nielsen AS
Fabrikkgt. 3, 5059 Bergen
Tlf. 55 38 93 00. Fax 55 38 93 01

Møller Undall AS avd. Bergen
Kanalvn. 54, 5068 Bergen
Tlf. 55 20 74 80. Fax: 55 20 74 99

Låsservice A/S

Pb. 100 Rådal, 5857 Bergen
Tlf. 970 55 300. Fax 55 22 77 51

BODØ

Låssenteret Bodø AS
Bankgt. 9, 8005 Bodø
Tlf. 75 54 10 10. Fax 75 54 10 15

BÆRUM

trygge rom
Info-Rama, Sandviksvn. 184, 1337 Sandvika
Tlf. 67 80 80 80. Fax 67 80 80 90

DRAMMEN

Låsgruppen AS Drammen
Nedre Storgate 37, 3015 Drammen
Tlf. 32 80 98 00. Fax 32 80 98 50

Møller Undall AS
Hamborggt. 21, 3018 Drammen
Tlf. 32 20 23 00. Fax 32 89 05 60

ELVERUM

Lås & Sikring AS
Svartbekkvn. 85, 2411 Elverum
Tlf. 62 41 96 40. Fax 62 41 96 49

FREDRIKSTAD

Låsgruppen Fredrikstad AS
Stabburnvn. 16, 1662 Rolvsøy.
Tlf. 69 33 91 60. Fax 69 33 91 70

GJØVIK

b&t Låsservice as
Kallerudsvingen 5, 2815 Gjøvik,
Tlf. 61 14 56 00. Fax 61 14 56 01

Møller Undall AS,

Ringveien 3, Viklundssenteret, 2815
Gjøvik, tlf 61 13 61 00, fax 61 13 61 01

HALDEN

Låsgruppen Fredrikstad, avd. Halden
Oscars gt. 1, 1771 Halden
Tlf. 69 18 78 58. Fax 69 18 78 59

HAMAR

b&t Låsservice as Hamar
Pb. 4013 Midtstranda, 2306 Hamar
Tlf. 62 55 34 00. Fax 62 55 34 01

HARSTAD

Låsservice Nor as
Mercurvn. 6, 9408 Harstad
Tlf. 77 00 19 20. Fax 77 00 19 21

HAUGESUND

Låsservice Haugesund AS,
Karmsundgt 176 - N-5527 Haugesund,
tlf: 52 73 95 00, Fax: 52 73 95 18

Møller Undall AS avd. Haugesund
Rennesøygaten 12
5537 Haugesund
Tlf: 52 75 44 00 Fax: 52 75 44 01

Sikring & Låseservice AS
Raglamyrvn. 11, 5536 Haugesund
Tlf. 52 71 31 55. Fax 52 71 32 05

HOKKSUND

Eiker Lås-service AS
Sundmoen Næringsområde
3301 Hokksund
Tlf. 32 75 50 90. Fax 32 75 50 91

HØNEFOSS

Brann & Låsservice
Høengt. 25, 3513 Hønefoss
Tlf. 32 12 45 40. Fax 32 12 05 90

JESSHEIM

Ingeborg Beslag og Låssystemer AS
Holmstubbvn. 3, 2052 Jessheim
Tlf. 63 93 69 20. Fax 63 93 69 24

KONGSBERG

Byggsikkerhet A/S
Herman Foss gt. 3, 3611 Kongsberg
Tlf. 32 73 10 93. Fax 32 73 10 87

KONGSVINGER

b&t Låsservice AS,
Sidevegen 9a, 2211 Kongsvinger,
tlf 62 81 27 00

Ingeborg Beslag & Låssystemer AS
Storgt. 2, 2212 Kongsvinger
Tlf. 62 82 31 50. Fax 62 82 31 54

KRAGERØ

Låsspesialisten Kragerø AS,
Kalstadveien 7, 3770 Kragerø,
tlf: 35 98 11 76, Fax: 35 99 12 76

KRISTIANSAND

Norlock AS, Lås & Nøkkel service
Rådhusgt. 55, P.b. 55 Posebyen
4661 Kristiansand
Tlf. 38 07 72 77. Fax 38 07 72 99

KRISTIANSUND

Norsk Låsservice AS
Industrivn. 13, 6517 Kristiansund
Tlf. 934 15 500. Fax 71 50 22 10

LARVIK

Låsesmeden Larvik AS
Haraldsgt. 6, 3256 Larvik
Tlf. 33 13 93 93. Fax 33 19 93 99

LILLEHAMMER

b&t Låsservice as
Korgvn. 33, 2609 Lillehammer
Tlf. 61 24 71 10. Fax 61 24 71 11

Møller Undall AS,

Storgt 136, 2615 Lillehammer, tlf 6105
1700, fax 6105 1701

LILLESTRØM

Karl Jensen AS
Nittedalsgt. 12, 2000 Lillestrøm
Tlf. 63 89 22 30. Fax 63 80 05 70

LOFOTEN

Låseservice
Havnegt. 13, 8372 Gravdal
Tlf. 76 08 09 99. Fax 76 08 23 20

MANDAL

Låsmontøren
Store Elveggt. 1 B, 4514 Mandal
Tlf.: 38 26 77 20. Fax: 38 26 77 21

MO I RANA

Nordland Lås & Sikkerhet AS
Midtre gate 4, 8624 Mo i Rana
Tlf. 75 15 45 55. Fax 75 15 45 56

MOLDE

Norsk Låsservice AS
Fannestrandvn. 55, 6415 Molde
Tlf. 93 41 55 00. Fax 71 25 17 99

MOSS

Lexow Låsservice AS
Jeløgt 8, 1532 Moss
Tlf. 69 20 60 80. Fax 69 20 60 81

Låsgruppen AS, avd. Moss

Ekholtveien 114 1526 Moss
Tlf. 69 26 70 10. Fax: 69 26 70 70

NAMSØS

Lås & Sikring AS
Abel Meyers gate 7, 7800 Namsos
Tlf. 74 21 68 80. Fax 74 21 68 81

NITTEDAL

Myhre Lås og Mekaniske Verksted as
Stasjonsvn. 70, 1482 Nittedal
Tlf. 67 07 30 10. Fax 67 07 30 20

OSLO

Aker Lås og Nøkkel
Brobekkveien 105, 0582 Oslo
Tlf. 07707 faks. 22 65 48 00

Møller Undall avd Rolf A Hemer AS

Thereses gt. 14 B, 0452 Oslo
Tlf. 23 23 29 80. Fax 22 38 00 89

Eiendomssikring AS

Strømsvn. 266, 0668 Oslo
Tlf. 23 28 81 00. Fax 22 32 55 20

Access Lås & Nøkkel AS

Trondheimsveien 391, 0953 Oslo
Tlf. 22 82 00 50. Fax 22 82 00 59

Låsgruppen AS Oslo

Essendropsgt. 7, 0368 Oslo
Tlf. 22 95 58 00. Fax 22 95 58 10

Låshuset Larsens Eff. AS

Dronningens gate 25, 0154 Oslo
Tlf. 22 47 75 75. Fax 22 47 75 70

Låsmester 1 Oslo

Kjøllberggt. 23, 0653 Oslo
Tlf. 22 70 90 90. Fax 22 70 90 80

Låsspesialisten AS

Grefsenvn. 15, 0482 Oslo
Tlf. 22 22 88 88. Fax 22 22 78 78

Låssystemer A/S

Tvetenvn. 164, 0671 Oslo
Tlf. 22 27 26 80. Fax 22 27 99 44

Låsteknikk AS

Stensberggt. 20, 0170 Oslo
Tlf. 22 11 22 73. Fax 22 11 22 74

Morten's Låsservice,

Rugveien 15, 0679 Oslo, tlf: 908 65 670,
Fax: 947 73 899

Møller Undall AS

Tvetenvn. 152, 0671 Oslo
Tlf. 22 75 90 60. Fax 22 75 90 70

Norsk Nøkkelservice A/S

Sinsenvn. 4, 0572 Oslo
Tlf. 22 04 07 50. Fax 22 04 07 97

Oslo Lås og Nøkkelfix AS

Jens Bjelkes gt. 37, 0578 Oslo
Tlf. 22 68 15 88. Fax 22 68 05 25

R. Nygaard A/S Lås og Nøkkelservice

Bernt Ankers gt. 4, 0183 Oslo
Tlf. 22 20 12 31. Fax 22 20 20 17

Servicesentralen Lås og Nøkkel A/S

Neuberggt. 21, 0367 Oslo
Tlf. 22 60 60 60. Fax 22 46 87 34

Vaktservice Teknikk AS

Nydalsveien 15, 0484 OSLO
Tlf. 22 70 80 00. Fax 22 70 80 99

Vrio Lås & Nøkkel A/S

Chr. Krohgs gt. 2, 0186 Oslo
Tlf. 22 17 77 00. Fax 22 17 88 00

PORSGRUNN

Brann- og sikringservice AS
Gimlevn. 1, 3915 Porsgrunn
Tlf. 35 55 46 33. Fax 35 55 30 30

RISØR

Ingvaldsen Låsservice
Haugbakken, 4993 Sundebru
Tlf. 37 15 83 84. Fax 37 15 86 07

SANDEFJORD

Lås & Prosjektservice AS
Raveien 224, 3242 Sandefjord
Tlf. 33 43 00 30. Fax 33 43 00 35

Låsgruppen AS, Sandefjord

Nedre Movei 4, 3215 Sandefjord
Tlf. 33 42 87 20. Fax 33 46 10 26

SANDNES

Sikring & Låseservice AS
Stavangervn. 36, 4313 Sandnes
Tlf. 51 68 60 70. Fax 51 68 60 71

SARPSBORG

Holmens Eff. Lås og Nøkkelservice
Pellygt. 32, 1706 Sarpsborg
Tlf./fax 69 15 47 05

SKI

Follo Lås og Glass-sikring AS
Jernbaneveien 2, 1400 Ski
Tlf. 64 87 69 70. Fax 64 87 71 11

SKIEN

Lås og Beslag AS
Ulefossveien 40, 3730 SKIEN
Tlf. 35 52 79 90. Fax 35 52 79 91

SOLA

Låsesmedmester Hveding AS,
Soltunveien 1, 4050 Sola, tlf 5165 00 00
fax 5165 00 99

STAVANGER

Låsgruppen Stavanger AS
Forusbeen 80, 4033 Stavanger
Tlf. 51 95 12 80. Fax 51 95 12 81

Marvik Service AS

Fritjof Nansensvei 45, 4019 Stavanger
Tlf. 51 84 90 50. Fax 51 84 90 51

Stavanger Låsservice

Zetlitzvn. 2, 4017 Stavanger
Tlf. 51 82 88 50. Fax 51 82 88 59

STEINKJER

Følstad & Jørgensen A/S
Sjøfartsgt. 3, 7725 Steinkjer
Tlf. 74 15 05 50. Fax 74 15 05 60

STRØMMEN

Romerike Lås-Service
Strømsvn. 48/50, 2010 Strømmen
Tlf. 63 81 01 01. Fax 63 80 20 54

TROMSØ

Låsgruppen Tromsø AS
Tromsdalen Næringspark
Tromsøysundveien 16/18
9020 Tromsdalen
Tlf. 77 60 77 20. Fax 77 60 77 21

Møller Undall AS avd. Tromsø

Storgt. 110, 9008 Tromsø
Tlf. 77 68 05 22. Fax 77 68 82 83

TRONDHEIM

Beslag-Consult A/S
Industrivn. 57, 7484 Trondheim
Tlf. 72 89 67 60. Fax 72 89 67 61

Låsgruppen Trondheim AS

Olav Tryggvassonsgt. 30, 7011 Trondheim
Tlf. 73 80 65 50. Fax 73 80 65 70

Møller Undall AS, avd. Trondheim

Ingvald Ystgaardsvei 23
7457 Trondheim
Tlf.: 73 89 30 00. Fax: 73 89 30 01

SystemSikring A/S

Kløbuvn. 138, 7031 Trondheim
Tlf. 73 82 07 30. Fax 73 94 53 10

TØNSBERG

Vakt Service Teknikk Vestfold AS.
Kilengt. 10, 3117 Tønsberg
Tlf. 33 00 34 80. Fax 33 00 34 81

VERDAL

P. A. Elektro AS
Asbjørnsens gt. 1, 7650 Verdal
Tlf. 74 07 30 40. Fax 74 07 30 41

VINTERBRO

Flexi Lås&Gitter AS,
Kveldroveien 4, 1407 Vinterbro, tlf:99 55
66 66, Fax: 64 97 77 03

ÅLESUND

Låsservice Ålesund AS
Røysegt.8 B, 6003 Ålesund
Tlf. 70 16 10 90 faks 70 16 10 91

Møre Beslag A/S

Brudals vn. 169, Pb. 7707, 6022 Ålesund
Tlf. 70 15 80 00. Fax 70 15 80 01

LÅSESMED- KALENDEREN 2009

2. – 3.mai: DLF Årsmøte, Gentofte
15. – 17.mai: ELF Convention Warszawa
8. – 16.august: ALOA Convention, Las Vegas, Nevada



50 ÅRS JUBILANT

NL gratulerer

Steinar Jensvold med 50 årsdagen
24.april 2009

Nye låsesmedsvenner hos Norsk Låsservice i Kristiansund



Eirik Lyngvær



Svein Arild Punnerud

Eirik Lyngvær og Svein Arild Punnerud i Norsk Låsservice
Kristiansund avla svenneprøven 13.2.2009. Vi gratulerer.

NYE MEDLEMMER

**2 personer tok opptaksprøven på Låsesmed-
treff 31.januar 2009.**

Vi gratulerer Flexi Lås & Sikring AS v/Glenn Darell som faglig
ansvarlig med firmamedlemskap i foreningen Norske Låsesmeder.

Vi gratulerer også Anders Viken med personlig medlemskap i foren-
ingen Norske Låsesmeder
se omtale i bladet

Velkommen!

Vi samarbeider med foreningen



NORSKE LÅSESMEDER

Samarbeidspartnere har valgt å
støtte NL for å anerkjenne det
aktive arbeid foreningen gjør for å
fremme interessen for gode fysiske
sikringstiltak, og dens opplæring
og informasjon til sine medlemmer
om riktig bruk og montering av
utstyr og materiell.





Automatikk

Dørteknikk

Glass

Lås og rømningsbeslag

Mobile Vegger

DORMA DML Intello, en ny generasjon motorlås

DORMA DML Intello er en helt ny serie med motorlåser som er en videreutvikling av vår tidligere serie DML 100 og DML 200. Mekanisk har de samme oppbygning men all elektronikk er helt nyutviklet og forbedret. Den nye styreenheten kan også brukes til å styre den forrige serien med motorlåser.

Intello serien består av 5 forskjellige låsekasser. 4 modullåser

- DML 902, reile
- DML 912, falle og reile
- DML 903, hakereile
- DML 913, falle og hakereile
- 1 smalprofil
- DML 803, hakereile

Tekniske spesifikasjoner

Driftspenning	10 - 35V DC / 10 - 24V AC
Strømförbruk	100mA i hvile, 200mA i drift (uten tilleggs moduler)
Startimpulser	Potensialfri og spenningsimpuls
Åpningshastighet	under 0,5 sek.
Kabellengde til lås	Maks 50 m

Software

DORMA har utviklet en egen software for å kundetilpasse låsens funksjoner. Software og manual i PDF format leveres på DORMA Memo-rystick. Med DML Intello PC software kan man lage individuelle instillinger av funksjoner, tidsintervaller, reléutganger, indikasjonstablå, serviceintervaller og logg.

Innganger

- Dagblokkering
- Nødåpning
- Ekstern magnet
- Startimpuls potensialfri
- Startimpuls spenning

Utganger

- Dør lukket
- Dør åpen
- Foralarm
- Alarm
- Reile inne
- Reile ute
- 12V DC drift til eksternt utstyr
- Sabotasje

Tilleggsporter

- USB inngang til PC
- 2 x TMS porter

